

RASSEGNA STAMPA



Indice

Fervi presenta una nuova gamma di elettrotensili Far da sé	3
F E R V I Nuova gamma di elettrotensili In moto	4
Fervi, meeting a Bergamo «Mercato importante» L'Eco Di Bergamo	5
Elettrotensili a filo e a batterie TIS Il Corriere Termo-Idro-Sanitario	6
Nuova gamma prodotti PER IL MERCATO DEGLI ELETTROTENSILI Utensili e Attrezzature	7
Fervi: ricavi netti stabili e indebitamento netto in calo iFerr magazine	10
F E R V I : RICAVI NETTI STABILI E INDEBITAMENTO NETTO IN CALO Ferramenta 2000 Hardware Magazine	11
Fervi: ricavi netti stabili e indebitamento netto in calo ferrutensil.com - 01/11/2023	12
Il tour delle 1.000 imprese Best performer prosegue a Modena. Il 7 novembre l'evento di premiazione al Laboratorio Aperto emiliapost.it - 02/11/2023	14
La rivendita acquista come il consumatore finale diyandgarden.com - 03/11/2023	16
Fra le 1.000 migliori imprese di Modena c'è chi fa telai per Ferrari e chi esporta la pizza Made in Italy nel mondo. Tunioli (Fervi): "Ma ora serve crescere di più" emiliapost.it - 08/11/2023	18
Fervi, ricavi stabili e indebitamento in calo diyandgarden.com - 09/11/2023	19
La gamma delle fresatrici FERVI si allarga con un nuovo modello a testa veloce meccanica-automazione.com - 14/11/2023	20
FERVI lancia la sua linea di elettrotensili mototurismo.it - 15/11/2023	21
La gamma delle fresatrici FERVI si allarga con un nuovo modello a testa veloce ferramenta2000.net - 22/11/2023	23

Fervi presenta una nuova gamma di elettroutensili

Il già ricco catalogo di Fervi amplia ulteriormente l'offerta dedicata ai professionisti della manutenzione e riparazione e al fai da te di alto livello con due linee di elettroutensili, una a batteria e una a filo.

F20VRange è la linea a batteria, composta da trapani avvitatori con o senza percussione, tassellatore, avvitatore, chiave a impulsi, torcia e smerigliatrice angolare; tutti montano motori brushless e si distinguono per leggerezza e compattezza, sono disponibili con batterie a 2 Ah e 4 Ah in resistente valigetta per un trasporto facile e sicuro. La linea cordless sfrutta appieno lo sviluppo tecnologico in atto nel settore della meccanica e dell'elettronica, proponendo strumenti con prestazioni di assoluto rilievo e un ottimo rapporto qualità/prezzo. Infine, la batteria con celle ottimizzate garantisce un'elevata autonomia, sia in termini di operatività sia di durata di vita della batteria stessa.

La gamma si completa con gli elettroutensili alimentati a 230 V, dedicati ad applicazioni come avvitatura, foratura, levigatura e taglio, oltre a tassellatura e demolizione. In particolare, la linea a filo comprende trapano, tassellatore, sega circolare, seghetto alternativo, smerigliatrici e levigatrici in versioni che differiscono per potenza e funzionalità. **Fervi** (www.fervi.com)



FERVI

Nuova gamma di elettro utensili

FERVI è un'azienda di Vignola (MO) che fornisce utensili e attrezzature per i settori MRO (Maintenance, Repair and Operations) e fai-da-te. Tra le nuove proposte, una gamma di elettro utensili dal buon rapporto qualità/prezzo. C'è una linea a batteria (piattaforma F20VRange), leggera, compatta e dotata di motori brushless, e una linea di elettro utensili a filo alimentati a 230V. La gamma a batteria è composta dal trapano avvitatore, anche nella versione a percussione, il tassellatore, gli avvitatori a impulsi, la smerigliatrice angolare e la torcia a led. A questa gamma si aggiunge un maneggevole trapano avvitatore a 12V. La linea a filo 230 V comprende il trapano a percussione 600 W e 810 W, il tassellatore 800 W e 1050 W, le smerigliatrici angolari in quattro versioni, seghetto alternativo, satinatrice, sega circolare da 190 mm, levigatrice rotorbitale e levigatrice orbitale. Per informazioni: www.fervi.com





Fervi, meeting a Bergamo «Mercato importante»

L'azienda emiliana

Ha scelto Bergamo per presentare la nuova gamma di prodotti per il mercato degli elettrotensili a filo e a batteria. Fervi Group, primo gruppo italiano del settore Mro (maintenance, repair and operations) ha fatto tappa per due giorni nella sede di Aruba Data Center, a Ponte San Pietro, dove ha incontrato clienti provenienti da tutta Italia. «Lo scalo di Orio è strategico - spiega l'a.d. Guido Greco -, è facilmente raggiungibile da ogni parte d'Italia, molto più di quelli di Bologna o di Roma». Scelta dettata dalla logistica e dalla partnership con Aruba (Fervi sostiene i team Aruba.it Racing - Ducati di Superbike e Supersport), ma soprattutto dal tessuto economico di questa provincia. «Nasciamo come specialisti di macchine per l'officina meccanica nella Bergamasca storicamente abbiamo il target principale» sottolinea l'a.d.

Con quartier generale a Vignola, in provincia di Modena, il gruppo è quotato in Borsa sul mercato Euronext Growth Milan. «L'abbiamo fatto soprattutto per una questione di immagine e visibilità - aggiunge Guido Greco - viviamo in un territorio ricco di marchi estremamente conosciuti e non è facile per noi competere nell'attrarre giovani talenti. La quotazione in Borsa ci ha anche aiutato a trovare nuovi giovani che hanno apprezzato il nostro progetto di sviluppo». Che è molto recente:

la vera espansione del gruppo - che prende le mosse dal 2011, quando la società Fervi (circa 10 milioni di fatturato, praticamente solo in Italia, e 18 dipendenti) consolida il proprio percorso di crescita nella fornitura di utensili e attrezzature per i settori Mro e fai-da-te - ha inizio nel 2015 con l'acquisizione di Rifle Abrasives e, tre anni dopo, con quella di Vogel Germany e il 40% della spagnola Sitges, completandosi poi nel 2021 con la bolognese Rivit. Oggi Fervi Group ha 150 dipendenti e un volume d'affari di 57 milioni, il 30% rappresentato dall'export. «I prossimi 16 mesi saranno critici - avverte -; il contesto economico è noto, ci sono strascichi di pandemia, guerra, caro materiali, inflazione. Lavoreremo sul potenziamento dell'export».

Mariagrazia Mazzoleni



► 1 novembre 2023

www.fervi.com

Fervi vuole consolidare il posizionamento di mercato lanciando una nuova gamma di elettroattrezzi, a filo e a batteria, destinati al mercato MRO (maintenance, repair and operations) e al bricoleur particolarmente esigente. I nuovi elettroattrezzi prevedono una linea di tool a batteria (Piattaforma F20VRange) leggera, compatta e dotata solo di motori brushless. A questa si aggiunge una linea di elettroattrezzi a filo, alimentati a 230V. La linea a batteria su piattaforma F20VRange ruota attorno alle potenti batterie intercambiabili da 2Ah e 4Ah, dotate di una tecnologia avanzata che assicura maggiori prestazioni, durata e cicli di vita più lunghi, a protezione dell'investimento. La piattaforma F20VRange permette l'intercambiabilità del pacco-batteria permettendone l'utilizzo sull'utensile scelto in base alle proprie esigenze. La gamma è composta dal trapano avvitatore, anche nella versione a percussione, il tassellatore, gli avvitatori a impulsi, la



smerigliatrice angolare e la torcia a LED. A questa gamma si aggiunge un trapano avvitatore a 12V. Trapani, avvitatori e smerigliatrice vengono venduti con una pratica e robusta valigetta per semplificarne il trasporto e per riporre in modo sicuro l'attrezzo dopo l'uso.

ATTREZZATURE

A cura della redazione

Nuova gamma prodotti PER IL MERCATO DEGLI ELETTROUTENSILI



FERVI CONSOLIDA LA SUA PRESENZA SUL SEGMENTO MRO, AMPLIANDO LA PROPRIA OFFERTA CON UNA NUOVA GAMMA DI ELETTROUTENSILI, A FILO E A BATTERIA

professionisti della manutenzione e della riparazione, ma anche gli appassionati del fai-da-te e del bricolage, possono oggi contare sulla nuova gamma di elettrodomestici FERVI, in grado di offrire un supporto di qualità con un ottimo rapporto qualità/prezzo. I nuovi elettrodomestici prevedono una linea a batteria (Piattaforma F20VRange), leggera, compatta e dotata solo di motori brushless, e una linea di elettrodomestici a filo alimentati a 230V. La linea a batteria su piattaforma F20VRange ruota attorno alle potenti batterie intercambiabili da 2Ah e 4Ah dotate di una tecnologia avanzata che assicura maggiori prestazioni, durata e cicli di vita più lunghi a protezione dell'investimento. La piattaforma F20VRange per-

mette l'intercambiabilità del pacco batteria permettendone l'utilizzo sull'utensile scelto in base alle proprie esigenze. La gamma è composta dal trapano avvitatore, anche nella versione a percussione, il tassellatore, gli avvitatori a impulsi, la smerigliatrice angolare e la torcia a LED. A questa gamma si aggiunge un maneggevole trapano avvitatore a 12V ideale per i montatori e per chi cerca compattezza e leggerezza d'uso.

Certificazioni e conformità tecniche

Alla linea a batteria, si affianca la linea a filo 230V, che si compone di un panorama completo di soluzioni per avvitatura, foratura, levigatura e taglio, oltre a tassellatura e demolizione.



IL PRIMO GRUPPO ITALIANO DEL SETTORE MRO

Quotata in borsa sul mercato Euronext Growth Milan, FERVI S.p.A. è un'azienda ben radicata nel suo territorio che fornisce utensili e attrezzature per i settori MRO (Maintenance, Repair and Operations) e fai-da-te. Nasce nel 1978 con il nome di Veprug Srl affermandosi come grossista per l'utensteria meccanica. Nel 1991 crea il marchio FERVI e, cambiando proprietà, nel 2011 consolida il proprio percorso di crescita.

Nel 2012 pubblica il primo catalogo a marchio totalmente FERVI, frutto di una rivisitazione completa dell'offerta e dello stile di presentazione. La vera espansione del Gruppo modenese inizia però nel 2015 con l'acquisizione di Riflex Abrasives e continua tre anni dopo con l'acquisizione del 40% della spagnola Sitges Maquinas y Accesorios e di Vogel Germany GmbH & Co. Kg nel 2019. Ultima arrivata nel Gruppo FERVI nel 2021 è la bolognese Rivit che completa

quello che nel 2022 diventa ufficialmente FERVI Group, il primo gruppo italiano del settore MRO. L'obiettivo di questo progetto guidato da FERVI è di accrescere il know-how tecnico e il proprio posizionamento su mercati diversificati, portando avanti la trasformazione digitale dei servizi per offrire ai clienti un supporto costante, efficiente e di ultima generazione, divenendo protagonista di un vero e proprio progetto imprenditoriale a livello nazionale e internazionale.

Questa linea comprende, nello specifico, il trapano a percussione 600 W e 810 W, il tassellatore 800 W e 1050 W, le smerigliatrici angolari in quattro versioni (720 W, 860 W, 1200 W e 2200 W), seghetto alternativo, satinatrice, sega circolare da 190 mm, levigatrice rotoriale e levigatrice orbitale. Tutti gli elettroattrezzi della nuova gamma FERVI sono dotati di certificazioni e conformità tecniche, sono coperti dalla garanzia di legge, estendibile di un anno tramite registrazione sul sito entro 30 giorni dall'acquisto. La nuova gamma di elettroattrezzi FERVI è disponibile presso i rivenditori autorizzati che potranno anche fornire un prezioso servizio di consulenza per orientare il cliente verso gli attrezzi più in linea con le specifiche esigenze.

Consolidamento del Gruppo
 Al termine del primo semestre 2023 il Gruppo Fer-
 vi, quotato sul mercato Euronext Growth Milan,
 riporta un preconsuntivo di ricavi consolidati netti
 pari a circa 29,5 milioni di euro, rispetto a 29,3 mi-
 lioni di euro al 30 giugno 2022, con un incremento
 circa del 0,7%. L'incremento è da attribuire prin-
 cipalmente al primo consolidamento della Rivit
 India PVT controllata al 99,96% da Rivit Srl che ha
 apportato ricavi per circa 0,5 milioni di euro. La po-
 sizione finanziaria netta consolidata, negativa (in-
 debitamento) per circa 9,4 milioni di euro, è miglio-
 rata rispetto al dato al 31 marzo 2023 (negativa per
 10,7 milioni di euro) per effetto dei flussi di cassa
 generati dalla gestione corrente.

ATTREZZATURE



I nuovi elettoutensili prevedono una linea a filo alimentati a 230V



I nuovi elettoutensili prevedono una linea a batteria con motore brushless



Smerigliatrice
angolare 125 mm
a 20 v



Smerigliatrice
angolare 115 mm
720 w



La linea a
batteria su
piattaforma
F20VRange ruota
attorno alle
potenti batterie
intercambiabili
da 2Ah e 4Ah

Inoltre, il primo consolidamento della Rivit India PVT ha contribuito positivamente per 0,5 milioni di euro. I dati relativi al 30 giugno 2023 sono dati preconsuntivi gestionali e non sono, ad oggi, stati oggetto di revisione contabile. Come da calendario finanziario, il Consiglio di Amministrazione, tenutosi il 28 settembre 2023, ha approvato la relazione semestrale consolidata al 30 giugno 2023 sottoposta a revisione contabile limitata, che verrà pubblicata nei tempi e nei modi previsti dai regolamenti. Nel commentare l'andamento del Gruppo, Guido Greco, Amministratore Delegato del Gruppo, ha dichiarato: «Il Gruppo FERVI archivia il primo semestre del 2023 con un fatturato consolidato in linea

con il corrispondente periodo dell'esercizio precedente e una posizione finanziaria in miglioramento di 1,3 milioni rispetto al precedente trimestre e di 1,8 milioni rispetto a dicembre 2022, dopo il pagamento di circa 1 milione di dividendi nel mese di maggio. Questi dati ci soddisfano e mostrano un significativo consolidamento del Gruppo in un anno che ci si aspettava sarebbe stato di transizione a seguito delle incertezze derivanti dagli eventi del 2022 e soprattutto della notevole crescita dei volumi del 2021 e 2022 che sta portando inevitabilmente ad un ribilanciamento delle scorte, con conseguente maggiore attenzione sugli acquisti da parte di tutti i players del mercato».

Fervi: ricavi netti stabili e indebitamento netto in calo

Il Consiglio di Amministrazione ha rivelato i dati preconsuntivi gestionali aggiornati al terzo trimestre 2023, confermando **ricavi stabili e registrando un calo dell'indebitamento netto. I 41,7 milioni di euro di ricavi netti** al 30 settembre 2023 confermano l'andamento positivo del gruppo che si mantiene su valori stabili e costanti rispetto allo stesso periodo dell'anno precedente. L'indebitamento netto invece è diminuito abbassandosi dai 9,4 milioni di euro del 30 giugno 2023 agli **8,8 milioni di**



euro registrati al termine del terzo trimestre di quest'anno. *"I risultati al 30 settembre confermano la solidità del gruppo in un momento in cui il mercato è in fase di contrazione a causa degli eventi geopolitici oltreché per effetto del riequilibrio delle scorte dopo la forte crescita del 2021-2022"*, ha commentato Guido Greco, Amministratore Delegato FERVI Group.



FERVI: RICAVI NETTI STABILI E INDEBITAMENTO NETTO IN CALO

Il Consiglio di Amministrazione ha rivelato i dati preconsuntivi gestionali aggiornati al terzo trimestre 2023, confermando ricavi stabili e registrando un calo dell'indebitamento netto. Al termine del terzo trimestre 2023 il Gruppo Fervi, quotato sul mercato Euronext Growth Milan, riporta un preconsuntivo di ricavi consolidati netti pari a circa Euro 41,7 milioni, in linea con il dato al 30 settembre 2022. La posizione finanziaria netta consolidata, negativa (indebitamento netto) per circa Euro 8,8 milioni, risulta in miglioramento di Euro 0,6 milioni rispetto al dato al 30 giugno 2023 (negativa per Euro 9,4 milioni) e di Euro 2,4 milioni rispetto al dato al 31 dicembre 2023 (negativa per Euro 11,2 milioni). I dati relativi al 30 settembre 2023 sono dati preconsuntivi gestionali e non sono stati oggetto di revisione contabile. Nel commentare l'andamento del Gruppo, Guido Greco, Amministratore Delegato del Gruppo, ha dichiarato: "I risultati al 30 settembre confermano la solidità del Gruppo in un momento in cui il mercato è in fase di contrazione a causa degli eventi geopolitici oltreché per effetto del riequilibrio delle scorte dopo la forte crescita del 2021-2022. Il fatturato si mantiene sui livelli del corrispondente periodo dello scorso anno con il Gruppo che continua a generare cassa anche nel terzo trimestre"





Fervi: ricavi netti stabili e indebitamento netto in calo

F [ferrutensil.com/fervi-ricavi-netti-stabili-indebitamento-netto-calo](https://www.ferrutensil.com/fervi-ricavi-netti-stabili-indebitamento-netto-calo)

2 novembre 2023



Dalle aziende

2 novembre 2023

Il Consiglio di Amministrazione ha rivelato i dati preconsuntivi gestionali aggiornati al terzo trimestre 2023, confermando ricavi stabili e registrando un calo dell'indebitamento netto.

I 41,7 milioni di euro di ricavi netti al 30 settembre 2023 confermano l'andamento positivo del Gruppo che si mantiene su valori stabili e costanti rispetto allo stesso periodo dell'anno precedente. L'indebitamento netto invece è diminuito abbassandosi dai 9,4 milioni di euro del 30 giugno 2023 agli 8,8 milioni di euro registrati al termine del terzo trimestre di quest'anno. Tale dato è migliorato anche rispetto al 31 dicembre 2022 quando l'indebitamento netto era di 11,2 milioni di Euro.

I dati relativi al 30 settembre 2023 sono dati preconsuntivi gestionali e non sono stati oggetto di revisione contabile.

Nel commentare l'andamento del Gruppo, Guido Greco, Amministratore Delegato del Gruppo, ha dichiarato: "I risultati al 30 settembre confermano la solidità del Gruppo in un momento in cui il mercato è in fase di contrazione a causa degli eventi geopolitici oltreché



per effetto del riequilibrio delle scorte dopo la forte crescita del 2021-2022. Il fatturato si mantiene sui livelli del corrispondente periodo dello scorso anno con il Gruppo che continua a generare cassa anche nel terzo trimestre”.

Il Gruppo Fervi composto da **Fervi SpA** e dalle controllate **Rivit S.r.l.**, **Ri-flex Abrasives S.r.l.** e **Vogel Germany GMBH & CO KG** è attivo nel settore della fornitura di attrezzature professionali principalmente per l’officina meccanica, l’officina auto, la falegnameria, il cantiere e dei prodotti inclusi nel mercato cosiddetto «MRO» (Maintenance, Repair and Operations), ossia fornitura di attrezzature al servizio dei professionisti della manutenzione e riparazione. L’operatività del Gruppo copre poi anche il segmento di mercato “Do it yourself”, o DIY, vale a dire il mercato dei prodotti per il fai-da-te in ambito casalingo e di bricolage, rivolto a hobbisti e in generale soggetti che utilizzano gli utensili Fervi a fini non professionali.

“I risultati al 30 settembre confermano la solidità del Gruppo in un momento in cui il mercato è in fase di contrazione a causa degli eventi geopolitici oltreché per effetto del riequilibrio delle scorte dopo la forte crescita del 2021-2022. Il fatturato si mantiene sui livelli del corrispondente periodo dello scorso anno con il Gruppo che continua a generare cassa anche nel terzo trimestre” ha commentato **Guido Greco, Amministratore Delegato FERVI Group** (nella foto).



Il tour delle 1.000 imprese Best performer prosegue a Modena. Il 7 novembre l'evento di premiazione al Laboratorio Aperto

Economia

Le 1.000 migliori imprese di 10 province e 5 regioni sono selezionate dal Centro Studi ItalyPost, che mette sotto la lente le società nei territori più industrializzati del Paese. Sono aziende spesso piccole, ma proiettate verso una crescita solida, scelte sulla base di criteri stringenti applicati ai bilanci degli ultimi 4 anni. Il programma dell'evento di premiazione delle migliori imprese di Modena, l'elenco e i loro dati

Riparte il tour alla scoperta delle 1.000 imprese "Best performer" delle aree più industrializzate del Paese. E quest'anno si espande: le tappe saranno 15, per presentare le ricerche del Centro studi ItalyPost che riguardano i bilanci degli ultimi 4 anni di tutte le società di capitali italiane di 10 province e 5 regioni. In particolare sono state individuate le 1.000 migliori imprese di Monza e Brianza, Bergamo, Brescia, Verona, Vicenza, Padova, Treviso, Reggio Emilia, Modena, Bologna e del Trentino Alto Adige, Friuli Venezia Giulia, Marche, Toscana e Piemonte.

Ricerche che permettono, attraverso **rigorosi parametri di bilancio**, di individuare i gangli realmente vitali del tessuto economico in grado di generare crescita e stabilità in un sistema territoriale. E non basta certo solo il fatturato per compiere questa operazione: quello che conta è la capacità di produrre valore costante nel tempo e di attivare processi esogeni di sviluppo attraverso leve strategiche che sono in buona parte trasversali rispetto alla dimensione. Moltissime di queste imprese vedono il proprio fatturato aumentare a doppia cifra anno su anno, hanno livelli di Ebitda mediamente intorno al 13/14% e un rating che va da equilibrato a ottimo. Rappresentano una piccola percentuale delle imprese attive in ogni provincia, mediamente fra il 3% e il 10%, seppur 1.000 sembrino molte. **Sono in realtà quelle che, grandi o piccole, sono proiettate su un percorso di crescita ben avviato.**

Le "magnifiche 1.000" della provincia di Modena saranno svelate e premiate in un evento dedicato il 7 novembre, presso il Laboratorio Aperto, dalle ore 17. Dopo un'introduzione di **Filiberto Zovico**, fondatore di ItalyPost e direttore del quotidiano EmiliaPost (promotore dell'evento), la società di ricerca specializzata in sondaggi demoscopici e ricerche di marketing, Quaeris, presenterà i criteri metodologici con cui è stata condotta la selezione delle 1.000 imprese.

Sarà poi il momento di un primo panel di confronto fra imprenditori, dal titolo "Continuare a crescere" con gli interventi di **Lorenzo Levoni**, legale rappresentante e presidente del Cda dell'Azienda Agricola Filiera Uno, **Paolo Moscatti**, presidente del TEC Eurolab, **Fabio Rosi**, presidente del Cda, amministratore delegato e socio di Hydra Italia e **Marco Zampieri**, founder & ceo Manager a tempo.

In 10 minuti sarà poi presentata la ricerca di **Quaeris**, un sondaggio svolto su una campione di imprese incluse nell'indagine ItalyPost. Il titolo è "Cosa pensano gli imprenditori italiani del 2024".

Alle ore 18.10 si terrà un secondo panel "Continuare a crescere" con gli interventi di **Antonio Montanini**, membro del Cda di Acta, **Antonio Petralia**, amministratore delegato di Eurosets, **Paolo Sandàli**, amministratore delegato di Energon Esco e **Mirco**

Sperandio, account relationship leader di auxiell.

Spazio poi, alle 18:40, all'ultimo panel del pomeriggio denominato "Competere nei mercati nell'era dell'incertezza". Interverranno **Paolo Barbieri**, presidente CPL di Concordia, **Paolo Bosi**, presidente di Vaccari & Bosi, **Roberto Cassanelli**, executive director di Banca Finint e **Roberto Tunioli**, presidente di Fervi.

Il tour continuerà poi il 9 novembre a Monza e Brianza, il 13 novembre a Vicenza, il 17 novembre in Friuli Venezia Giulia, il 20 novembre in Toscana, il 21 novembre a Bologna, il 22 novembre a Pesaro, il 27 novembre a Verona, il 28 novembre a Rovereto, il 1 dicembre a Padova, il 4 dicembre a Bergamo, il 5 dicembre a Novara. I programmi di tutti gli eventi sono costantemente aggiornati e potrebbero subire delle variazioni.

Qui il link per iscriversi e partecipare all'evento di Modena:

<https://www.eventbrite.it/e/biglietti-premio-le-1000-imprese-best-performer-2023-modena-730373666297?aff=oddtcreator>

Qui il link per acquistare la ricerca sulle 1.000 imprese Best performer di Modena con tutti i dati di bilancio:

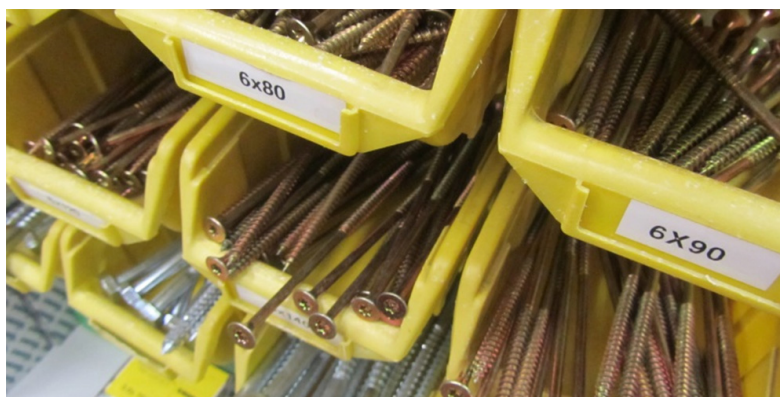
<https://www.posteditori.it/1000-modena>

Il tour delle 1.000 imprese Best performer prosegue a Modena. Il 7 novembre l'evento di premiazione al Laboratorio Aperto was last modified: Novembre 2nd, 2023 by Redazione





La rivendita acquista come il consumatore finale



Alessandra Bonaccorsi

Il mercato negli ultimi anni è cambiato, è un dato di fatto. Un cambiamento determinato da un susseguirsi di fattori che vanno dal Covid all'inflazione. Cos'è successo nel settore ferramenta, giardinaggio, brico in senso generale?

Lo abbiamo chiesto agli addetti ai lavori, ai professionisti del settore in occasione di Sicilferr, la fiera dedicata che si è svolta in Sicilia, in occasione della quale **abbiamo tracciato una panoramica dei key point del comparto oggi.**

Su alcuni aspetti il coro è unanime: **l'innovazione sta nel servizio ai fornitori e questo vuol dire velocità di consegna, formazione, consulenza costante**, offerta sia offline che online. L'eCommerce B2B è sempre più rilevante oltre che necessario, il settore non soltanto è vivace ma offre buoni margini di crescita.

A questo si aggiungono **alcuni cambiamenti sostanziali** che indicano un ampliamento dell'offerta merceologica delle ferramenta, più presenti al sud e con storia e tradizioni antiche, che inglobano nella loro offerta anche articoli di più categorie per soddisfare il più possibile le esigenze del consumatore moderno. Questo il quadro che emerge **dalle dichiarazioni di chi questo settore lo vive quotidianamente.**

I settori più o meno performanti

"Nell'ultimo anno, i volumi delle vendite sono diminuiti anche se si è assistito a un incremento di fatturato determinato da un aumento dei prezzi. Analizzare i dati in un contesto di questo tipo fa registrare una crescita che di fatto non c'è stata. E ce ne accorgiamo oggi che i prezzi stanno tornando nella norma". È l'analisi di **Sebastian**

Galimberti, ideatore di SicilFerr e titolare di Ma.Mu., una società con sede a Milano che si rivolge ai mercati di ferramenta e fai da te, il quale ci fornisce anche i numeri del settore. “In Italia -dice- sono attive 18mila partite iva, riconducibili al mercato ferramenta. Quelle pure sono di fatto 16mila e **al sud c’è un grande fermento di piccole attività**, meno presenti al nord dove avanza spedita la gdo. In area Nielsen 3 e 4, inoltre, si concentra un **ampio numero di distributori e grossisti**, in numero decisamente maggiore rispetto alle altre aree del Paese”.

Quali i settori più o meno performanti? A riguardo Galimberti sottolinea: “Aumenta il settore del giardino, soffre quello delle piscine che ha avuto un’impennata nel periodo della pandemia e che oggi ha invece subito una battuta di arresto. **Cresce anche l’anti infortunistica** perché si presta maggiore attenzione alla sicurezza sul lavoro”.
L’andamento del settore: la visione di brand, distributori e grossisti

“Il mercato è cambiato e noi abbiamo dovuto attuare delle scelte per assecondare i cambiamenti in atto-sottolinea **Alessandro Del Prete, direttore vendite del gruppo Fervi**-. Lo scorso anno abbiamo rivisto i prezzi di listino al ribasso e lanceremo presto un nuovo catalogo. Abbiamo assistito a una contrazione del privato mentre aumenta il professionista. E questo è determinato da un totale cambiamento delle abitudini. In un quadro di questo tipo avere un’offerta trasversale è l’arma vincente”.

Le normative relative all’edilizia hanno, com’è ovvio, alimentato un preciso reparto cresciuto in maniera esponenziale. “Il settore edile è quello che ha ottenuto tra le performance migliori -spiega **Pasquale Orlando Catania, responsabile marketing e comunicazione DFL**-. Il tratto più interessante delle dinamiche di consumo di oggi è che ci siamo accorti che i **comportamenti di acquisto dei rivenditori assomigliano molto di più a quelle del consumatore finale**. Questo significa che si evitano le grandi scorte di magazzino e per rispondere in tempo reale alla domanda si compra quel che serve nell’immediato. Le consegne più brevi alimentano un meccanismo simile e permettono ai negozianti di acquistare quello che sono sicuri di vendere”.

Sul problema delle scorte interviene **Marcello Taormina, responsabile commerciale Eurogross** confermando, al tempo stesso, la decrescita del settore delle piscine. “Non è stato un buon anno per questo segmento di mercato -afferma-. In epoca di pandemia c’è stata una richiesta enorme con punte di incremento fino al sessanta per cento. Oggi però siamo tornati agli standard precedenti e quanti non hanno previsto questa possibilità si sono trovati con scorte di magazzino che non riescono a smaltire”.
Taormina punta l’attenzione anche su un altro aspetto interessante: “Il mercato, in generale, -dichiara- **risente della concorrenza della vendita online**. Oggi il competitor del ferramentista non è più il negoziante vicino ma un mondo più vasto e articolato facilmente raggiungibile con un click”.

Sulla necessità di ridurre le scorte insiste anche **Rossella Cardinale, alla guida dell’azienda di famiglia**. “Chi aveva materiale in magazzino -asserisce- si è trovato con scorte che non può utilizzare e lo stesso materiale è andato a svalutarsi. Per questo motivo assistiamo a una nuova tendenza, ossia fare sempre meno magazzino. I consumi, infatti, si sono ridotti e il risparmio è aumentato”.

In termini di referenze in tanti propendono a dire che il futuro sta nella batteria unica per gli elettrotensili. A riguardo Rossella Cardinale aggiunge: “**La batteria sarà il futuro**”.



Fra le 1.000 migliori imprese di Modena c'è chi fa telai per Ferrari e chi vende pizze in tutto il mondo. Tunioli (Fervi): “Ma ora serve crescere di più”

Ieri, martedì 7 novembre, la premiazione delle aziende 'best performer' della provincia secondo ItalyPost e L'Economia del Corriere. È stata occasione per ascoltare storie come quella di Vaccari e Bosi, azienda che oggi produce telai anche per Maserati, Lamborghini o Rolls Royce in un paese di montagna. O di Italpizza, che ha spodestato i tedeschi riprendendosi il primato per le pizze surgelate in Italia. O Eurosets, che fa prodotti salvavita “personalizzati”





Fervi, ricavi stabili e indebitamento in calo

Al termine del terzo trimestre 2023 il Gruppo Fervi, quotato sul mercato Euronext Growth Milan, riporta un preconsuntivo di ricavi consolidati netti pari a circa Euro 41,7 milioni, in linea con il dato al 30 settembre 2022. La posizione finanziaria netta consolidata, negativa (indebitamento netto) per circa Euro 8,8 milioni, risulta in miglioramento di Euro 0,6 milioni rispetto al dato al 30 giugno 2023 (negativa per Euro 9,4 milioni) e di Euro 2,4 milioni rispetto al dato al 31 dicembre 2022 (negativa per Euro 11,2 milioni).

I dati relativi al 30 settembre 2023 sono dati preconsuntivi gestionali e non sono stati oggetto di revisione contabile.

Nel commentare l'andamento del Gruppo, Guido Greco, Amministratore Delegato del Gruppo, ha dichiarato: "I risultati al 30 settembre confermano la solidità del Gruppo in un momento in cui il mercato è in fase di contrazione a causa degli eventi geopolitici oltreché per effetto del riequilibrio delle scorte dopo la forte crescita del 2021-2022. Il fatturato si mantiene sui livelli del corrispondente periodo dello scorso anno con il Gruppo che continua a generare cassa anche nel terzo trimestre".





La gamma delle fresatrici FERVI si allarga con un nuovo modello a testa veloce

Macchine e utensili PRODOTTI E AZIENDE



FERVI amplia la già ricca gamma di fresatrici veloci con un nuovo modello in grado di garantire una performance di precisione su diversi tipi di superficie compresi ghisa e acciaio.

L'articolo **F050B** è la nuova fresa a testa veloce che FERVI ha aggiunto al proprio catalogo. Come gli altri sei modelli della gamma di fresatrici anche questa referenza è coperta dal servizio FERVI Plus per estendere i servizi di garanzia valorizzando l'investimento. La nuova fresa FERVI è estremamente precisa nella realizzazione di fresature verticali ed è dotata di tavola a croce con asse motorizzato a velocità variabile. La testa verticale orientabile di +/-45° consente all'operatore di adattare con versatilità la macchina al tipo di fresatura da eseguire.

Questa fresa a testa veloce FERVI ha una capacità di fresatura di 32 mm implementabili fino a 100 mm nel caso di lavorazioni con fresa a inserti. Inoltre, ha una capacità di foratura anche su ghisa con pre-foro di 50 mm e su acciaio con pre-foro di 30 mm. L'attacco del mandrino è ISO40 e la sua corsa arriva a 120 mm con una velocità variabile.

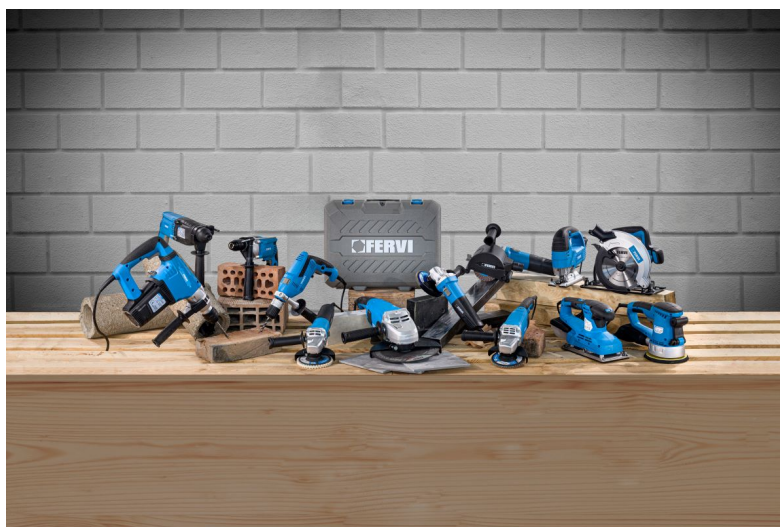
Robusta e resistente, grazie ai suoi 1000 kg può reggere in sicurezza la lavorazione di materiali pesanti fino a 400 kg.

La macchina è dotata di una serie di accessori inclusi che ne completano l'allestimento, come la base con vasca di raccolta-trucioli, l'impianto di refrigerazione per evitare il surriscaldamento, la lampada a LED per illuminare con precisione, il mandrino ISO40 con pinze ER32 (8 pezzi), il mandrino ISO40 3 cm, il mandrino a cremagliera 3-16 mm B18, l'albero mandrino ISO40 B18, il tirante M16 per mandrini ISO40, l'asse longitudinale motorizzato a velocità variabile con rapido, e volantini tavola tondi con funzione di folle.

Per maggiori informazioni e approfondimenti sulla gamma di fresatrici FERVI e sul servizio FERVI Plus visita il sito www.fervi.com



FERVI lancia la sua linea di elettrotensili



Senza categoria

Portatili o a filo, gli elettrotensili di FERVI sono una novità nel panorama dell'attrezzatura per le officine e il "fai da te"

La manutenzione **"fai da te"** della moto affascina molti centauri. Difficile dar loro torto: portare a termine un lavoro ben fatto è appagante. E poi, purtroppo, ci sono delle occasioni in cui non si può evitare ... tocca sporcarsi le mani. Kit per le forature, e qualche chiave o brugola, non possono mai mancare nello zaino di un motociclista, lo abbiamo imparato. In garage, invece, come siete attrezzati? Non lasciatevi tentare. La **vecchia cassetta** degli attrezzi del nonno, quella con tutte le ragnatele e un sacco di chiavi mancanti, non basta per operare con precisione sulla vostra belva da strada. Se state allestendo il vostro garage con **tutto l'occorrente** per cimentarvi nel "fai da te" (ma anche se siete professionisti) abbiamo qualche dritta da darvi.



A **Modena**, nel cuore della **Motor Valley**, poteva mancare un'azienda specializzata negli utensili da officina? Che domande ... Si chiama **FERVI**, ma è nata con il nome di "Veprug srl" nel 1978. Non serve solo le **officine meccaniche**, ma tanti professionisti di diversi settori. È **partner** ufficiale del **Team Aruba Racing** (Ducati), che corre in Superbike, e si è già occupata di allestire alcune aree del **Misano World Circuit**. **FERVI** mette sul piatto un catalogo di oltre **8600 prodotti**, più di 4000 sono dedicati alle officine auto e moto. Per gli appassionati, come noi, c'è abbastanza materiale da mandare il conto in rosso. L'azienda è leader nella produzione di utensili e possiede tutte le certificazioni **ISO (9001-45001-14001)**, necessarie a garantire la massima serietà ai suoi clienti e collaboratori.

La novità

Da quest'anno arriva una **gamma di elettroutensili**, è una novità assoluta per **FERVI**. I nuovi prodotti prevedono una linea a batteria (Piattaforma F20VRange) leggera, compatta e dotata solo di motori brushless. Al suo fianco una serie a filo, con alimentazione a 230 V. La linea portatile su **piattaforma F20VRange** ruota attorno alle potenti batterie intercambiabili da **2Ah** e **4Ah**, dotate di una tecnologia avanzata che assicura maggiori prestazioni, durata e cicli di vita più lunghi. Il pacco batteria di questa piattaforma è **compatibile** con tutti gli attrezzi della gamma, quindi **intercambiabile**. Trapani, avvitatori, smerigliatrici. L'offerta è completa, risponde a tutte le esigenze.

Spicca un trapano avvitatore a 12V, che è compatto e maneggevole. Può essere un ottimo alleato per tutti coloro che cercano leggerezza e praticità d'uso.

Completa il quadro la linea a filo. Per i motociclisti che, una volta finito di coccolare la moto, amano dilettarsi in altri **lavori manuali**. Dai trapani a percussione fino alle smerigliatrici angolari, **FERVI** offre a tutti la possibilità di equipaggiarsi come i migliori professionisti.



La gamma delle fresatrici FERVI si allarga con un nuovo modello a testa veloce

 ferramenta2000.net/5793_la-gamma-delle-fresatrici-fervi-si-allarga-con-un-nuovo-modello-a-testa-veloce



23/11/2023

FERVI amplia la già ricca gamma di fresatrici veloci con un nuovo modello in grado di garantire una performance di precisione su diversi tipi di superficie compresi ghisa e acciaio.

L'articolo F050B è la nuova fresa a testa veloce che FERVI ha aggiunto al proprio catalogo. Come gli altri sei modelli della gamma di fresatrici anche questa referenza è coperta dal servizio FERVI Plus per estendere i servizi di garanzia valorizzando l'investimento. La nuova fresa FERVI è estremamente precisa nella realizzazione di



fresature verticali ed è dotata di tavola a croce con asse motorizzato a velocità variabile. La testa verticale orientabile di +/-45° consente all'operatore di adattare con versatilità la macchina al tipo di fresatura da eseguire.

Questa fresa a testa veloce FERVI ha una capacità di fresatura di 32 mm implementabili fino a 100 mm nel caso di lavorazioni con fresa a inserti. Inoltre, ha una capacità di foratura anche su ghisa con pre-foro di 50 mm e su acciaio con pre-foro di 30 mm. L'attacco del mandrino è ISO40 e la sua corsa arriva a 120 mm con una velocità variabile.

Robusta e resistente, grazie ai suoi 1000 kg può reggere in sicurezza la lavorazione di materiali pesanti fino a 400 kg.

La macchina è dotata di una serie di accessori inclusi che ne completano l'allestimento, come la base con vasca di raccolta-trucioli, l'impianto di refrigerazione per evitare il surriscaldamento, la lampada a LED per illuminare con precisione, il mandrino ISO40 con pinze ER32 (8 pezzi), il mandrino ISO40 3 cm, il mandrino a cremagliera 3-16 mm B18, l'albero mandrino ISO40 B18, il tirante M16 per mandrini ISO40, l'asse longitudinale motorizzato a velocità variabile con rapido, e volantini tavola tondi con funzione di folle.

Per maggiori informazioni e approfondimenti sulla gamma di fresatrici FERVI e sul servizio FERVI Plus visita il sito www.fervi.com