RASSEGNA STAMPA

FERVI

Indice

ERMANNO LUCCI 5
iFerr magazine - 31/08/2023

MASCHI E FILIERE PER FILETTATURE DI PRECISIONE 6
Utensili e Attrezzature - 30/09/2023

Il mercato è sfidante, ma non mancano le opportunità 7
Ferramenta 2000 Hardware Magazine - 30/09/2023

I nuovi carrelli portautensili FERVI 12
MTM Subfornitura - 30/09/2023

Nuova gamma elettroutensili Fervi 14
iFerr magazine - 30/09/2023

CON FERVI le moto splendono! 15
Il Giornale dell'Aftermarket Moto - Moto - 30/09/2023

Al servizio dell'officina 17
Parts - Distribuzione Aftermarket - 30/09/2023

FERVI enters the power tool market 20
Deformazione - 30/09/2023

Fervi entra nel mercato degli elettroutensili 21
Brico Magazine - 30/09/2023

FERVI entra nel mercato degli elettroutensili 22
Deformazione - 30/09/2023

FERVI TASSELLATORI A FILO E A BATTERIA 23
Ferramenta 2000 Hardware Magazine - 30/09/2023

CON IL FILO O SENZA ELETTROUTENSILI PER BRICO O PRO 24
You Trade - 30/09/2023

Fervi entra nel mercato degli elettroutensili 28
Ferrutensil - 30/09/2023

FERVI ENTRA NEL MERCATO DEGLI ELETTROUTENSILI 29
Ferramenta 2000 Hardware Magazine - 30/09/2023

Il mercato è flat, ma non mancano le opportunità di crescita 31
Ferramenta 2000 Hardware Magazine - 30/09/2023

FERVI: fuori la nuova gamma di elettroutensili 39
ilgiornaledelmeccanico.it - 02/10/2023

FERVI annuncia una nuova linea di elettroutensili 41
ilgiornaledellaftermarket.it - 02/10/2023

La nuova linea di elettroutensili firmata FERVI 43
iocarrozziere.it - 02/10/2023

Al BricoDay l’esordio della gamma di elettroutensili Fervi 45
diyandgarden.com - 01/10/2023

I nuovi elettroutensili per il fai da te arrivano direttamente dal box Ducati 48
Dueruote.it - 03/10/2023

FERVI presenta una nuova gamma di prodotti ed entra con decisione nel mercato degli elettroutensili 51
Partsweb.it - 03/10/2023

Fervi Group innova la sua proposta 53
largoconsumo.info - 03/10/2023

Nuova gamma di prodotti per il Gruppo Fervi 55
confindustriaemilia.it - 04/10/2023

Puntata #093 57
absmotori.it - 04/10/2023

Fervi entra nel mercato degli elettroutensili 58
ferramenta2000.net - 03/10/2023

Da Fervi una nuova gamma di elettroutensili 60
bricoliamo.com - 03/10/2023

Fervi lancia la nuova linea di elettroutensili a filo e batteria 64
motorionline.com - 05/10/2023

FERVI presenta una nuova gamma di prodotti ed entra con decisione nel mercato degli elettroutensili 66
bricoportale.it - 04/10/2023

Fervi è entrata nel mercato degli elettroutensili 69
publiteconline.it - 05/10/2023

FERVI entra con decisione nel mercato degli elettroutensili 70
tecnelab.it - 06/10/2023

Riguarda la puntata di ABS Motori! 72
ilgiornaledellaftermarket.it - 06/10/2023

Riguarda la puntata di ABS Motori! 73
ilgiornaledelmeccanico.it - 09/10/2023

Fervi entra nel mercato degli elettroutensili 74
mondopratico.it - 08/10/2023

Fervi: nuova gamma di elettroutensili ‘semi-pro’ 75
bricomagazine.com - 08/10/2023

Fervi: ecco la nuova linea di elettroutensili a filo e batteria 77
autoblog.it - 11/10/2023

Fervi – Nuova gamma di prodotti per il mercato degli elettroutensili 78
ammonitoreweb.it - 12/10/2023

Fervi presenta una nuova gamma di elettroutensili a filo e a batteria 80
Motori.it - 13/10/2023

Quali sono le caratteristiche di un buon trapano a batteria 81
lavorincasa.it - 13/10/2023

FERVI presenta una nuova gamma di prodotti entrando nel mercato degli elettroutensili 88
PneusNews.it - 13/10/2023

Fervi, qualità ed esperienza per gli elettroutensili da officina e il fai-da-te 90
inmoto.it - 15/10/2023

I fattori competitivi delle imprese champions 92
ecodibergamo.it - 17/10/2023

Fervi presenta una nuova gamma di elettroutensili a filo e a batteria 93

youtradeweb.com - 23/10/2023

26/10/2023 - Fervi S.p.A.: 26/10/2023 - Ricavi consolidati al 30 settembre 2023 99
moneycontroller.it - 26/10/2023

Gruppo Fervi, nel terzo trimestre del '23 i ricavi consolidati netti raggiungono 41,7 mln 101
emiliapost.it - 26/10/2023

Fervi, ricavi stabili nel 3° trimestre e PFN in miglioramento 102
repubblica.it - 26/10/2023

Fervi, i ricavi invariati nei primi nove mesi del 2023 103
abcrisparmio.soldionline.it - 25/10/2023

Fervi, ricavi stabili nel 3° trimestre e PFN in miglioramento 104
teleborsa.it - 25/10/2023

Fervi, ricavi stabili nel 3° trimestre e PFN in miglioramento 105
finanza.ilsecoloxix.it - 25/10/2023

Fervi, ricavi stabili nel 3° trimestre e PFN in miglioramento 106
Finanza.lastampa.it - 25/10/2023

Fervi, ricavi stabili nel 3° trimestre e PFN in miglioramento 107
stranotizie.it - 25/10/2023

Regine di efficienza 108
Milano Finanza - 27/10/2023

FERVI: confermato l'andamento positivo del Gruppo 111
ilgiornaledelmeccanico.it - 30/10/2023

FERVI: ricavi stabili e PFN negativa in miglioramento 113
ilgiornaledellaftermarket.it - 30/10/2023

FERVI: confermati ricavi stabili e un calo de|l’indebitamento netto 114
gamoto.it - 29/10/2023

Gruppo Fervi: ricavi netti stabili e indebitamento netto in calo 115
publiteconline.it - 31/10/2023

FERVI: RICAVI NETTI STABILI E INDEBITAMENTO NETTO IN CALO 116
iferr.com - 31/10/2023

FERVI: ricavi netti stabili e indebitamento netto in calo 117
iferronline.com - 31/10/2023

Fervi presenta una nuova gamma di elettroutensili 118
Far da sé - 31/10/2023

magazine iFerr

PAESE : Italia
PAGINE :43
SUPERFICIE :3 %
PERIODICITÀ : Mensile□□

► **1 settembre 2023**

ERMANNO LUCCI
Direttore Marketing
di **Fervi Group**

"La capacità della fiera di coinvolgere tutte le realtà del mondo ferramenta e utensileria locali del Sud Italia ci consente di entrare in contatto con il nostro target. **Consideriamo SicilFerr una vetrina di grande importanza per Fervi e saremo presenti con le nostre novità**"

PAESE : Italia
PAGINE :87
SUPERFICIE :34 %
PERIODICITÀ : Bimestrale□□

DIFFUSIONE :(20988)
AUTORE :N.D.

► **1 ottobre 2023**

FERVI

MASCHI E FILIERE PER FILETTATURE DI PRECISIONE

Filettature di precisione su tutti i metalli possono essere realizzate anche a mano, grazie al kit proposto da Fervi. Si tratta della Serie Maschi e Filiere FERVI (art. M218), ideale per realizzare filettature manuali su componenti in metallo, compresi i non ferrosi, la ghisa e l'alluminio. Il kit comprende maschi e filiere in acciaio al tungsteno di diverse misure, utilizzabili con gli appositi giramaschi a manubrio regolabili e gli appositi girafiliera per compiere con grande accuratezza la lavorazione. Grazie al kit di FERVI è infatti possibile effettuare filettature sia su fori che perni, dalla misura M2 fino a M18, nelle versioni passo grosso e passo fine. La serie è composta da 110 pezzi, contenuti in una robusta valigetta in metallo. La pratica valigia consente di conservare in ordine e di trasportare in sicurezza i diversi pezzi che compongono la serie, agevolando la ricerca "a vista" del componente giusto e aiutando a prevenire lo smarrimento degli accessori di dimensione più ridotta. Il peso complessivo del kit è di circa 7 kg. Per una filettatura impeccabile è poi fondamentale l'utilizzo dell'olio da taglio e per questo FERVI propone un Olio da Taglio (art. S401/10) studiato per consentire la filettatura e la maschiatura di acciai e metalli puri e ad elevata durezza. Questa referenza in formato bomboletta spray è costituita da basi minerali paraffiniche, arricchite con additivi e antisaldanti in grado di agevolare le operazioni di lavorazione e di soddisfare gli elevati standard di settori professionali specifici. Per avere maggiori informazioni su questa e sulle altre soluzioni FERVI è possibile consultare il sito dell'azienda.

Ferramenta 2000 Har

PAESE : Italia
PAGINE :46
SUPERFICIE :158 %
PERIODICITÀ : Bimestrale□□

► **1 ottobre 2023**

IL MERCATO È SFIDANTE, MA NON MANCANO LE OPPORTUNITÀ

Lavorando sul continuo up grade della gamma e sul consolidamento e rafforzamento della relazione con il canale distributivo le aziende del settore hanno saputo trarre vantaggio dalla maggiore stabilità sul fronte dei prezzi e degli approvvigionamenti e si mostrano positive sull'andamento dell'anno

Reduce da un 2022 in cui aveva condiviso con gli altri settori economici, la sfida di far fronte alle conseguenze con le criticità che caratterizzavano il contesto internazionale - l'aumento dei prezzi delle materie prime, le difficoltà di approvvigionamento dei prodotti, inflazione e il rincaro dell'energia - nei primi mesi dell'anno il comparto degli strumenti di misura ha potuto finalmente operare in un contesto non privo di complessità, ma caratterizzato da una maggiore stabilità. Anche se, come conferma anche **Alex Pavignani,** Product Manager di **Fervi**, non tutte le problematiche sono state risolte. "Le difficoltà sono in parte rientrate", afferma infatti Pavignani che guardando il bicchiere mezzo vuoto, prosegue: "Affrontare queste situazioni ci permette di far capire anche ai nostri clienti l'impegno e il livello di competenza che possiamo mettere sul campo a supporto delle loro necessità. Presentarsi al mercato con un brand storico e super-specializzato come Vogel Germany ci ha sicuramente aiutato a consolidare la nostra posizione, presentandoci in una modalità ancora più competente e specialistica".
Offre una lettura positiva di quanto è successo anche **Enrico Ullmann,** Amministratore **Ullmann**.
"Oggi la situazione è sicuramente migliorata. L'anno scorso abbiamo avuto ritardi di mesi nella consegna del materiale con continue dilazioni e una generale mancanza di informazioni che ha creato non pochi problemi al nostro ufficio acquisti. Come tutti", prosegue Ullmann "abbiamo subito rincari e abbiamo cercato di gestirli al meglio, assorbendoli in alcuni casi, e riportandoli sul prezzo del prodotto quando questo non era assolutamente possibile.
Detto questo sono abbastanza ottimista, credo che superato il primo momento di crisi collegato all'aumento dei costi dell'energia, il mercato abbia reagito positivamente e saprà risolvere meglio e più rapidamente crisi analoghe in futuro".
Si concentra sulle strategie messe in atto a partire dallo scorso anno **Joan Valls**, Direttore Export di **Medid**, che spiega: "abbiamo adottato diverse misure per affrontare l'aumento dei prezzi delle materie prime. Abbiamo diversificato le nostre fonti di approvvigionamento attraverso partnership strategiche con fornitori affidabili. Inoltre, abbiamo ottimizzato i nostri processi di produzione e logistica per contenere i costi. Grazie a questi sforzi, abbiamo mantenuto la stabilità dei prezzi dei nostri prodotti nei cinque paesi in cui operiamo: Italia, Spagna, Francia, Portogallo e Germania".
La maggior parte delle aziende ha affrontato l'aumento dei costi generalizzato impegnandosi per evitare il più possibile di riversare questi incrementi sui prezzi praticati alal clientela. Questa è stata anche la scelta di **Sistemi Klein. Gabriele Laghi**, il Titolare riferisce che ad oggi tutte le criticità "sono rientrate senza problemi" e spiega che

Marco Verch - Creative Commons 2.0

Ferramenta 2000 Har

PAESE : Italia
PAGINE :46
SUPERFICIE :158 %
PERIODICITÀ : Bimestrale□□

► **1 ottobre 2023**

"nonostante gli aumenti riguardanti le materie prime non abbiamo apportato ingenti aumenti di prezzo".

Le dinamiche del mercato italiano nel 2023

Anche se le criticità affrontate lo scorso anno sembrano se non superate quantomeno ridimensionate, anche nel 2023 lo scenario generale ha continuato - anche prima dello scoppio del conflitto in Israele - ad essere caratterizzato da una grande incertezza. In questo contesto, quali sono state le dinamiche che hanno caratterizzato il mercato degli strumenti di precisione negli ultimi 9 mesi? **Gabriele Laghi** di **Sistemi Klein** rileva che "almeno per la nostra nicchia di clienti, il mercato, è stabile". **Enrico Ullmann,** Amministratore **Ullmann** si concentra sull'andamento della sua azienda e distingue tra gli strumenti di misura tradizionali e quelli più innovativi. "Sugli strumenti di misura tradizionali il trend che abbiamo registrato nel 2023 conferma l'andamento degli anni precedenti ed è in costante crescita. Questo per diversi motivi: la sempre maggiore conoscenza e diffusione dei brand Tajima e TechWay sul mercato, l'incremento del numero di clienti serviti e, in generale, la tendenza ad una crescente professionalizzazione del settore dell'edilizia leggera, con artigiani che scelgono di spendere di più per avere strumenti che garantiscono performance migliori e una maggiore durata.

Siamo entrati sul mercato dei misuratori laser un anno e mezzo fa proprio con il lancio degli strumenti Condtrol" prosegue Ullmann, "e da quel momento abbiamo registrato una crescita costante nelle vendite e nei clienti raggiunti. Abbiamo lavorato molto, in collaborazione con il produttore, per rendere la nostra offerta interessante e competitiva e siamo certi che il trend positivo si confermerà anche nel 2024". La competenza e reputazione di cui gode l'azienda sono gli elementi che più di altri sembrano capaci di contribuire a garantire alle aziende i risultati attesi anche secondo **Alex Pavignani** di **Fervi. "**La nostra esperienza, affiancata alla storicità del marchio Vogel Germany in questo settore", dichiara infatti, "ha dato una spinta importante e al tempo stesso ha consolidato la nostra presenza come attori del mercato degli strumenti di misura.

Joan Valls, Diresttore Esportazioni di Medid

Pur essendo un settore caratterizzato da dinamiche abbastanza comuni ad altri mercati siamo in grado di fare la differenza puntando proprio sulla qualità dei prodotti a marchio Fervi e Vogel e sulla nostra preparazione".

Offre alcune interessanti indicazioni sulle dinamiche che stanno caratterizzando questo mercato **Joan Valls** di **Medid. "**Nel campo della misurazione, stiamo notando un aumento nella domanda di strumenti elettronici, come i misuratori laser, e stiamo anche osservando una crescita nei prodotti di livellazione laser. Crediamo", osserva, "che questa tendenza sia a nostro favore, dal momento che disponiamo di una vasta gamma di prodotti elettronici. Ci offrirà l'opportunità di aumentare le vendite in Italia nei prossimi anni".

***Fervi** - Con le sue 9 modalità di funzionamento, la Pinza Amperometrica Digitale (art. P075) consente una vasta quantità di misurazioni, sia in corrente continua che in corrente alternata, oltre alla possibilità di misurare continuità, frequenza, controllo diodo e temperatura, tutte funzioni che vengono svolte con un alto grado di precisione. Per garantire la massima praticità di utilizzo, è dotata di un comodo selettore rotativo che permette di selezionare in modo facile e veloce la modalità di misurazione desiderata e di un pratico display LCD che consente una rapida e chiara lettura dei valori misurati.*

Ferramenta 2000 Har

PAESE : Italia
PAGINE :46
SUPERFICIE :158 %
PERIODICITÀ : Bimestrale□□

► **1 ottobre 2023**

SPECIALE strumenti di misura

Alex Pavignani Product Manager Fervi

Ferramenta e Gds: gli strumenti di misura più adatti per questi canali

La categoria Strumenti di misura è estremamente vasta e comprende varie tipologie. La scelta del canale in cui distribuire il proprio prodotto è sempre cruciale, ma in questo ambito è ancora più determinante. Vista la varietà e la complessità dei parametri di cui tener conto, la conoscenza delle dinamiche e delle specificità dei diversi canali distributivi è fondamentale.

Tenendo conto delle differenze di target, ma anche di posizionamento tra Ferramenta e Gds abbiamo provato a chiedere alle aziende intervistate di spiegare quali strumenti di misura ritengono più adatti alla vendita in ciascuno di questi due canali. "Per quanto riguarda la vendita nelle ferramenta e utensileria", dichiara **Joan Valls** di **Medid**, "riteniamo che l'intero nostro catalogo di strumenti di misura sia adatto, poiché questi negozi generalmente servono una vasta gamma di clienti, inclusi professionisti e appassionati del fai-da-te. Pertanto, inseriamo tutto il nostro assortimento in questi negozi. Nel caso del canale Gds", conclude Valls, "riteniamo che i prodotti standard e di uso più semplice siano i più adatti, poiché sono ideali per un pubblico generale e ampio.

Questi prodotti solitamente sono più versatili e possono essere utilizzati da una vasta gamma di clienti senza la necessità di competenze specializzate". **Gabriele Laghi** di **Sistemi Klein** premette che la sua azienda non ha "a catalogo degli strumenti di misura adatti alla vendita della Gds. I nostri calibri", spiega, "per la misurazione del pannello variano da 1 a 3 metri circa e sono per industrie specifiche che lavorano appunto i pannelli, mentre i Preset sono dedicati per le macchine a controllo numero (CNC)". Tutto questo per motivare il fatto che "solo alcune Ferramenta specializzate che trattano strumenti ad alto livello tecnologico hanno i nostri strumenti di misura".

Anche **Fervi** ha da tempo puntato sulla partnership con la rivendita tradizionale. **Alex Pavignani** nota che "più che nella tipologia di prodotto la differenza sostanziale sta nella preparazione tecnica degli addetti alle vendite. Mediamente nel canale della ferramenta si trovano persone più specializzate e magari più affini a richieste specifiche, e in grado di veicolare le caratteristiche qualitative differenzianti dei diversi prodotti. Nella Gds, trattandosi spesso di una vendita "self", la tipologia di prodotti maggiormente richiesti ricade su prodotti a più largo consumo ed utilizzo". Anche **Ullmann,** riferisce **Enrico Ullmann,** ha fatto una precisa scelta di campo. "Per scelta non lavoriamo con il canale Gds: abbiamo costruito in oltre 90 anni una rete capillare e fidelizzata di rivenditori specializzati e grossisti in tutta Italia ed è con questa rete che sviluppiamo il nostro business. Per le ferramenta gli strumenti più interessanti sono i flessometri e le livelle classiche: si trovano nella cassetta degli attrezzi di qualsiasi professionista e artigiano, e i tanti modelli sul mercato permettono

Gabriele Laghi Titolare di Sistemi Klein

***Sistemi Klein** - Il preset P368LR è uno strumento di precisione, di semplice e veloce utilizzo, studiato per soddisfare le esigenze di chi opera con macchine CNC. Viene utilizzato nel settore della lavorazione del legno, del metallo e del vetro dove è necessario presettare o registrare gli utensili. Misura sia il raggio/diametro sia l'altezza degli utensili. Queste misure vengono direttamente impostate in macchina e la produzione può riprendere velocemente.*

Ferramenta 2000 Har

PAESE : Italia
PAGINE :46
SUPERFICIE :158 %
PERIODICITÀ : Bimestrale□□

► **1 ottobre 2023**

La gamma proposta al mercato dalle aziende

La gamma di strumenti di misura Fervi è una vasta collezione di strumenti di precisione progettati per soddisfare le esigenze di professionisti e appassionati del settore. Offre una varietà di soluzioni che vanno dai tradizionali strumenti manuali agli strumenti digitali avanzati. Grazie alla consociata Vogel Germany - specializzata proprio negli strumenti di misura - la gamma si completa con una selezione di prodotti Vogel altamente professionali anche per applicazioni specialistiche e particolari.
Alex Pavignani, Product Manager Fervi

Nei suoi 90 anni di storia, Medid si è consolidata nella produzione di prodotti per la livellazione, il marchio e il taglio, oltre a una completa gamma di strumenti di alta qualità. È leader nel campo della misurazione e offre una vasta gamma di strumenti, dai tradizionali nastri da sarto ai flessometri e nastri metrici CE, senza dimenticare sonde, topometri, righe, squadre, misuratori laser e rilevatori all'avanguardia. Con una visione globale, l'azienda ha stabilito solide partnership commerciali, in particolare in Italia, la cui collaborazione è stata fondamentale per la sua crescita.
Joan Valls, Direttore Export di Medid

Uno dei nostri punti di forza per quanto riguarda la misurazione sono i sistemi di misura per la lavorazione del pannello e Preset per le macchine a controllo numerico (CNC). Sistemi Klein è distributore esclusivo del marchio M.Conti per l'industria del legno, in tanti anni di collaborazione e ricerca abbiamo messo a punto dei sistemi di misurazione efficienti e precisi che soddisfano ogni esigenza sul mercato. Oggi il nostro catalogo raccoglie una vasta gamma di calibri, anche digitali: per misure lineari, interne ed esterne e per misurazioni di frese. Oltre che per il legno, la linea di calibri proposti da M.Conti è comunemente utilizzata anche nella lavorazione dell'alluminio, del vetro e delle lamiere. Tutti i calibri sono costruiti in alluminio anodizzato con graduazione incisa al laser ed hanno una risoluzione di 0,1 mm.
Gabriele Laghi, titolare di Sistemi Klein

I nostri strumenti di misura si dividono in due categorie: strumenti classici e misuratori laser. I primi comprendono un'ampia gamma di flessometri e rotelle metriche del produttore giapponese Tajima e la linea di livella TechWay. Si tratta di strumenti che hanno i loro punti di forza nella precisione e nella cura dei dettagli. La gamma di misuratori laser è interamente firmata Condtrol. Strumenti professionali adatti a tutte le esigenze: dai misuratori più semplici, da utilizzare in ambienti interni con funzioni di calcolo base, fino ai misuratori che supportano funzioni di calcolo avanzate e possono essere utilizzati anche all'esterno in spazi ampi.
Enrico Ullmann, Amministratore Ullmann

comunque al rivenditore di differenziare la sua offerta dalla concorrenza".

L'online è sempre più un'opzione

Un punto su cui convergono le analisi degli specialisti di tutti i settori merceologici è che la Pandemia ha dato un forte impulso alla digitalizzazione degli italiani. E questo fa sì che non solo i faidateisti, ma anche artigiani e professionisti stiano cominciando a individuare nel canale online un punto di partenza per farsi un'idea dell'offerta disponibile sul mercato, ma anche un canale da utilizzare per i propri acquisti. Non stupisce, quindi che a precisa domanda **Alex Pavignani** di **Fervi** risponda osservando che "ormai crediamo che non esista niente che non si possa vendere online. Anzi, spesso e volentieri questo canale è precursore rispetto alla vendita offline. Per quanto concerne gli strumenti di misura, se il

Medid *- Questa innovativa gamma di misuratori di distanza laser si compone di cinque modelli, alcuni con laser verde e altri con laser rosso, con due che hanno una portata fino a 100 metri. Sono dotati di un misuratore di angoli integrato, ideali sia per misurazioni precise di distanze che per calcolare superfici e volumi. Inoltre, la loro tecnologia laser di classe III garantisce una sorprendente precisione, con un margine di errore minimo di 0,2 mm. Sono ideali per professionisti nel settore dell'edilizia, dell'architettura e delle ristrutturazioni domestiche.*

Ferramenta 2000 Har

PAESE : Italia
PAGINE :46
SUPERFICIE :158 %
PERIODICITÀ : Bimestrale□□

► **1 ottobre 2023**

Le attività a supporto di ferramenta e Gds

Il marketing è fondamentale affinché ci sia un lavoro di squadra tra fornitore e rivenditore, sia esso ferramenta o Gds. Le fasi principali sono informazione e formazione, fondamentali per trasferire conoscenza, far conoscere prodotti nuovi e le loro caratteristiche tecniche ed applicative. A questo abbiniamo periodiche promozioni utilizzando diversi strumenti finalizzate a supportare la vendita e permettere al nostro cliente tranquillità nella proposizione del prodotto giusto al proprio cliente utilizzatore.
Alex Pavignani, Product Manager Fervi

Sosteniamo le ferramenta e la Gds nelle loro attività di marketing e comunicazione, con un focus particolare sulla vendita online.
Offriamo supporto nella creazione di contenuti, come descrizioni dettagliate dei prodotti e immagini di alta qualità, disponibili sul nostro sito web. Inoltre, forniamo materiale promozionale, come opuscoli semestrali e cataloghi, per tenerli informati sulle nostre novità e aiutarli a presentare efficacemente i nostri prodotti sugli scaffali.
Joan Valls, Direttore Export di Medid

Abbiamo incrementato il nostro dipartimento di marketing per la comunicazione digitale. Supportiamo i clienti nel post vendita con guide, contenuti visivi e molto altro per prendere confidenza con il marchio e il prodotto. Ci teniamo al passo coi tempi per offrire sempre il migliore servizio di supporto ed avere delle strategie di comunicazione valide e che siano in linea con la qualità del nostro Brand Klein.
Gabriele Laghi, Titolare di Sistemi Klein

Lo scorso maggio abbiamo lanciato una nuova iniziativa commerciale dedicata ai nostri clienti: gli Ullmann Premium Reseller. Clienti fidelizzati, interessati a collaborare e a crescere insieme, per i quali abbiamo studiato una serie di agevolazioni commerciali, azioni marketing a supporto (gadget, materiale promozionale e visibilità sui nostri canali social) e un servizio di customer care dedicato. I risultati di questi mesi ci dicono che il customer care è l'elemento più interessante di questa iniziativa: avere risposte rapide e chiare da una persona dedicata che conosce il cliente e le sue necessità vale di più di un punto percentuale di sconto.
Enrico Ullmann, Amministratore Ullmann

***Ullmann** - Il misuratore laser Vector 80 Condtrol è ideale per imbianchini, decoratori, cartongessisti. Tre le funzioni più interessanti si ricordano Pittore che calcola la superficie totale delle pareti, sottraendo infissi e porte, per avere una stima del materiale utile, ad esempio alla tinteggiatura, e del relativo costo; Point-to-point che calcola la lunghezza di un segmento tra due punti non raggiungibili o separati da un ostacolo (dei tetti da terra o della lunghezza di cavi/tubazioni a soffitto) e Sensore di inclinazione: per misurazioni precise anche quando l'oggetto non è raggiungibile in altezza (una finestra da terra) o a causa di un ostacolo.*

cliente sa esattamente le caratteristiche del prodotto necessarie all'applicazione può agevolmente acquistare online. Differentemente, molto meglio una vendita assistita per incontrare al meglio le proprie esigenze", non può fare a meno di notare. Ritiene che questo canale sia ormai entrato nelle abitudini di acquisto anche per gli strumenti di misura anche **Joan Valls** di **Medid**. "Riteniamo che gli strumenti di misura siano adatti per la vendita online in generale". Particolarmente interessante la sua analisi sugli orientamenti degli acquirenti online. "Notiamo una maggiore tendenza all'acquisto online di prodotti che hanno un costo unitario più elevato. Questo include strumenti di misura elettronici ad alta precisione, come misuratori e livelli laser. Gli acquirenti tendono a cercare prodotti di qualità e valore, il che li rende particolarmente interessati agli strumenti di misura più avanzati". Anche **Enrico Ullmann** di **Ullmann** constata che "ormai online si vende qualsiasi cosa, indipendentemente dal prezzo. La differenza la fa il canale, che può essere più o meno professionale.

Enrico Ullmann, Amministratore Ullmann

Sulle tipologie non posso sbilanciarmi, la nostra esperienza online si limita al portale B2B, non abbiamo esperienza diretta di vendita all'utilizzatore da cui ricavare statistiche attendibili", conclude. **Gabriele Laghi** di **Sistemi Klein** è convinto che "nel nostro caso gli strumenti di misura non sono adatti alla vendita online. Sul nostro sito è possibile trovare tutta la gamma di strumenti di misurazione, ma tendenzialmente sono prodotti che vanno "su richiesta" del cliente".

mtm subfornitura

PAESE : Italia
PAGINE :32
SUPERFICIE :34 %
PERIODICITÀ : Mensile□□

► **1 ottobre 2023**

Report

I nuovi carrelli portautensili FERVI

I nuovi carrelli portautensili sono perfetti per i professionisti e per le officine, ma anche per gli appassionati del fai-da-te

La nuova linea di Carrelli Portautensili componibili presentata da **FERVI** è costituita da diversi modelli (**art.C900/B e art. C960-**), sviluppati in collaborazione con gli esperti del settore corse, per andare incontro alle esigenze del motorsport e per consentire ai clienti una completa personalizzazione del prodotto.

I nuovi carrelli sono pensati per unire la praticità di utilizzo con l'elegante design e i colori di FERVI, al fine di creare soluzioni funzionali ma in grado di rendere l'officina o il garage di casa un ambiente professionale, in ordine, ed esteticamente gradevole.
La pratica maniglia laterale e le quattro ruote, di cui due fisse e due pivotanti dotate di freno, consentono spostamenti comodi e il posizionamento preciso del carrello, per avere gli attrezzi a portata di mano proprio dove serve durante le lavorazioni. Sono inoltre dotati di cassetti scorrevoli su guide telescopiche a sfera, con tappetino antiolio a protezione della base, per prevenire l'usura della struttura interna.

Il modello **C900/B** è un elegante carrello con doppio logo serigrafa-

Per approfondimenti: www.fervi.com

PAESE :Italia
PAGINE :32
SUPERFICIE :34 %
PERIODICITÀ :Mensile□□
► 1 ottobre 2023

C960-F7

to, laterale e frontale, composto da 6 cassetti in grado di reggere un peso fino a 25 kg cad. con la possibilità di implementare lo stoccaggio degli attrezzi grazie alla cassetta attrezzi **C900/A**. Tale cassetta può essere incastrata sul ripiano superiore del carrello, protetto da un tappetino realizzato in polipropilene espanso ad alta resistenza e facile da pulire.

Anche la cassetta è dotata di maniglie laterali e di 6 cassetti di dimensioni diverse: tre misurano (in mm) 174 x 267 x 45h, gli altri tre sono invece più grandi e spaziosi (mm 578 x 267 x 45h e 578 x 267 x 60). La cassetta attrezzi è inoltre dotata di sistema antiribaltamento e di una serratura centralizzata frontale, con due chiavi ripiegabili, per garantire la massima sicurezza in caso di assenza dell'operatore.

La linea **C960-** invece è disponibile in tre versioni per rispondere ad ogni esigenza: da 6 cassetti (**art. C960/F6**), 7 cassetti (**art.C960/F7**) e 8 cassetti (**art.C960/F8**), con scorrimento su guide telescopiche a estrazione totale, rendendo facilmente accessibili anche gli utensili posizionati in fondo. Le versioni /F6 e /F7 comprendono un robusto cassetto a doppia guida della portata di 40 kg per gli utensili più pesanti.
Tutti i carrelli della linea C960- sono dotati di sistema antiribaltamento, di pannelli laterali forati e di serratura anch'essa laterale. Inoltre, prevedono una serie di accessori opzionali come il portagiraviti, il porta-documenti, una mensola esterna, il porta-rotolone per la pulizia, il pannello forato posteriore anti-ristagno dei liquidi e il piano in robusto laminato.

Come tutte le soluzioni a marchio FERVI, anche la nuova linea di Carrelli Portautensili nasce dall'ascolto degli operatori ed è caratterizzata dall'ottimo rapporto qualità-prezzo, che è il tratto distintivo dell'azienda di Vignola, offrendo al mercato carrelli ideali per i box di gara delle competizioni motoristiche, ma abbordabili e funzionali anche per l'officina e per gli appassionati del fai-da-te.

Fervi S.p.A., società quotata sul mercato Euronext Growth Milan, è attiva nel settore della fornitura di attrezzature professionali principalmente per l'officina meccanica, l'officina auto, la falegnameria, il cantiere e dei prodotti inclusi nel mercato 'MRO' (Maintenance, Repair and Operations), ossia fornitura di attrezzature al servizio dei professionisti della manutenzione e riparazione. L'operatività del Gruppo copre poi anche il segmento di mercato "Do it yourself", per il fai-da-te in ambito casalingo e di bricolage, rivolto a hobbisti e in generale ai soggetti che utilizzano gli utensili Fervi a fini non professionali.

C900-A +
C900-B

magazine iFerr

PAESE : Italia
PAGINE :22
SUPERFICIE :7 %
PERIODICITÀ : Mensile□□

► **1 ottobre 2023**

Nuova gamma elettroutensili Fervi

Fervi ha presentato la sua **nuova gamma di elettroutensili**, costituita da una **linea a batteria** e una linea a filo alimentata a 230V. La linea a batteria opera su piattaforma F20VRange e si avvale di potenti batterie intercambiabili da 2Ah e 4Ah, dotate di una tecnologia avanzata che assicura maggiori **prestazioni, durata e cicli di vita più lunghi**. Tra i prodotti in gamma troviamo: trapano avvitatore, tassellatore, avvitatori a impulsi, smerigliatrice angolare e torcia a Led. La **linea a filo 230 V** include invece: trapano a percussione 600 W e 810 W, tassellatore 800 W e 1050 W, smerigliatrici angolari in quattro versioni (720 W, 860 W, 1200 W e 2200 W), seghetto alternativo, satinatrice, sega circolare da 190 mm, levigatrice rotorbitale e levigatrice orbitale.

PAESE :Italia
PAGINE :36;37
SUPERFICIE :198 %
PERIODICITÀ :Bimestrale□□
AUTORE :N.D.
▸ 1 ottobre 2023 - Edizione Moto

prodotto

CON FERVI le moto splendono!

a cura della Redazione

Solidità, affidabilità, competitività e rinnovamento continuo sono tutti valori che fanno di FERVI un'eccellenza nel campo della MRO (Maintenance, Repair and Operations). L'azienda si distingue nello scenario europeo per la ricerca, progettazione, produzione e distribuzione di macchine e utensileria conformi ai più alti requisiti di qualità. Scopriamo i prodotti offerti da FERVI per la pulizia della moto

Gli appassionati di moto e i professionisti dell'officina si cimentano sovente con opere di manutenzione delle due ruote. Che sia per un guasto da aggiustare, un pezzo di ricambio da ordinare o una moto da pulire, FERVI, azienda di attrezzature e utensili da officina per il settore dell'MRO e del fai-da-te, offre diverse soluzioni per una remise en forme delle due ruote. In particolare, nell'ambito dei prodotti per la pulizia della moto, la gamma offerta è particolarmente ricca.

Il cavalletto anteriore

Innanzitutto, è fondamentale assicurare la stabilità della moto durante le fasi di pulizia e manutenzione. Da qui, la proposta di un pratico e robusto cavalletto anteriore per moto (art. 0241). Grazie alla solida struttura in acciaio e ai trattamenti anti-corrosione e anti-usura, il cavalletto è destinato a dura-

Cavalletto Anteriore per Moto (art. 0241)

PAESE :Italia
PAGINE :36;37
SUPERFICIE :198 %
PERIODICITÀ :Bimestrale□□
AUTORE :N.D.
▸ 1 ottobre 2023 - Edizione Moto

Sgabello con 3 Cassetti (art. 0645/CC)

re nel tempo, rappresentando così un investimento prezioso per la propria attività. Il cavalletto FERVI è, però, anche un campione di adattabilità perché, grazie al sistema di regolazione, è compatibile con ruote e moto di dimensioni diverse, coprendo un range da 381 a 533mm di diametro esterno della ruota. Questo è anche dotato di un sistema di bloccaggio per garantire la massima sicurezza e stabilità della moto non solo durante le operazioni di pulizia e manutenzione, ma anche durante quelle di trasporto.

Lo sgabello con 3 cassetti

Una volta posizionata la moto in modo stabile sul cavalletto, si può procedere con le operazioni di pulizia di ruote, freni, carene, catene e di tutte le componenti del mezzo. Per farlo, è necessario muoversi con agilità e mantenere una posizione comoda in modo tale da lavorare in modo minuzioso e senza fretta. Il pratico sgabello con 3 cassetti (art. 0645/CC), è stato ideato proprio per questo poiché, grazie alle sue 4 ruote pivotanti, consente di muoversi agilmente intorno alla moto. Inoltre, per una massima praticità di organizzazione degli strumenti di pulizia, la parte anteriore dello sgabello è dotata di tre cassetti (150 x 300 x 40 h mm cad.), mentre sui lati sono posizionati 3 porta bombolette e un vassoio porta minuterie. Lo sgabello è caratterizzato da un design compatto e robusto che lo rende in grado di adattarsi a qualsiasi contesto di lavoro. Realizzato in metallo, è fornito di un morbido cuscino con marchio FERVI che garantisce una comoda seduta all'operatore.

Il lubrificante adesivo per catene

Tra i preziosi prodotti che possono essere custoditi nello sgabello FERVI, c'è il lubrificante adesivo per catene (art. S401/15) che si rivela particolarmente utile per garantire le massime prestazioni in termini di lubrificazione della catena. Si tratta di una soluzione che viene utilizzata nel settore delle competizioni agonistiche, sia su strada che fuoristrada. Il contenitore in formato bomboletta spray lo rende facile da utilizzare perché è sufficiente avvicinare il beccuccio alla catena e premere la parte superiore della bomboletta per far fuoriuscire il prodotto. Inoltre, questo lubrificante è in grado non solo di garantire una corretta lubrificazione per periodi di utilizzo continui, ma anche di proteggere da acqua e polvere, riducendo così l'usura della catena, del pignone, della corona e delle parti meccaniche in movimento.

La lavapezzi a ultrasuoni

Infine, per la pulizia di componenti metalliche, meccaniche e utensili dopo un lungo periodo di inattività della moto, tipicamente nella stagione invernale, FERVI propone una novità: la gamma di lavapezzi a ultrasuoni (art. UC01/-), ideale per officine industriali e automotive. Realizzata in acciaio inox 304, la lavapezzi è robusta e dotata di un cestello, al cui interno posizionare gli elementi da pulire, che riduce l'attrito fra il serbatoio e l'area di lavaggio. Inoltre, è dotata di comandi lcd per la regolazione del tempo e della temperatura. Per una massima versatilità di utilizzo, la lavapezzi FERVI assicura un ottimo risultato di pulizia già con l'utilizzo di sola acqua. Ma, per una pulizia ottimale e profonda, è consigliabile l'impiego di un apposito detergente non schiumogeno (art. 0632/DCF).

Lavapezzi a Ultrasuoni (art. UC01/-)

Primo piano

Al servizio dell'o

Fervi arricchisce il proprio catalogo inserendo elettroutensili a filo e a batteria, ideali per manutenzione e riparazione

di **Fulvio Miglio**

Dallo scorso 1° ottobre Fervi è entrata nel mercato degli elettroutensili lanciando ufficialmente una nuova gamma di prodotti, a filo e a batteria: questo segmento, finora non d'interesse per l'azienda modenese con sede a Vignola, completa un già ricco catalogo dedicato ai settori MRO (Maintenance, Repair and Operations), fai-da-te e bricolage apprezzato da anni nel mondo dell'autoriparazione grazie a un ventaglio di proposte che spaziano dall'utensileria a partire dal cacciavite alle attrezzature e macchine utensili fino alle parti di arredamento officina. Fervi offre oggi a catalogo più di 8.600 referenze, di cui 4.115 dedicate alle officine auto-moto.

La partnership con Aruba e le sponsorship

La nuova gamma di elettroutensili è stata presentata a metà settembre alla stampa dal management di Fervi, che opera sotto la guida del Presidente Roberto Tunioli e che nell'occasione era rappresentato dall'AD Guido Greco, dal Direttore Marketing Ermanno Lucci, dal Direttore Commerciale Italia Alessandro Del Prete e dal Responsabile della Produzione Mattia Polato. La location scelta, il Global Cloud Data Center di Aruba, avveniristico campus di 200mila m² situato a Ponte San Pietro (BG), ha "celebrato" la partnership instaurata con uno dei colossi della digitalizzazione. Fervi, infatti, sostiene negli sport motoristici i team Aruba.it Racing - Ducati

PAESE :Italia
PAGINE :86
SUPERFICIE :66 %
PERIODICITÀ :Mensile□□
AUTORE :Fulvio Miglio

Parts - Distribuzio

▸ 1 ottobre 2023

di Superbike e Supersport, arredandone i box con carrelli e attrezzi personalizzati con i colori dei team. È stata siglata anche una partnership col pilota riminese di Superbike Michael Ruben Rinaldi e sono stati allestiti gli spazi dedicati all'officina moto presenti nella MWC Square all'interno del Misano World Circuit. E le soddisfazioni dal Motorsport non sono mancate per Fervi grazie ai successi di Aruba.it Racing - Ducati che nel 2022 ha vinto il Campionato del Mondo Superbike con lo spagnolo Alvaro Bautista e agli importanti risultati ottenuti nella stagione in corso in entrambi i campionati motociclistici.

Ideali per gli autoriparatori

L'introduzione in catalogo degli elettroutensili ha richiesto anni di ricerche di mercato e studi tecnici/commerciali con aziende partner e clienti rivenditori per studiare il posizionamento corretto in un segmento nuovo e concorrenziale. La gamma è stata pensata per offrire un supporto di qualità ai professionisti della manutenzione e riparazione, con il migliore rapporto qualità/prezzo in sintonia con la politica aziendale. Gli elettroutensili prevedono una linea a batteria (piattaforma F20VRange) leggera, compatta e dotata solo di motori brushless, e una linea a filo con alimentazione a 230 V. La linea a batteria ruota attorno alle potenti batterie intercambiabili da 2 Ah e 4 Ah dotate di tecnologia avanzata: maggiori prestazioni, durata e cicli di vita più lunghi, intercambiabilità del pacco batteria e utilizzo sull'utensile scelto in base alle esigenze. Questa linea è composta da trapano avvitatore anche nella versione a percussione, tassellatore, avvitatori a impulsi, smerigliatrice angolare e torcia a Led, oltre a un maneggevole trapano avvitatore a 12 V ideale per chi cerca compattezza e leggerezza d'uso. Trapani, avvitatori e smerigliatrice sono venduti con una pratica e robusta valigetta per agevolarne il trasporto e riporre in modo sicuro gli attrezzi, conservandoli a lungo in perfetta efficienza. La linea a filo 230 V comprende soluzioni complete per avvitatura, foratura, levigatura e taglio, oltre a tassellatura e demolizione: trapano a percussione 600 W e 810 W, tassellatore 800 W e 1.050 W, smerigliatrici angolari in quattro versioni (720 W, 860 W, 1.200 W e 2.200 W), seghetto alternativo, satinatrice, sega circolare da 190 mm, levigatrice rotorbitale e levigatrice orbitale. L'intera gamma è disponibile presso i rivenditori autorizzati Fervi, che assicurano anche un prezioso servizio di consulenza. Tutti gli elettroutensili, dotati di certificazioni e conformità tecniche, sono coperti dalla garanzia di legge, estendibile di un anno tramite registrazione sul sito aziendale (www.fervi.com) entro 30 giorni dall'acquisto.

Fervi Group: da sinistra Roberto Tunioli, Presidente; Guido Greco, Amministratore Delegato; Ermanno Lucci, Direttore Marketing

Primo piano

Elettroutensili Fervi: la linea a batteria

possono creare, arredare e personalizzare il proprio showroom con espositori da parete, da banco, vele e gazebo a marchio Fervi: un supporto alla vendita che consente anche di migliorare estetica e funzionalità dell'ambiente di lavoro. L'azienda inoltre possiede le certificazioni DNV per il sistema di gestione della qualità (ISO 9001), per la salute e sicurezza sul lavoro (ISO 45001) e per la gestione ambientale (ISO 14001). Inoltre, è stata premiata con la certificazione ESG (Environmental, Social and Governance) livello AA- per il suo percorso verso la sostenibilità declinata a livello ambientale, sociale e di Governance. Il preconsuntivo dei ricavi consolidati netti è pari a circa 29,5 milioni di

La nuova gamma di elettroutensili Fervi offre un supporto di qualità ai professionisti della manutenzione e riparazione

Elettroutensili Fervi: la linea a filo

Dalle origini al Gruppo odierno

La storia dell'azienda inizia nel 1978 con il nome di Veprug Srl, che si afferma come grossista per l'utensileria meccanica. Nel 1991 crea il marchio Fervi e, cambiando proprietà, nel 2011 consolida il proprio percorso di crescita finché, nel 2012, pubblica il primo catalogo totalmente "firmato" dal nuovo brand, frutto di una rivisitazione completa dell'offerta e dello stile di presentazione.

La vera espansione, che ha poi portato alla formazione dell'odierno Gruppo modenese, inizia nel 2015 con l'acquisizione di Ri-flex Abrasives e continua nel 2018 con quella del 40% della spagnola Sitges Maquinas y Accesorios e nel 2019 di Vogel Germany GmbH & Co. Kg. Nel 2021, l'ultima "new entry" nel Gruppo Fervi: la bolognese Rivit che completa quello che nel 2022 diventa ufficialmente Fervi Group, il primo italiano nel settore MRO.

L'obiettivo di questo impegnativo progetto imprenditoriale è implementare il know how tecnico e il posizionamento su mercati diversificati unitamente a una trasformazione digitale dei servizi per offrire ai clienti un supporto costante, efficiente, di ultima generazione, imponendosi da protagonista nel settore a livello nazionale e internazionale. Fervi è presente su diverse piattaforme digitali e sui più diffusi social network. Il sito aziendale, aggiornato con informazioni tecniche, nella sezione "Dove acquistare" consente sia di individuare facilmente il rivenditore più vicino sia di richiedergli supporto tecnico. La presenza capillare sul territorio è testimoniata dai circa 4.500 punti vendita in Italia e con una costante espansione all'estero che raggiungono più di 4.000 clienti, per una media di oltre 3.000 ordini al mese. Grazie al progetto "Fervi Arreda", i rivenditori autorizzati

euro al primo semestre 2023: +0,7% sul 2022. "Il Gruppo Fervi - ha ricordato l'Amministratore Delegato Guido Greco - archivia il primo semestre 2023 con un fatturato consolidato in linea con l'esercizio precedente: una posizione finanziaria di +1,3 milioni rispetto al precedente trimestre e di +1,8 milioni rispetto a dicembre 2022, dopo il pagamento di 1 milione di dividendi a maggio. I dati ci soddisfano e mostrano un significativo consolidamento del Gruppo in un anno che ci si aspettava di transizione a seguito delle incertezze derivanti dagli eventi del 2022 e soprattutto della notevole crescita dei volumi del 2021-2022 che sta portando inevitabilmente a un ribilanciamento delle scorte, con conseguente maggiore attenzione sugli acquisti da parte di tutti i player". ■

DEFORMAZIONE

PAESE : Italia
PAGINE :85
SUPERFICIE :19 %
PERIODICITÀ : Mensile□□

DIFFUSIONE :(7850)
AUTORE :N.D.

► **1 ottobre 2023**

FERVI enters the power tool market

Maintenance and repair professionals can now count on FERVI's new range of power tools, offering quality support at the best price/quality ratio.
The new FERVI power tools include a line of cordless tools (Platform F20VRange) which is lightweight, compact and equipped only with brushless motors. This is joined by a line of cordless power tools, powered at 230V. The range consists of the screwdriver drill, also in the impact version, the hammer drill, the impact wrenches, the angle grinder and the LED torch. Added to this range is a handy 12V drill/driver, ideal for fitters and those looking for compactness and lightness of use.

DEFORMAZIONE

BricoMagazine

PAESE : Italia
PAGINE :111
SUPERFICIE :18 %
PERIODICITÀ : Bimestrale□□

DIFFUSIONE :(4410)
AUTORE :N.D.

► **1 ottobre 2023**

Fervi entra nel mercato degli elettroutensili

Fervi ha lanciato una nuova gamma di elettroutensili, a filo e a batteria, destinati al mercato MRO e al bricoleur particolarmente esigente. L'azienda di Vignola entra in un segmento di mercato particolarmente "affollato", posizionandosi però in una fascia molto precisa come quella degli utilizzatori semi-professionali, gli hobbisti più evoluti ed esigenti, le officine, e tutto il mondo della riparazione e manutenzione. I nuovi elettroutensili prevedono una linea di tool a batteria (piattaforma F20VRange) leggera, compatta e dotata solo di motori brushless. A questa si aggiunge una linea di elettroutensili a filo, alimentati a 230V.

INFO:
www.fervi.com

DEFORMAZIONE

PAESE : Italia
PAGINE :85
SUPERFICIE :27 %
PERIODICITÀ : Mensile□□

DIFFUSIONE :(7850)
AUTORE :N.D.

► **1 ottobre 2023**

FERVI entra nel mercato degli elettroutensili

I professionisti della manutenzione e della riparazione possono oggi contare sulla nuova gamma di elettroutensili FERVI, in grado di offrire un supporto di qualità con il miglior rapporto qualità/prezzo.
I nuovi elettroutensili FERVI prevedono una linea di tool a batteria (Piattaforma F20VRange) leggera, compatta e dotata solo di motori brushless. A questa si aggiunge una linea di elettroutensili a filo, alimentati a 230V. La gamma è composta dal trapano avvitatore, anche nella versione a percussione, il tassellatore, gli avvitatori a impulsi, la smerigliatrice angolare e la torcia a LED. A questa gamma si aggiunge un maneggevole trapano avvitatore a 12V, ideale per i montatori e per chi cerca compattezza e leggerezza d'uso.

PAESE :Italia
PAGINE :85
SUPERFICIE :97 %
PERIODICITÀ :Bimestrale□□
AUTORE :N.D.
Ferramenta 2000 Har
► 1 ottobre 2023

FERVI TASSELLATORI A FILO E A BATTERIA

Fanno parte della gamma di elettroutensili lanciata a inizio ottobre e sono stati appositamente studiati per soddisfare le diverse esigenze di chi opera nel mondo dell'edilizia e per garantire potenza, resistenza e sicurezza

Fervi entra nel mondo degli elettroutensili con una nuova gamma ricca di prodotti che interpreta alla perfezione la filosofia che identifica il marchio di Vignola, sempre orientato ad offrire il miglior rapporto qualità-prezzo sul mercato.

Studiati appositamente per l'edilizia sono i nuovissimi tassellatori della gamma elettroutensili che Fervi propone sia a batteria che a filo, in base alle diverse esigenze. Partiamo dal modello a batteria, studiato per piccole demolizioni. Si tratta del tassellatore a 20 V (art. FB20RH3AB-B) munito di un efficiente motore brushless e una batteria a 4Ah per assicurare durata, resistenza e potenza, in grado di demolire e forare materiali duri come calcestruzzo, ferro e le più robuste essenze di legno.

L'attrezzo lavora in modalità foratura, rotopercussione e demolizione, facilitate grazie ad alcune interessanti funzioni come il sistema antivibrazioni e il puntatore LED che illumina l'area sulla quale operare. Il tassellatore FERVI monta un mandrino SDS-Plus che permette una sostituzione più rapida della punta nonché una migliore performance durante le operazioni più pesanti di foratura e demolizione. Inoltre, il limitatore di profondità consente di evitare errori e garantisce una maggiore precisione durante le operazioni di foratura, mentre la frizione di sicurezza ha lo scopo di bloccare il motore in caso di sovraccarico.

Passando alla linea a filo, Fervi propone invece due modelli con differente potenza, da scegliere in base all'utilizzo. In particolare, l'art. FFRH08003A-B è caratterizzato da una potenza di 800 W mentre l'art. FFRH10503A-B sviluppa 1050 W. Entrambi i modelli sono dotati di mandrino SDS-Plus e di un sistema di regolazione elettronica della velocità che consente di ottimizzare il lavoro in base al materiale su cui si lavora. I due tassellatori sono inoltre provvisti di impugnatura ergonomica in gomma morbida per un perfetto grip, e di frizione di sicurezza per evitare sovraccarichi di potenza nel motore, potendo dunque lavorare in foratura, rotopercussione e percussione anche a ritmi intensi. Hanno in dotazione 3 punte, scalpello a punta e piatto, la chiave per flangia e, per il modello da 1050 W, anche il contenitore con lubrificante. Sono entrambi provvisti di limitatore di profondità e di impugnatura supplementare per lavorare a due mani.

A fare la differenza fra i due modelli a filo, oltre alla potenza e ad alcuni accessori, sono anche il mandrino addizionale (disponibile sul modello a 800 W), in grado di eseguire l'inversione della rotazione e la funzione lock-on per assicurare comfort durante un utilizzo prolungato e continuativo; il secondo modello prevede invece un sistema antivibrazioni per ammortizzare le sollecitazioni, oltre ad un pratico raccogli polvere incluso nella confezione.

Per maggiori informazioni: https://news.fervi.com

youtrade

PAESE : Italia
PAGINE :186
SUPERFICIE :57 %
PERIODICITÀ : Mensile□□

DIFFUSIONE :(11000)
AUTORE : Veronica Monaco

► **1 ottobre 2023**

youtrade IMPRESE

FERVI

CON FILO O SENZA ELETTROUTENSILI PER BRICO O PRO

Il gruppo espande il proprio raggio di azione con una nuova gamma di strumenti da lavoro con cavo o batteria destinati a utenti del fai-da-te, ma anche agli operatori professionali. E per i rivenditori a disposizione anche un servizio di consulenza

Veronica Monaco

Novità nel mondo degli elettroutensili. Fervi, gruppo attivo nel settore della fornitura di attrezzature professionali per il mercato cosiddetto MRO (Maintenance, Repair and Operations) espande il proprio raggio di azione con una nuova gam-

LA NUOVA LINEA DI ELETTROUTENSILI FERVI A BATTERIA. A DESTRA, LA LINEA A FILO

youtrade

PAESE : Italia
PAGINE :186
SUPERFICIE :57 %
PERIODICITÀ : Mensile□□

DIFFUSIONE :(11000)
AUTORE : Veronica Monaco

► **1 ottobre 2023**

ma di elettroutensili, a filo e a batteria, destinati a un pubblico di utilizzatori semi-professionali e bricoleur particolarmente esigenti. «L'elettroutensile è un elemento di riconoscibilità nel settore MRO, sia per il cliente professionista che per il privato. Stare nella rivendita tradizionale per noi è fondamentale: siamo presenti in maniera capillare con 2.500 clienti attivi e questa nuova gamma di prodotti è un ulteriore strumento per penetrare ulteriormente il canale», ha commentato Ermanno Lucci, direttore marketing di Gruppo nel corso della presentazione dei prodotti, che sono stati ufficialmente lanciati sul mercato a inizio ottobre.

ERMANNO LUCCI, DIRETTORE MARKETING FERVI GROUP. A SINISTRA, ROBERTO TUNIOLI, PRESIDENTE FERVI GROUP.

youtrade

PAESE : Italia
PAGINE :186
SUPERFICIE :57 %
PERIODICITÀ : Mensile□□

DIFFUSIONE :(11000)
AUTORE : Veronica Monaco

► **1 ottobre 2023**

ALESSANDRO DEL PRETE, DIRETTORE VENDITE ITALIA FERVI. A SINISTRA, GUIDO GRECO, AD FERVI GROUP

MATTIA POLATO, PRODUCT MANAGER FERVI. SOTTO, CONFERENZA STAMPA

DAI TRAPANI ALLA SMERIGLIATRICE

La nuova gamma di elettroutensili Fervi comprende una linea di tool a batteria leggera, compatta e dotata solo di motori brushless (Piattaforma F20VRange). A questa si aggiunge una linea di elettroutensili a filo, alimentati a 230V. La linea a batteria su piattaforma F20VRange è composta da trapano avvitatore, anche nella versione a percussione, tassellatore, avvitatori a impulsi, smerigliatrice angolare e torcia a Led. Tutti questi tools ruotano attorno alle potenti batterie intercambiabili da 2Ah e 4Ah, dotate di una tecnologia avanzata che assicura maggiori prestazioni, durata e cicli di vita più lunghi. La piattaforma F20VRange permette l'intercambiabilità del pacco-batteria permettendone l'utilizzo sull'utensile scelto in base alle proprie esigenze. «Per ogni elettroutensile ci sono diverse possibilità di configurazione proprio per dare agli utilizzatori la possibilità di acquistare un prodotto in linea con le proprie esigenze», ha chiarito Mattia Polato, product marketing manager di Fervi. «C'è chi avrà bisogno solo del corpo dell'elettroutensile, chi di una delle due batterie, chi di entrambe. Ognuno ha possibilità di scegliere in base alle proprie necessità. Questo è un plus aggiuntivo a livello di servizio che spendiamo con i rivenditori per confezionare il prodotto nella modalità più appropriata per i suoi clienti. In più, per trapani, avvitatori e smerigliatrice, anche solo il corpo è venduto con la sua valigetta». Oltre agli elettroutensili a batteria, Fervi ha introdotto anche una linea di prodotti a filo 230 V, che si compone di un panorama completo di soluzioni per avvitatura, foratura, levigatura e taglio, oltre a tassellatura e demolizione. Questa linea comprende, nello specifico, il trapano a percussione 600 W e 810 W, il tassellatore 800 W e 1050 W, le smerigliatrici angolari in quattro versioni (720 W, 860 W, 1200 W e 2200 W), seghetto alternativo, satinatrice, sega circolare da 190 millimetri, levigatrice rotorbitale e levigatrice orbitale. «Il mercato sta andando verso i prodotti a batteria. Se dovessimo dare dei numeri, il 58% del mercato è oggi a batteria, il 42% a filo, ma ciò non vuol dire che gli elettroutensili con cavo non abbiano più potenziale. Per questo abbiamo deciso di inserire anche questa tipologia di prodotti, con una gamma un po' più completa che copre anche esigenze per lavorazioni più specifiche, come quelle del legno o dell'edilizia», aggiunge Lucci. Tutti gli elettroutensili della nuova gamma Fervi sono dotati di certificazioni e conformità tecniche, sono coperti dalla garanzia di legge, estendibile un altro anno tramite registrazione sul sito entro 30 giorni dall'acquisto.

POTENZA ED ERGONOMIA

Risultato di cinque anni di studi e analisi, i nuovi elettroutensili Fervi offrono elevate prestazioni, potenza ed ergonomia, collocandosi a un livello superiore rispetto allo standard del mercato per la fascia di riferimento semiprofessionale, grazie anche al prezzo a cui sono proposti. «I primi feedback sono molto positivi e tutti hanno sottolineato la qualità dei prodotti. Da anni siamo nel mondo dell'utensileria e della ferramenta, ora approcciamo un'altra tipologia di prodotti. Siamo di fronte a un settore nuovo anche se il target di riferimento è simile a quello con cui già lavoriamo. Siamo entusiasti, ma prudenti e vogliamo utilizzare i prossimi sei mesi per capire effettivamente il posizionamento di questi prodotti e impostare una politica commerciale specifica, sempre in linea con la filosofia Fervi», ha aggiunto Lucci. Il modello di business si distacca infatti dalle classiche politiche

youtrade

PAESE : Italia
PAGINE :186
SUPERFICIE :57 %
PERIODICITÀ : Mensile□□

DIFFUSIONE :(11000)
AUTORE : Veronica Monaco

► **1 ottobre 2023**

LEVIGATRICE ROTO-ORBITALE. A SINISTRA, AVVITATORE A IMPULSI. SOTTO, SEGA CIRCOLARE E TORCIA

commerciali applicate agli elettroutensili. Come ha spiegato il direttore vendite Italia Alessandro Del Prete, «solitamente il modello commerciale dei power tools è improntato sul sell-in e su modalità di acquisto massive per raggiungere marginalità importanti. Fervi invece possiede un modello di distribuzione differente: offriamo ai clienti la possibilità di acquistare anche un solo pezzo, a un ricarico molto interessante già in linea con il mercato. Un modello innovativo per rivendite e ferramenta abituate finora a dinamiche completamente diverse. Inoltre, i nostri clienti avranno la possibilità di effettuare un ordine unico per tutti i prodotti dell'azienda», che attualmente conta 8.500 referenze a catalogo.

ANCHE ONLINE

I nuovi elettroutensili Fervi saranno disponibili presso i rivenditori autorizzati, che potranno anche fornire un servizio di consulenza per orientare il cliente verso gli attrezzi più in linea con le loro specifiche esigenze. «Per quanto riguarda l'e-commerce abbiamo una politica commerciale molto rigorosa per l'online , con un listino studiato per evitare «down» di prezzo e permettendo di mantenere il prezzo di vendita al pubblico consigliato da Fervi». In arrivo sul web anche un mini sito dedicato esclusivamente alla nuova gamma. «Promuoveremo il sito in tutte le piattaforme social e utilizzando gli strumenti Seo e Sem, in modo da raccogliere contatti e far crescere la domanda dal basso presso i rivenditori», ha concluso il direttore marketing. «Nei prossimi mesi abbiamo previsto investimenti in comunicazione, orientati prevalentemente online, e presenzieremo alle fiere più importanti per dare ai nostri power tools tutta la visibilità necessaria».

Ferrutensil

PAESE : Italia
PAGINE :83
SUPERFICIE :19 %
PERIODICITÀ : Mensile□□

DIFFUSIONE :(9167)
AUTORE :N.D.

► **1 ottobre 2023**

Fervi entra nel mercato degli elettroutensili

Fervi ha lanciato una nuova gamma di elettroutensili, a filo e a batteria, destinati al mercato MRO e al bricoleur particolarmente esigente. L'azienda di Vignola entra in un segmento di mercato particolarmente "affollato", posizionandosi però in una fascia molto precisa come quella degli utilizzatori semi-professionali, gli hobbisti più evoluti ed esigenti, le officine, e tutto il mondo della riparazione e manutenzione. I nuovi elettroutensili prevedono una linea di tool a batteria (piattaforma F20VRange) leggera, compatta e dotata solo di motori brushless. A questa si aggiunge una linea di elettroutensili a filo, alimentati a 230V.
www.fervi.com

PAESE :Italia
PAGINE :30;31
SUPERFICIE :192 %
PERIODICITÀ :Bimestrale□□
AUTORE :N.D.
Ferramenta 2000 Har
▸ 1 ottobre 2023

FERVI ENTRA NEL MERCATO DEGLI ELETTROUTENSILI

Il gruppo di Vignola conta di riuscire a conquistare anche un mercato così maturo e ben presidiato puntando su un eccellente rapporto prezzo/prestazioni e su una gamma progettata per soddisfare le esigenze dei professionisti della manutenzione e della riparazione, ma anche gli appassionati del fai-da-te e del bricolage

Fervi apre l'autunno con un'importantissima novità: il lancio della sua prima linea di elettroutensili che comprende modelli a filo e batteria. Frutto di investimenti e di un'attività di studio e progettazione che è iniziata nel 2018, la gamma si caratterizza per un'estetica accattivante e, come tutta l'offerta Fervi, va a posizionarsi nel mercato MRO (Maintenance, Repair and Operations) e si caratterizza per un rapporto prezzo/prestazioni particolarmente vantaggioso. Questa è infatti una delle leve con cui l'azienda punta a conquistare un proprio spazio all'interno di un mercato estremamente maturo come quello degli elettroutensili, che nella sola fascia del semi professionale ha un valore stimato di circa 120 milioni di euro. L'ingresso nel mercato degli elettroutensili consentirà all'azienda di Vignola di realizzare importanti obiettivi perché le permetterà di sviluppare nuove sinergie con le altre aziende del gruppo, da Riflex, che produce abrasivi, a Rivit, che opera nel fissaggio, fino ad arrivare a Vogel Germany, specializzata nella strumentazione di misura. Grazie a questo ampliamento dell'offerta, inoltre, Fervi avrà la possibilità di aumentare la penetrazione nel canale della Rivendita tradizionale, che è stato scelto come focus esclusivo anche per questa nuova gamma. E questo perché creerà le condizioni per uno sviluppo ulteriore del business e una partnership ancora più forte con ricarichi e marginalità importanti.

La gamma di elettroutensili

Come già anticipato, la gamma è studiata per soddisfare le esigenze dei professionisti della manutenzione e della riparazione, ma anche gli appassionati del fai-da-te e del bricolage.

I nuovi elettroutensili prevedono una linea a batteria (Piattaforma F20VRange), leggera, compatta e dotata solo di motori brushless, e una linea di elettroutensili a filo alimentati a 230V. La linea a batteria su piattaforma F20VRange ruota attorno alle potenti batterie intercambiabili da 2Ah e 4Ah dotate di una tecnologia avanzata che assicura maggiori prestazioni,

La linea di elettroutensili a filo

PAESE :Italia
PAGINE :30;31
SUPERFICIE :192 %
PERIODICITÀ :Bimestrale□□
AUTORE :N.D.

Ferramenta 2000 Har

► 1 ottobre 2023

La linea di elettroutensili a batteria

durata e cicli di vita più lunghi a protezione dell'investimento. La piattaforma F20VRange permette l'intercambiabilità del pacco batteria consentendone l'utilizzo sull'utensile scelto in base alle proprie esigenze. La gamma è composta dal trapano avvitatore, anche nella versione a percussione, il tassellatore, gli avvitatori a impulsi, la smerigliatrice angolare e la torcia a LED. A questa gamma si aggiunge un maneggevole trapano avvitatore a 12V ideale per i montatori e per chi cerca compattezza e leggerezza d'uso. Trapani, avvitatori e smerigliatrice, vengono venduti con una pratica e robusta valigetta per semplificarne il trasporto e per consentire all'utilizzatore di riporre in modo sicuro l'attrezzo dopo l'uso, conservandolo a lungo in perfetta efficienza.

Alla linea a batteria, si affianca la linea a filo 230 V, che si compone di un panorama completo di soluzioni per avvitatura, foratura, levigatura e taglio, oltre a tassellatura e demolizione. Questa linea comprende, nello specifico, il trapano a percussione 600 W e 810 W, il tassellatore 800 W e 1050 W, le smerigliatrici angolari in quattro versioni (720 W, 860 W, 1200 W e 2200 W), seghetto alternativo, satinatrice, sega circolare da 190 mm, levigatrice rotorbitale e levigatrice orbitale.

Tutti gli elettroutensili della nuova gamma sono dotati di certificazioni e conformità tecniche, sono coperti dalla garanzia di legge, estendibile di un anno tramite registrazione sul sito entro 30 giorni dall'acquisto.

Come anticipato, la nuova gamma di elettroutensili è disponibile presso i rivenditori autorizzati che potranno anche fornire un prezioso servizio di consulenza per orientare il cliente verso gli attrezzi più in linea con le specifiche esigenze.

In alto il tassellatore 20 V. Sotto: la smerigliatrice angolare 230 mm 2200 W.

Avvitatore a impulsi

PAESE :Italia
PAGINE :36
SUPERFICIE :276 %
PERIODICITÀ :Bimestrale□□
Ferramenta 2000 Har
► 1 ottobre 2023

FERRAMENTA | DOSSIER abrasivi

IL MERCATO È FLAT, MA NON MANCANO LE OPPORTUNITÀ DI CRESCITA

In Italia e all'estero, quest'anno l'andamento del mercato non si presenta particolarmente brillante. I risultati ottenuti nei primi nove mesi, però, dimostrano che le aziende che più di altre hanno saputo distinguersi per la completezza e la qualità della gamma o con attività promozionali efficaci hanno performato meglio delle altre e, in qualche caso, anche dello stesso comparto

Insieme alla Germania l'Italia è per tradizione tra i primi Paesi nei quali si concentra la quasi totalità della produzione europea di abrasivi. Questo, insieme alla qualità delle gamme proposte è uno dei fattori che più di altri contribuiscono a far sì che alcuni tra i produttori italiani si contraddistinguano per una fortissima vocazione all'esportazione, che, però, va sempre di pari passo con l'impegno e la focalizzazione sul mercato italiano. **Valter Domenighini**, Direzione Vendite Italia di **Abra Beta**, che dal 2018 è entrata a far parte del Gruppo Beta, spiega che per la sua azienda "il mercato italiano è strategico, dato che incide su circa il 60% del fatturato. Essendo Abra Beta produttore Italiano con stabilimenti a Pian Camuno (BS) e Narzole (CU) è per noi molto importante la crescita del mercato nazionale". Anche **Alex Pavignani**, Product Manager di **Fervi** sottolinea che "il mercato italiano è uno dei nostri mercati strategici, ma siamo presenti anche a livello internazionale, proponendo con soddisfazione fuori dai confini nazionali la grande cura del dettaglio di ciò che esce dallo stabilimento Riflex. L'investimento continuo nel corso degli anni ha portato ad una costante evoluzione dei prodotti, con l'inserimento di molti articoli, attualmente più di 1.800 referenze, che nascono per risolvere quotidianamente le necessità dei nostri clienti, italiani ed esteri". **Ezio Borroni** Sales Manager di **Discotelsisal** spiega che "per la nostra azienda ormai da qualche anno è molto più trainante il mercato estero, ma comunque il mercato Italiano resta molto importante perché permette di seguire e sviluppare molto più da vicino novità e nuovi prodotti". Quello italiano resta il mercato di riferimento anche per **Ima Abrasivi.** Il Direttore Commerciale **Enrico Mannara** riferisce che "incide con percentuali del 60% e per noi resta fondamentale" precisando anche che "non ci sono state variazioni sostanziali negli ultimi anni". **Giovanni Gulino**, Amministratore Unico rivela che per

Pferd *- Con l'innovativo taglio Allround l'azienda ha sviluppato delle frese uniche nel loro genere e molto versatili, per l'uso sui principali materiali come l'acciaio e le fusioni d'acciaio, l'acciaio inossidabile (Inox), i metalli non ferrosi e la ghisa. Questo taglio presenta tutti i vantaggi del taglio 3 Plus, ma vanta una capacità di asportazione aumentata anche del 30% nell'utilizzo sull'acciaio. Le vibrazioni e il rumore sono notevolmente ridotti e il risparmio di tempo e quindi denaro, sono considerevoli grazie all'elevata aggressività sui principali materiali.*

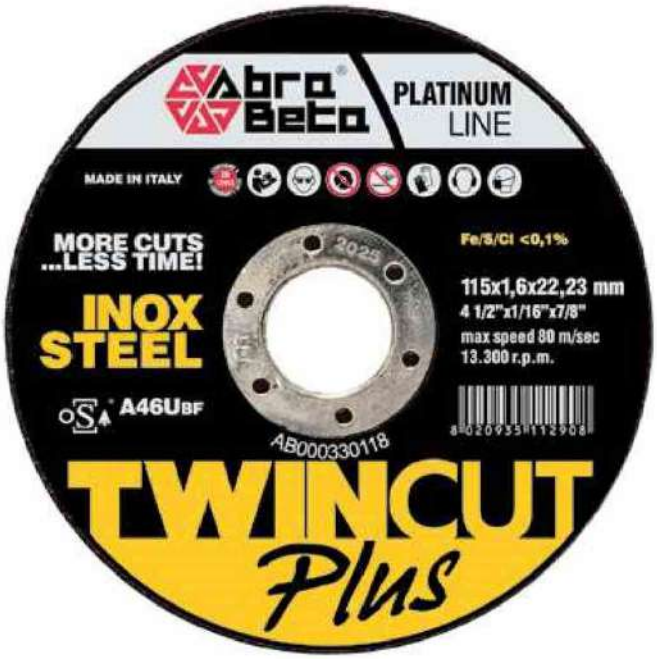
PAESE :Italia
PAGINE :36
SUPERFICIE :276 %
PERIODICITÀ :Bimestrale□□
Ferramenta 2000 Har
► 1 ottobre 2023

Allfix Italia "il mercato italiano rappresenta circa il 90% del fatturato, Negli ultimi anni stiamo tuttavia incrementando la nostra presenza all'estero in maniera significativa". **Alberto Biffignandi,** Presidente di **Biffignandi** si spinge a dire che "per noi il mercato italiano rappresenta la vita e il laboratorio di sviluppo delle nostre conoscenze. In termini di vendite e servizi rappresenta l'80%", anche se ammette, "durante gli ultimi anni la quota estera è cresciuta".

"Il nostro mercato è l'Italia", precisa **Cristiano Lazzarini**, titolare di **Nat Abrasivi**, "e l'estero rappresenta per noi solo il 2/3%, Il settore degli abrasivi copre il 99% del fatturato, il rimanente sono complementi. Gli incrementi costanti, in questi ultimi sei anni, sono molto incoraggianti, ci spingono a continuare su questa strada".

Del tutto particolare la prospettiva da cui guarda al mercato **Pferd Italia** che come chiarisce il suo General Manager **Paolo Sassone**, "è la filiale italiana della multinazionale tedesca August Rueggeberg. Ha, quindi, quello italiano come unico mercato di riferimento. August Rueggeberg", precisa ancora Sassone, "tiene in grande considerazione il mercato italiano e Pferd Italia occupa una posizione di rilievo tra le filiali mondiali".

Discotelsisal *– Le ruote avvolte proposte dall'azienda sono indicate per applicazioni di sbavatura, miscelazione, finitura, lucidatura e pulizia. Vengono utilizzate su apparecchiature automatizzate, utensili fissi e portatili ad albero dritto e macchine passanti.*



Abra Beta *– La linea di dischi rigidi Platinum si arricchisce del nuovo disco abrasivo di spessore sottile A46U Inox & Acciaio. Assicura un alto rendimento grazie a un legante innovativo, perfetto per le diverse tipologie di acciai e acciai inossidabili. Elevata asportazione di materiale unita ad un basso consumo del disco. Minimo riscaldamento del disco in lavorazione. Ridotta produzione di bave. È fortemente raccomandato l'uso di smerigliatrici potenti.*

Come sta performando il comparto nel 2023?

Il settore si avvia a chiudere un anno non particolarmente brillante. Le previsioni raccolte nell'ambito di questo dossier descrivono un mercato con performance in linea con quelle registrate nel 2022. "Negli ultimi anni il mercato Abrasivi in Italia è stato caratterizzato da un andamento abbastanza flat", afferma **Alex Pavignani** di **Fervi.** "Nonostante ciò, siamo riusciti a registrare un trend in costante crescita per tutta la nostra gamma, continuando a proporre prodotti di qualità e alta specificità, a contrasto di una spietata lotta al ribasso del prezzo del singolo prodotto. Diciamo che ci siamo concentrati più sulla performance dei prodotti che sul prezzo e questa strategia ci ha premiato, grazie soprattutto al know-how acquisito negli anni dalla consociata Riflex, azienda del Gruppo, che propone abrasivi Made in Italy di grande qualità". Anche **Giovanni Gulino** di **Allfix Italia** è convinto che "il mercato degli abrasivi in Italia rispecchi lo scorso anno". Nonostante questo, "nei primi 9 mesi di quest'anno abbiamo assistito, nella nostra azienda, a un significativo incremento. Le criticità sono rappresentate

Ferramenta 2000 Har

PAESE : Italia
PAGINE :36
SUPERFICIE :276 %
PERIODICITÀ : Bimestrale□□

► **1 ottobre 2023**

sicuramente dai prodotti di importazione cinese. I fattori di sviluppo su cui puntiamo sono costante innovazione e tecnologia avanzata".
"Da aprile 2023 in avanti, dichiara **Alberto Biffignandi** di **Biffignandi**, "la debolezza dei mercati europei ha ridotto la domanda nei settori industriali dell'esportazione italiana. In taluni settori professionali il cliente fatica a vendere il suo servizio e spesso vende il lavoro senza investire nella qualità dei propri sistemi/prodotti". Passando ad illustrare come sta affrontando questo contesto la sua azienda Biffignandi spiega che "la formazione e la consulenza tecnica sono per noi un elemento centrale dello sviluppo". Che questa sia stata l'evoluzione del mercato viene confermato anche da **Ezio Borroni** di **Discotelsisal.** "Dopo un inizio 2023 soddisfacente dal mese di giugno c'è stato un calo generale delle vendite che ho riscontrato un po' in tutti i settori produttivi e che mi confermano anche altri operatori sul mercato. La causa probabilmente è da ricercarsi in questo lungo momento di incertezza mondiale sui mercati che è sicuramente la cosa peggiore dal punto di vista economico o per investimenti nei vari settori produttivi".
Il riferimento al complesso scenario internazionale torna anche nell'analisi di **Cristiano Lazzarini** di **Nat Abrasivi**. "La recessione globale ha colpito duramente i principali settori di sbocco del mercato degli abrasivi, nelle due principali aree d'affari della produzione industriale italiana, cioè gli abrasivi flessibili (carte, tele e fibre) e gli abrasivi rigidi (dischi rinforzati da taglio e sbavo, mole

***Nat Abrasivi** – I dischi lamellari per alluminio nascono come risposta alle esigenze di chi si trova a dover levigare l'alluminio che, essendo un metallo tenero, quando lo si va a levigare con gli abrasivi tradizionali tende a fondersi e ad intasare l'abrasivo, rendendolo inutilizzabile, prima di riuscire a consumarlo. Un problema a cui ovviano questi dischi che utilizzano una tela abrasiva con uno speciale strato di stearato protettivo e raffreddante, che ritarda l'intasamento e mantiene la temperatura di lavorazione più bassa, aumentando notevolmente la durata dell'utensile.*

L'offerta di abrasivi veicolata sul mercato

Abra Beta produce dischi rigidi e flessibili con un catalogo di circa 1500 articoli, divisi in 4 famiglie, dalla più economica alla più performante: Smart, Silver, Platinum, Diamond. Produciamo dischi per varie tipologie di materiale: Ferro, Inox, Pietra, Granito, Ghisa, Alluminio, Ottone, Bronzo, Vetroresina ecc... Produciamo dischi in Corindone, Zirconio, Ceramica e siamo il primo produttore italiano di ruote lamellari, prodotte anche queste in Corindone Zirconio e Ceramica.
I nostri prodotti vengono venduti solo a distributori. Gli utilizzatori dei nostri prodotti sono: Carpenterie, Fonderie, Fabbri, Cantieri Navali, Cantieri Edili, ma anche operatori del settore Aeronautico e Automotive. I nostri prodotti hanno svariati campi di utilizzo e possono essere utilizzati ovunque ci sia bisogno di tagliare sbavare o rifinire.
Valter Domenighini, Direzione Vendite Italia - Abra Beta

Allfix offre una vasta gamma di dischi abrasivi professionali di alta qualità e prodotti in Italia. La varietà del nostro catalogo è costantemente arricchita e aggiornata secondo le nuove tendenze e richieste del mercato: dai dischi per acciaio ai multiuso e per pietra, dai diamantati ai lamellari. Il nostro target è sicuramente il mondo dei professionisti.
Giovanni Gulino, Amministratore Unico di Allfix Italia

Noi miglioriamo il mondo della finitura delle superfici. Manteniamo questa promessa grazie a sistemi basati su abrasivi flessibili industriali i cui supporti sono: carta, tele, film e spugnosi prevalentemente collegati a soluzioni complete sotto l'aspetto dell'economia produttiva e dell'ambiente di lavoro. Il nostro target utilizzatori varia dalla distribuzione della ferramenta e colorificio (per pittori professionali e cartongessisti), alle applicazioni industriali del metallo, dalle microfiniture ai compositi, dall'autocarrozzeria al mondo parquet e dell'industria del legno.
Alberto Biffignandi, Presidente di Biffignandi

La nostra gamma di produzione di abrasivi è rivolta sia alla rivendita che all'utilizzatore finale direttamente a seconda del tipo di lavorazione e se l'azienda produttrice ha anche la possibilità di avere un reparto interno per la finitura (pulitura) oppure se si avvale di terzisti specializzati esterni.
Ezio Borroni Sales Manager di Discotelsisal

Fervi offre una gamma completa di abrasivi che si differenziano per misura, tipologia e materiali; utilizzabili in molteplici applicazioni comprese quelle industriali.
La gamma è composta da carte abrasive, mole, spazzole

Ferramenta 2000 Har

PAESE : Italia
PAGINE :36
SUPERFICIE :276 %
PERIODICITÀ : Bimestrale□□

► **1 ottobre 2023**

a impasto ceramico). Secondo Federchimica, che rappresenta circa l'80% del mercato per un fatturato annuo di oltre 450 milioni di euro, ciò che ha influenzato in particolare le performance del mercato degli abrasivi, oltre al rallentamento dell'edilizia è stata la crisi dell'industria metalmeccanica e la concorrenza cinese con prodotti contraffatti o a basso costo". In questo contesto, prosegue Lazzarini, "la nostra azienda, che oltre al metallo e all'edilizia, segue anche i settori del legno, automotive, nautica e ultimamente il Fai Da Te coi privati, attraverso il nuovo Shop online, nei primi 9 mesi dell'anno ha riscontrato un aumento di fatturato intorno al 12%". "I primi sei mesi del 2023 confermano la tenuta competitiva del settore degli abrasivi", afferma **Paolo Sassone** di **Pferd** osservando che "in prospettiva, suscita diverse preoccupazioni l'aggravarsi di una situazione internazionale sfavorevole, con il rischio di recessione che ancora non sembra archiviato, una diminuzione della domanda di beni e servizi e l'incremento dei tassi di interesse. Per quanto ci riguarda nei primi sei mesi del 2023 abbiamo realizzato un risultato oltre le aspettative rispetto all'anno scorso, che già era stato molto positivo". A fronte di un mercato che "rispecchia lo scorso anno, per quanto riguarda noi abbiamo un piccolo incremento" dichiara **Enrico Mannara** di **Ima Abrasivi** dicendosi convinto che "la criticità maggiore è la riduzione del potere di acquisto da parte del privato. Con una riduzione notevole delle vendite nel Fai da Te abbiamo cercato con buoni successi di dedicarci a rivenditori più specializzati con prodotti molto tecnici". Si dichiara pienamente soddisfatto dei risultato ottenuti dalla sua azienda **Valter Domenighini** di **Abra Beta**. "Nei primi nove mesi dell'anno abbiamo generato un ordinato e un fatturato da record grazie anche alle iniziative promozionali attuate con l'aiuto della nostra casa madre Beta Utensili, operazioni di co-branding che hanno portato a numeri molto importanti.

***Biffignandi** - 7988 siastrong è un innovativo foglio di levigatura a doppia faccia le cui caratteristiche principali sono una sorprendente flessibilità e una durata eccezionale. La tecnologia hi-tech alla base del prodotto lo rende unico e differente da tutti gli altri abrasivi flessibili. Il prodotto si differenzia infatti dai classici fogli di carta abrasiva che sono "usa e getta" e meno confortevoli da tenere in mano durante la levigatura e dalle spugne abrasive, che riscuotono da anni grande successo, molto flessibili e meno aggressive sulle superfici.*

metalliche, ruote di cotonatura, pietre per affilare, nastri abrasivi e dischi diamantati, utilizzati principalmente da professionisti del settore metalmeccanico, carpentieri, falegnami e hobbisti che lavorano legno e metallo.

Alex Pavignani, Product Manager di Fervi

IMA Industria Mole Abrasive è produttore di dischi abrasivi rigidi e lamellari certificata Osa dal 2007. Il catalogo è stato poi completato da abrasivi flessibili, prodotti per la lucidatura e satinatura dei metalli e da dischi diamantati per il settore edili. Il nostro target di cliente è l'ingrosso di Ferramenta e materiali edili e le rivendite di utensileria ,prodotti per la saldatura dei metalli e di prodotti siderurgici. Non vendiamo direttamente all'utilizzatore.

Enrico Mannara Direttore Commerciale Ima Abrasivi

Nat Abrasivi è specializza nella trasformazione e distribuzione di abrasivi flessibili e rigidi col suo marchio o in private label. Le principali linee di abrasivo flessibile, comprendono carte, tele, abrasivi tridimensionali e superabrasivi, nei vari formati, dischi lamellari, rotoli, fogli, dischi velcrati, nastri su misura e ruote lamellari, mentre gli abrasivi rigidi trattati, sono sia i dischi rinforzati da taglio e sbavo che le mole a impasto ceramico, nei vari formati, per la lavorazione di tutte le superfici, dalla sgrossatura fino alla lucidatura. Il nostro mercato principale è la rivendita, come ferramenta, utensilerie e colorifici.

Cristiano Lazzarini, titolare di Nat Abrasivi

Con oltre 9.000 utensili per la lavorazione delle superfici e per il taglio di materiali Pferd offre per ogni applicazione la soluzione ottimale.
Le lime per lo sbavo, la finitura, la bisellatura e l'affilatura, una vasta gamma di frese, perforatori e svasatori per sbavare, lavorare profili e praticare aperture. Le nostre mole abrasive sono ideali per la lavorazione di geometrie, la bisellatura e la pulizia. Il programma di utensili per finitura e lucidatura offre soluzioni ottimali per la lavorazione grossolana delle superfici fino alla lucidatura.
Per la lavorazione di materiali super duri, la gamma di utensili diamantati e CBN propone le soluzioni perfette per limare, rettificare e tagliare. Per tagliare, smerigliare e sgrossare, il nostro programma comprende dischi da taglio, da sbavo e lamellari e infine spazzole per l'uso manuale, meccanico e stazionario.

Paolo Sassone, General Manager di Pferd

Ferramenta 2000 Har

PAESE : Italia
PAGINE :36
SUPERFICIE :276 %
PERIODICITÀ : Bimestrale□□

► **1 ottobre 2023**

Per quanto riguarda i nostri fattori di sviluppo, stiamo attuando strategie di marketing al fine di valorizzare il nostro marchio: Abra Beta nasce nel 1975 con una marcata connotazione di conto terzista e negli ultimi 50 anni ha prodotto molti più per altri marchi che per il proprio, per questo è oggi fondamentale portare avanti azioni mirate per farsi conoscere".

Un prodotto tecnico che solo i canali specializzati sanno valorizzare

Ferramenta, centri edili e utensilerie sono i canali di riferimento per le aziende che motivano questa loro focalizzazione con il fatto che, grazie alle loro competenze e a una spiccata propensione alla consulenza, sanno valorizzare i singoli abrasivi nei loro aspetti più qualificanti, dando tutte le indicazioni per individuare quello di volta in volta più adatto. "I canali distributivi che

Alex Pavignani, Product Manager Fervi

Alberto Biffignandi Presidente di Biffignandi

presidiamo sono quelli legati ai segmenti sopra citati: ferramenta e colore, industria del metallo, autocarrozzeria, compositi, industria del legno e mondo parquet. Tra questi", spiega **Alberto Biffignandi** di **Biffignandi** "i risultati più interessanti stanno arrivando dai comparti composito e autocarrozzeria". **Valter Domenighini**, chiarisce che **Abra Beta** "vende solo a distributori quali Ferramenta, Utensilerie e Forniture Industriali" e riferisce che "tutti e tre i canali distributivi stanno portando risultati interessanti in termini di vendite oltre che di posizionamento di prodotto". **Enrico Mannara** di **Ima Abrasivi** conferma che "per noi l'ingrosso di ferramenta e materiali edili resta fondamen-

Le caratteristiche a cui guarda l'utilizzatore in fase di scelta

Nella nostra esperienza le più importanti sono sicuramente performance elevate e durata del prodotto.
Giovanni Gulino, Amministratore Unico di Allfix Italia

Produciamo e commercializziamo prodotti di eccellente livello qualitativo e di conseguenza il nostro target è rappresentato dai professionisti dei vari settori. La partnership centenaria di Biffignandi con il marchio svizzero sia Abrasives, nel mercato italiano, per il miglioramento delle superfici è la caratterizzazione qualitativa per raggiungere la piena soddisfazione del nostro target di utilizzatori.
Alberto Biffignandi, Presidente di Biffignandi

Il nostro target di clientela oltre che all'affidabilità guarda anche all'azienda che ricerca soluzioni di qualità e costanza sulle lavorazioni, tenendo presente anche la possibilità di customizzare il prodotto a seconda delle tempistiche e delle attrezzature di lavorazione del cliente.
Ezio Borroni Sales Manager di Discotelsisal

Il nostro target è molto chiaro a livello strategico: quello del MRO (Maintenance, Repair & Operation) è il nostro mondo, quindi tutte le applicazioni che vanno nella direzione delle lavorazioni per manutenzioni, riparazioni e le attività quotidiane.
Alex Pavignani, Product Manager di Fervi

Un prodotto che abbia tutte le certificazioni e un'etichetta che sia chiara in modo da facilitare la scelta del prodotto più indicato per le varie applicazioni.
Enrico Mannara Direttore Commerciale Ima Abrasivi

In questi ultimi anni, sta crescendo l'interesse per i prodotti performanti, con un alto grado di sicurezza e affidabilità. Non tutti gli utilizzatori professionali, però, lo capiscono, a volte per la disinformazione di certi "non professionisti" del settore.
Quello che mi ha più sorpreso, è la richiesta sempre crescente di prodotti top di gamma, da parte dei privati e del Fai Da Te Evoluto, come lo chiamiamo in Nat.
La richiesta di qualità del prodotto e di servizio al top, sono i requisiti inderogabili che ci guidano per cercare la nuova clientela.
Cristiano Lazzarini, titolare di Nat Abrasivi

Proponendo una gamma di prodotti Premium altamente performanti i nostri utilizzatori sono principalmente professionisti che apprezzano in primis qualità e robustezza, dando comunque grande importanza alla marca, e che conoscono il valore del tempo risparmiato grazie alla qualità.
Paolo Sassone, General Manager di Pferd

tale," anche se rileva, "nell'ultimo anno ci sta dando buoni soddisfazioni la rivendita specializzata nel campo della saldatura". **Allfix Italia** opera "maggiormente nel canale dei rivenditori specializzati, sia nel settore ferramenta che in quello edile" afferma **Giovanni Gulino** osservando che "la ferramenta specializzata, negli anni, ci ha dato soddisfazioni sempre maggiori sia in termini di vendite che in termini di fidelizzazione. Abbiamo inoltre assistito nell'ultimo periodo a un importante incremento anche nell'edilizia". La strategia distributiva di Fervi è chiara e ben conosciuta. "Il canale tradizionale, ferramenta ed utensileria, è quello che privilegiamo e dove siamo riconosciuti e soprattutto apprezzati", ribadisce infatti **Alex Pavignani**. "A questo si affiancano le vendite online, veicolate tramite i nostri rivenditori ed i loro portali. Va da sé che, trattandosi di un prodotto tecnico e sul quale sono necessari anche test applicativi, la vendita-accompagnata all'interno dei nostri clienti rivenditori è quella che riveste l'importanza maggiore. L'abrasivo va toccato, provato e valutato prima dell'acquisto di una fornitura, soprattutto quando se ne acquistano diversi pezzi". Guarda con interesse anche alle nuove opportunità offerte dalla digitalizzazione **Cristiano Lazzarini**, titolare di **Nat Abrasivi**. Spiega infatti che "i nostri principali canali distributivi sono i grossisti, i rivenditori come ferramenta, utensilerie e colorifici, e marginalmente gli utilizzatori. In questi ultimi anni, però, quelli più performanti sono proprio gli utilizzatori professionali e quelli privati, che raggiungiamo attraverso due strumenti in continua evoluzione come il B2B e il B2C. Il nuovo sistema informativo ci permette di dialogare costantemente con le richieste di chi gli abrasivi li utilizza quotidianamente e questo ci ha fatto cambiare radicalmente visione". La digitalizzazione favorisce le aziende nell'impegno a rendere accessibili le informazioni sui loro prodotti. La strategia commerciale di **Pferd Italia**, afferma **Paolo Sassone**, "prevede di veicolare al mercato i propri sistemi e prodotti soltanto attraverso Utensilerie e Ferramenta evolute, ma", prosegue, "viene posta una grande attenzione a come trasmettere informazioni tecnico-commerciali agli utilizzatori in maniera veloce e completa. A questo scopo il portale Pferd Italia ha cambiato design grafico per facilitare la navigazione dei professionisti e contiene tutte le informazioni tecniche e pratico applicative di interesse per chi utilizza i nostri prodotti. Inoltre, al fine di facilitare il reperimento e l'acquisto degli utensili è operativa la possibilità di geolocalizzare il distributore Pferd più vicino alla propria sede. Alcune Utensilerie e Ferramenta

Ezio Borroni Sales Manager di Discotelsisal

Enrico Mannara Direttore Commerciale Ima Abrasivi

Giovanni Gulino, Amministratore Unico di Allfix Italia

Cristiano Lazzarini, titolare di Nat Abrasivi

Paolo Sassone General Manager Pferd

Valter Domenighini, Direttore Vendite Italia di Abra Beta

PAESE :Italia
PAGINE :36
SUPERFICIE :276 %
PERIODICITÀ :Bimestrale□□
Ferramenta 2000 Har
► 1 ottobre 2023

IMA Industria Mole Abrasive - . *La granulometria e tipologia dell'abrasivo rende Multi adatto per il taglio di 5 materiali diversi come piastrelle, legno, metallo, plastica e alluminio un taglio pulito ed omogeneo sui vari tipi di materiale. L'elevata resa del disco è garantita dall'utilizzo di abrasivi deferrizzati con trattamento superficiale tale da migliorare il fissaggio con i leganti sintetici, modificati chimicamente. I tessuti di rinforzo a grammatura e resistenza alla trazione certificate assicurano un elevato grado di sicurezza anche in condizioni di utilizzo estreme o in presenza di operatori inesperti.*

evolute hanno predisposto un loro sito e- commerce che include i nostri prodotti. Quindi i nostri utilizzatori, attraverso il portale ufficiale Pferd hanno a disposizione tutte le possibilità per approfondire conoscenze, comprendere i modi migliori per l'utilizzo e, attraverso l'identificazione del nostro Distributore qualificato, ordinare il materiale desiderato". Guarda con interesse all'online anche **Discotelsisal. Ezio Borroni** spiega infatti che "la nostra strategia di vendita è sempre stata un mix fra aziende molto specializzate oppure terzisti di esse come clienti finali ed anche la rivendita per prodotti di più alto consumo e di lavorazioni più standard meno specifiche. Nell'ultimo anno, però, ci stiamo affacciando anche sul mercato on-line valutando più soluzioni".

Formazione e informazione. Ecco come le aziende investono su questi due fattori di successo

In presenza di un articolo così tecnico, la capacità dell'azienda di promuovere una pinea comprensione delle sue caratteristiche tecniche e degli ambiti applicativi ideali diventa una discriminante capace di condizionare i risultati di vendita. In un mercato che in qualche misura mostra di aprirsi anche al contatto con l'utilizzatore finale, la sfida è riuscire a mettere in campo una strategia capace di garantire al canale la formazione e, contemporaneamente, all'utilizzatore l'accesso alle informazioni di cui potrebbe aver bisogno. **Alex Pavignani**, Product Manager di **Fervi** assicura: "offriamo una costante attività di formazione ai nostri clienti e ai loro addetti alla vendita, sia con sessioni dedicate che in affiancamento presso i loro clienti. Queste attività sono ricorrenti durante tutto l'arco dell'anno con l'utilizzo anche del nostro tecnico-dimostratore che, su richiesta, è in grado di presentare e formare i clienti sulle caratteristiche intrinseche del prodotto, ma soprattutto sulle modalità applicative. L'obiettivo è sempre quello di dare più informazioni e formazione possibile, per venire incontro alle esigenze del cliente. Lo facciamo anche attraverso la competenza della stampa specializzata e sui nostri profili social, modulando la comunicazione in base ai target".

"Lavorando con ma soprattutto a fianco del distributore siamo molto attenti alla formazione, soprattutto del personale di vendita per aiutare ancora di più il distributore", assicura **Valter Domenighini**, Direzione Vendite Italia di **Abra Beta.** "Da tre anni abbiamo messo a disposizione di alcuni dei nostri clienti la professionalità dei nostri Dimostratori Tecnico Commerciali, che con Van dimostrativi vanno dai clienti finali, accompagnati dagli agenti di zona per fare dimostrazione di tutti i prodotti del nostro catalogo. Queste attività di formazione e dimostrazione proseguono durante tutto l'anno e non solo in concomitanza con il lancio di novità di prodotto. I nostri Dimostratori sono strategici per creare la domanda e stiamo investendo molto su questa attività. A oggi". prosegue Domenighini, "abbiamo 3 Dimostratori Tecnico Commerciali con 3 Van attrezzati con circa 700 prodotti; 2 Van si dividono l'Italia dal Nord al Centro un Van invece presidia il Sud Italia. Sicuramente questo progetto è destinato a crescere, infatti per la fine 2024 inizio 2025 è previsto l'inserimento di un quarto Van a supporto della squadra". L'attività di formazione, puntualizza **Paolo Sassone**, General Manager di **Pferd** "è da sempre un punto focale per l'azienda che, attraverso l'Accademia Pferd, eroga formazione e addestramento tecnico aperto sia a personale di vendita sia a utilizzatori finali. I nostri formatori sono esperti e competenti grazie al costante interscambio con utenti di tutto il mondo e sono quindi in grado di fornire oltre alle conoscenze di base, anche conoscenze pratiche approfondite e sempre aggiornate. La formazione non avviene esclusivamente in loco, ma anche, grazie ai due Tool-Mobil (furgoni attrezzati) direttamente presso le aziende, su loro richiesta. I corsi vanno da quelli base, a quelli molto specifici, organizzati per tipo d'industria, di applicazione o sem-

Allfix - *L'azienda propone una vasta gamma di dischi abrasivi professionali di alta qualità e prodotti in Italia. Resa elevata, velocità di taglio, lunga durata e finitura eccezionale sono solo alcune delle caratteristiche dei suoi prodotti. Tra questi figurano anche i dischi multiuso, adatti per il taglio di metalli, materiali edili, plastica, legno e alluminio e disponibili sia nella versione piccola da mm. 115 x 1,6 che in quella grande da mm. 230 x 2.*

PAESE :Italia
PAGINE :36
SUPERFICIE :276 %
PERIODICITÀ :Bimestrale□□
Ferramenta 2000 Har
► 1 ottobre 2023

plicemente d'illustrazione dei prodotti principali elencati nel manuale. Una novità introdotta è la possibilità di organizzare corsi personalizzati in accordo con i clienti". Passando all'informazione sull'utilizzatore **Sassone** osserva che "pur vendendo solo tramite distributori consideriamo l'utilizzatore finale il vero cliente. Come detto organizziamo corsi di formazione dedicati sia presso la nostra sede che presso le aziende. I nostri tecnici sono inoltre sempre disponibili ad effettuare prove, dimostrazioni e a risolvere problemi applicativi presso gli utenti finali. Nell'ottica di raggiungere l'utilizzatore abbiamo organizzato promozioni commerciali dedicate direttamente a loro (con prezzi in chiaro per il cliente finale) accompagnandole con campagne pubblicitarie indirizzate al loro target". Netta la posizione di **Giovanni Gulino**, Amministratore Unico di **Allfix Italia.** "La formazione e l'informazione dell'addetto alla vendita per noi è importante quanto il prodotto. Per questo motivo la supportiamo attraverso continue campagne promozionali e supporti di formazione per i venditori, non solo in occasione del lancio di nuovi prodotti, ma in maniera continuativa". Infine Gulino spiega che " al momento non abbiamo attività di formazione e informazione rivolte all'utilizzatore finale, ma è probabile che nel prossimo futuro attiveremo delle campagne ad hoc". Formazione e informazione sono due asset fondamentali anche per **Cristiano Lazzarini**, titolare di **Nat Abrasivi**. "Abbiamo creato il canale NAT su youtube, proprio per fare divulgazione sul mondo degli abrasivi. Creo personalmente video e contenuti da pubblicare o da dare ai rivenditori per fare informazione. Purtroppo,", non può fare a meno di notare Lazzarini, "sono pochi i rivenditori che capiscono l'importanza della formazione continua e i corsi che faccio gratuitamente ai clienti, sono pochi e sporadici, mentre sarebbe bello creare una comunicazione bi-direzionale continua. Questo sarà il nostro prossimo goal, assicura. Lazzarini riconosce anche che "gli utilizzatori finali sono il nostro target più importante, per quanto riguarda la formazione e più in generale l'informazione. Sono loro che muovono la domanda e i canali social ci stanno dando un aiuto fondamentale, senza non saremmo riusciti a fare niente, perché la comunicazione tradizionale era fuori dalla nostra portata. Ora i tempi sono maturi e i social permettono di fare grandi cose, ma bisogna conoscerli e questo richiede grande curiosità e disponibilità ad una formazione continua anche da parte nostra". **Ezio Borroni** Sales Manager di **Discotelsisal** ricorda che "la nostra rete commerciale è formata da esperti nel settore da ormai 30 anni nella finitura e pulitura su metallo, legno e ceramica. Pensiamo di avere quindi una buona esperienza in modo da consigliare il cliente finale considerando l'importanza della finitura di un prodotto che può fare la differenza e non guardando soltanto l'aspetto economico. L' aggiornamento è continuo sia sui prodotti che sulle lavorazioni e viene fatto sia a livello teorico che sul "campo". Passando alle attività rivolte all'utilizzatore finale, Borroni nota che "dipende anche molto se la lavorazione del prodotto è interna all'azienda produttrice oppure se è affidata a terzisti esterni. Nel primo caso può essere richiesto qualche consiglio o suggerimento in fase di lavorazione, nel secondo invece l'utilizzatore è molto specializzato nel lavoro richiesto dal mandante e spesso anche riservato nelle sue tecniche di lavorazione".

***Fervi** – Grazie alla collaborazione con l'azienda del gruppo Riflex, nel campo degli abrasivi propone soluzioni 100% Made in Italy, per effettuare asportazioni precise e con un'elevata velocità di taglio. La linea di Dischi Lamellari Specialty Cer si compone delle versioni Classic (Art. DN9101-C e Art. DF9101-C) e Raptor (Art. DF9801-C), ideale per esaltare la velocità di asportazione del prodotto).*

Enrico Mannara Direttore Commerciale rivela che **Ima Abrasivi** "non visita direttamente l'utilizzatore" E questo perché "al momento lasciamo questa attività ai venditori dei nostri clienti con i quali siamo in contino contatto. Tendiamo infatti ad effettuare visite periodiche presso i nostri rivenditori per fare informazione di prodotto con la loro forza vendita. Oltre a questo, ci avvaliamo anche di materiale informativo cartaceo che lasciamo nella rivendita ad uso dell'utilizzatore finale".

Alberto Biffignandi, Presidente di **Biffignandi** ribadisce: "siamo convinti che la formazione e la consulenza tecnica sia un elemento fondamentale non solo internamente, ma anche verso i nostri clienti distributori ed utilizzatori. L'aggiornamento costante è proprio il perno su cui puntiamo per far evolvere la forza vendita e la relazione con i nostri clienti. Abbiamo due centri di formazione nelle sedi del nostro gruppo, in Italia, a disposizione per i venditori e per presentare i prodotti e i cicli di lavoro ai clienti. Inoltre, abbiamo la possibilità di organizzare presso sia Abrasives delle giornate formative coordinate direttamente dal gruppo svizzero".

FERVI: fuori la nuova gamma di elettroutensili

I professionisti della manutenzione e della riparazione, ma anche gli appassionati del fai-da-te e del bricolage, possono oggi contare sulla nuova gamma di **elettroutensili FERVI**, in grado di offrire un supporto di qualità con il miglior rapporto qualità/prezzo.

L'azienda di Vignola entra, quindi, in un segmento di mercato particolarmente "affollato", posizionandosi però in una fascia molto precisa come quella degli utilizzatori semi-professionali, gli hobbisti più evoluti ed esigenti, le officine, e tutto il mondo della riparazione e manutenzione.

I nuovi elettroutensili FERVI prevedono una linea di **tool a batteria** (Piattaforma F20VRange) leggera, compatta e dotata solo di motori *brushless*. A questa si aggiunge una linea di **elettroutensili a filo**, alimentati a 230V. Risultato di 5 anni di studi e analisi, i nuovi utensili risultano ottimi dal punto di vista delle prestazioni, della potenza e dell'ergonomia, collocandosi ad un livello superiore rispetto allo standard del mercato per la fascia di riferimento, grazie anche al prezzo a cui sono proposti. La linea a batteria su piattaforma F20VRange ruota attorno alle potenti batterie intercambiabili da 2Ah e 4Ah, dotate di una tecnologia avanzata che assicura maggiori prestazioni, durata e cicli di vita più lunghi, a protezione dell'investimento. La piattaforma F20VRange permette l'intercambiabilità del pacco-batteria permettendone l'utilizzo sull'utensile scelto in base alle proprie esigenze. La gamma è composta dal **trapano avvitatore**, anche nella versione a percussione, il **tassellatore**, gli **avvitatori a impulsi**, la **smerigliatrice angolare** e la **torcia a LED**. A questa si aggiunge un maneggevole **trapano avvitatore a 12V**, ideale per i montatori e per chi cerca compattezza e leggerezza d'uso. Trapani, avvitatori e smerigliatrice vengono venduti con una pratica e robusta valigetta per semplificarne il trasporto e per riporre in modo sicuro l'attrezzo dopo l'uso, conservandolo a lungo in perfetta efficienza.

Alla linea a batteria si affianca quella "a filo" 230 V, che si compone di un panorama completo di soluzioni per avvitatura, foratura, levigatura e taglio, oltre a tassellatura e

demolizione. Questa linea comprende, nello specifico, il **trapano a percussione** 600 W e 810 W, il **tassellatore** 800 W e 1050 W, le **smerigliatrici angolari** in quattro versioni (720 W, 860 W, 1200 W e 2200 W), **seghetto alternativo**, **satinatrice**, **sega circolare** da 190 mm, **levigatrice rotorbitale** e **levigatrice orbitale**.

Tutti gli elettroutensili della nuova gamma FERVI sono dotati di certificazioni e conformità tecniche, sono coperti dalla garanzia di legge, estendibile un altro anno tramite registrazione sul sito entro 30 giorni dall'acquisto. La gamma di elettroutensili è disponibile presso i rivenditori autorizzati che potranno anche fornire un prezioso servizio di consulenza per orientare il cliente verso gli attrezzi più in linea con le specifiche esigenze.

ilgiornaledellafter

URL :http://www.ilgiornaledellaftermarket.it/
PAESE : Italia
TYPE : Web International

▸ **2 ottobre 2023 - 13:46**

> Versione online

FERVI annuncia una nuova linea di elettroutensili

I professionisti della manutenzione e della riparazione, ma anche gli appassionati del fai-da-te e del bricolage, possono oggi contare sulla nuova gamma di **elettroutensili FERVI**, in grado di offrire un supporto di qualità con il miglior rapporto qualità/prezzo.

L'azienda di Vignola entra, quindi, in un segmento di mercato particolarmente "affollato", posizionandosi però in una fascia molto precisa come quella degli utilizzatori semi-professionali, gli hobbisti più evoluti ed esigenti, le officine, e tutto il mondo della riparazione e manutenzione.

I nuovi elettroutensili FERVI prevedono una linea di **tool a batteria** (Piattaforma F20VRange) leggera, compatta e dotata solo di motori *brushless*. A questa si aggiunge una linea di **elettroutensili a filo**, alimentati a 230V. Risultato di 5 anni di studi e analisi, i nuovi utensili risultano ottimi dal punto di vista delle prestazioni, della potenza e dell'ergonomia, collocandosi ad un livello superiore rispetto allo standard del mercato per la fascia di riferimento, grazie anche al prezzo a cui sono proposti. La linea a batteria su piattaforma F20VRange ruota attorno alle potenti batterie intercambiabili da 2Ah e 4Ah, dotate di una tecnologia avanzata che assicura maggiori prestazioni, durata e cicli di vita più lunghi, a protezione dell'investimento. La piattaforma F20VRange permette l'intercambiabilità del pacco-batteria permettendone l'utilizzo sull'utensile scelto in base alle proprie esigenze. La gamma è composta dal **trapano avvitatore**, anche nella versione a percussione, il **tassellatore**, gli **avvitatori a impulsi**, la **smerigliatrice angolare** e la **torcia a LED**. A questa si aggiunge un maneggevole **trapano avvitatore a 12V**, ideale per i montatori e per chi cerca compattezza e leggerezza d'uso. Trapani, avvitatori e smerigliatrice vengono venduti con una pratica e robusta valigetta per semplificarne il trasporto e per riporre in modo sicuro l'attrezzo dopo l'uso, conservandolo a lungo in perfetta efficienza.

Alla linea a batteria si affianca quella "a filo" 230 V, che si compone di un panorama completo di soluzioni per avvitatura, foratura, levigatura e taglio, oltre a tassellatura e demolizione. Questa linea comprende, nello specifico, il **trapano a percussione** 600 W e 810 W, il **tassellatore** 800 W e 1050 W, le **smerigliatrici angolari** in quattro versioni (720 W, 860 W, 1200 W e 2200 W), **seghetto alternativo**, **satinatrice**, **sega circolare** da 190 mm, **levigatrice rotorbitale** e **levigatrice orbitale**.

Tutti gli elettroutensili della nuova gamma FERVI sono dotati di certificazioni e conformità tecniche, sono coperti dalla garanzia di legge, estendibile un altro anno tramite registrazione sul sito entro 30 giorni dall’acquisto. La gamma di elettroutensili è disponibile presso i rivenditori autorizzati che potranno anche fornire un prezioso servizio di consulenza per orientare il cliente verso gli attrezzi più in linea con le specifiche esigenze.

La nuova linea di elettroutensili firmata FERVI

I professionisti della manutenzione e della riparazione, ma anche gli appassionati del fai-da-te e del bricolage, possono oggi contare sulla **nuova gamma dielettroutensili FERVI**, in grado di offrire un supporto di qualità con il miglior rapporto qualità/prezzo.

L'azienda di Vignola entra, quindi, in un segmento di mercato particolarmente "affollato", posizionandosi però in una fascia molto precisa come quella degli utilizzatori semi-professionali, gli hobbisti più evoluti ed esigenti, le officine, e tutto il mondo della riparazione e manutenzione.

I nuovi elettroutensili FERVI prevedono una linea di **tool a batteria** (Piattaforma F20VRange) leggera, compatta e dotata solo di motori *brushless*. A questa si aggiunge una linea di **elettroutensili a filo**, alimentati a 230V. Risultato di 5 anni di studi e analisi, i nuovi utensili risultano ottimi dal punto di vista delle prestazioni, della potenza e dell'ergonomia, collocandosi ad un livello superiore rispetto allo standard del mercato per la fascia di riferimento, grazie anche al prezzo a cui sono proposti. La linea a batteria su piattaforma F20VRange ruota attorno alle potenti batterie intercambiabili da 2Ah e 4Ah, dotate di una tecnologia avanzata che assicura maggiori prestazioni, durata e cicli di vita più lunghi, a protezione dell'investimento. La piattaforma F20VRange permette l'intercambiabilità del pacco-batteria permettendone l'utilizzo sull'utensile scelto in base alle proprie esigenze. La gamma è composta dal **trapano avvitatore**, anche nella versione a percussione, il **tassellatore**, gli **avvitatori a impulsi**, la **smerigliatrice angolare** e la **torcia a LED**. A questa si aggiunge un maneggevole **trapano avvitatore a 12V**, ideale per i montatori e per chi cerca compattezza e leggerezza d'uso. Trapani, avvitatori e smerigliatrice vengono venduti con una pratica e robusta valigetta per semplificarne il trasporto e per riporre in modo sicuro l'attrezzo dopo l'uso, conservandolo a lungo in perfetta efficienza.

Alla linea a batteria si affianca quella "a filo" 230 V, che si compone di un panorama completo di soluzioni per avvitatura, foratura, levigatura e taglio, oltre a tassellatura e demolizione. Questa linea comprende, nello specifico, il **trapano a percussione** 600 W e 810 W, il **tassellatore** 800 W e 1050 W, le **smerigliatrici angolari** in quattro versioni (720 W, 860 W, 1200 W e 2200 W), **seghetto alternativo**, **satinatrice**, **sega circolare** da 190 mm, **levigatrice rotorbitale** e **levigatrice orbitale**.

Tutti gli elettroutensili della nuova gamma FERVI sono dotati di certificazioni e conformità tecniche, sono coperti dalla garanzia di legge, estendibile un altro anno tramite registrazione sul sito entro 30 giorni dall’acquisto. La gamma di elettroutensili è disponibile presso i rivenditori autorizzati che potranno anche fornire un prezioso servizio di consulenza per orientare il cliente verso gli attrezzi più in linea con le specifiche esigenze.

Al BricoDay l'esordio della gamma di elettroutensili Fervi

diyandgarden.com/produzione/al-bricoday-lesordio-della-gamma-di-elettroutensili-fervi

Mauro Milani 2 ottobre 2023

Una delle notizie più interessanti emerse dall'edizione 2023 del BricoDay riguarda Fervi, una delle aziende più significative per i settori MRO (Maintenance, Repair and Operation) e brico con un'offerta di 8.600 referenze di utensili e attrezzature.

La novità presentata da Fervi consiste nella volontà di entrare nel mercato dell'elettroutensile con una gamma completa, **a batteria e a filo**, con prodotti, promettono da Fervi, dall'ottimo rapporto qualità-prezzo, posizionati nella fascia del primo prezzo nel mercato professionale e come offerta top per gli utenti più esigenti dell'area brico.

Il mercato degli elettroutensili è già presidiato dalle grandi marche ed è un mercato dove per farsi spazio occorrono molte energie e investimenti. Dalla sua parte Fervi, con Guido Greco, Ad dall'aprile scorso, può contare su una presenza capillare nella distribuzione, che si sviluppa in **oltre 4.500 punti vendita** in Italia, oltre ad una costante espansione all'estero.

Riguardo alla distribuzione ricordiamo anche lo sviluppo da digitale a fisica dell'insegna Mister Worker, con l'apertura del primo negozio nel maggio scorso in occasione dei festeggiamenti per i 50 anni di attività di Rivit.

Elettroutensili a batteria Fervi

Partiamo dagli **elettroutensili a batteria** che oggi, nel target di riferimento, hanno superato quota 50% nelle vendite, con ottime soddisfazioni della produzione e della distribuzione.

La linea a batteria Fervi si basa sulla **piattaforma F20VRange** e ruota attorno alle potenti batterie intercambiabili da 2Ah e 4Ah, dotate di una tecnologia avanzata che assicura maggiori prestazioni, durata e cicli di vita più lunghi.

La piattaforma F20VRange permette l'**intercambiabilità** del pacco batteria permettendone l'utilizzo su qualsiasi utensile della gamma.

La gamma è composta dal trapano avvitatore, anche nella versione a percussione, dal tassellatore, dagli avvitatori a impulsi, dalla smerigliatrice angolare e dalla torcia a LED.

Trapani, avvitatori e smerigliatrice vengono venduti con una **pratica e robusta valigetta** per semplificarne il trasporto e per riporre in modo sicuro l'attrezzo dopo l'uso.

Elettroutensili a filo Fervi

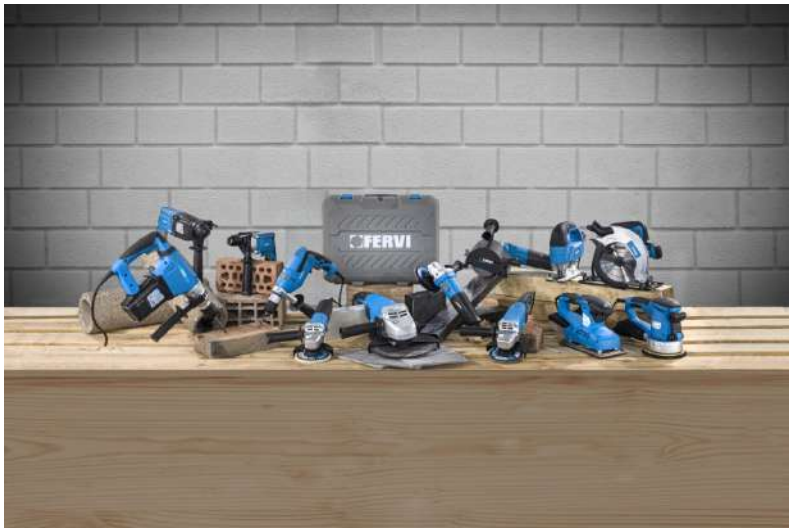
Alla linea a batteria, si affianca la **linea a filo 230 V**, con una copertura completa di soluzioni per avvitatura, foratura, levigatura e taglio, oltre a tassellatura e demolizione.

Questa linea comprende, nello specifico: il trapano a percussione 600 W e 810 W, il tassellatore 800 W e 1050 W, le smerigliatrici angolari in quattro versioni (720 W, 860 W, 1200 W e 2200 W), il seghetto alternativo, la satinatrice, la sega circolare da 190 mm, la levigatrice rotorbitale e la levigatrice orbitale.

Tutti gli elettroutensili della nuova gamma Fervi sono dotati di **certificazioni** e conformità tecniche, sono coperti dalla **garanzia** di legge, estendibile di un anno tramite registrazione sul sito entro 30 giorni dall'acquisto.

La nuova gamma di elettroutensili Fervi è disponibile presso i rivenditori autorizzati.

I nuovi elettroutensili per il fai da te arrivano direttamente dal box Ducati



Migliaia di annunci, suddivisi per categoria, provenienti da inserzionisti qualificati e referenziati.
TROVA LA TUA MOTO

Fervi, sponsor tecnico del team Superbike, affianca in questi giorni una linea di prodotti semiprofessionali agli oltre 4.000 utensili per la manutenzione della moto. La gamma comprende modelli alimentati a filo e a batteria

Se pensate dove avete già visto il nome **Fervi**, la risposta è semplice, sulle moto Superbike e Supersport del **team Aruba.it Ducati**. È presente sulle carene, ma anche sui carrelli e sugli attrezzi utilizzati nei box dai meccanici della squadra, quindi non è solo uno sponsor che sostiene un gruppo vincente, ma a tutti gli effetti un partner tecnico.

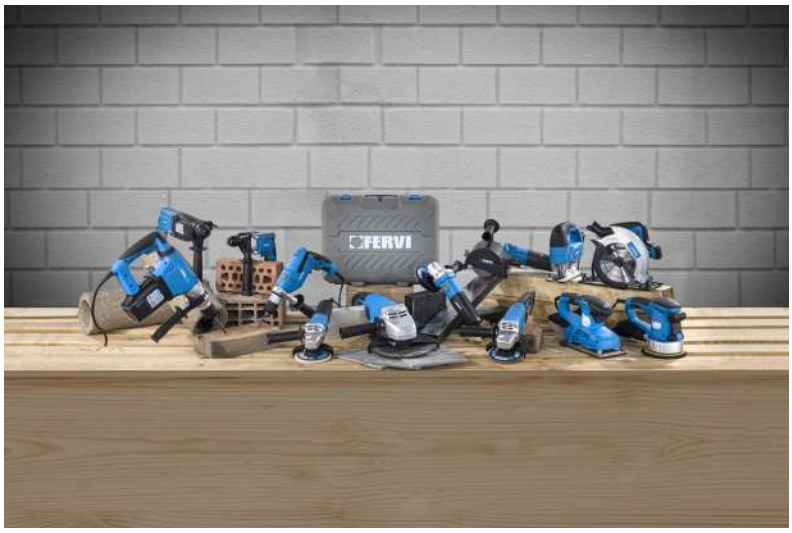
Se fino a oggi Fervi proponeva un catalogo con oltre 8.600 referenze (4.115 delle quali compatibili con l'impiego nella riparazione e nella manutenzione di auto e moto) per la prima volta dal 1978 quando è nata l'azienda, l'offerta si arricchisce di una **gamma di elettroutensili, a filo e ricaricabili**.

Da pochi giorni è iniziata infatti la distribuzione di **una serie di utensili, che vanno dall'avvitatore alla smerigliatrice angolare, realizzati espressamente per le officine, ma anche alla portata degli appassionati di bricolage, a chi non rinuncia a curare di persona la propria moto**. E l'aspetto positivo di questa novità è quello di avere **prezzi decisamente abbordabili (ancora da definire del dettaglio)**, poiché i prodotti si pongono qualitativamente in una fascia a cavallo tra il livello di accesso di una linea professionale, e al top per quello amatoriale, con un rapporto qualità prezzo favorevole.
DUE GAMME PER L'AMATORE

Le famiglie proposte sono due, una classica a filo alimentata dalla rete e una con pacchi batteria dedicati da 20 volt, più un articolo a 12 V, un avvitatore più leggero e compatto. L'offerta classica comprende di soluzioni per avvitare, forare, levigare e tagliare, oltre al tassellatore, per usi diversi da quello meccanico. Ci sono quindi il trapano a percussione nelle varianti da 600 W e 810 W, le smerigliatrici angolari in quattro versioni (da 720 W a 2200 W), il seghetto alternativo, la satinatrice, la sega circolare e la levigatrice, nelle varianti rotorbitale e orbitale.

Sulla base delle richieste del mercato, **la gamma più interessante per il fai da te è tuttavia quella costruita attorno alla piattaforma denominata F20VRange, disponibile con batterie intercambiabili da 2 e 4Ah**. In questo caso la gamma prevede è composta il trapano avvitatore, anche a percussione, il tassellatore, la smerigliatrice angolare e la torcia a led, oltre agli avvitatori a impulsi, che rappresentano una valida e pratica alternativa agli utensili ad aria compressa per la rimozione dei dadi più tenaci. Un elemento importante è rappresentato dal fatto che a differenza di quanto accade di norma, le confezioni di vendita sono composte in modo da rispondere a ogni singola esigenza. Si può infatti scegliere tra l'utensile completo di una o due batterie da 2 Ah, di una o due batterie da 4 Ah, o ancora il solo elettroutensile se si dispone già di almeno un'altra batteria compatibile.

Tutti gli elettroutensili della nuova gamma Fervi sono dotati di certificazioni e conformità tecniche, sono coperti dalla garanzia di legge, estendibile di un anno tramite registrazione sul sito entro 30 giorni dall'acquisto, ed è **acquistabile soltanto in uno dei 4.500 centri specializzati presenti in Italia. La politica commerciale non prevede infatti la vendita online**, che può creare imbarazzanti corse al ribasso che rischiano di penalizzare il cliente.



I nuovi elettroutensili per il fai da te arrivano direttamente dal box Ducati

I nuovi elettroutensili per il fai da te arrivano direttamente dal box Ducati

I nuovi elettroutensili per il fai da te arrivano direttamente dal box Ducati

FERVI presenta una nuova gamma di prodotti ed entra con decisione nel mercato degli elettroutensili

FERVI consolida il suo posizionamento di mercato lanciando una nuovissima gamma di elettroutensili, a filo e a batteria, destinati al mercato MRO e al bricoleur particolarmente esigente

I professionisti della manutenzione e della riparazione, ma anche gli appassionati del fai-da-te e del bricolage, possono oggi contare sulla nuova gamma di elettroutensili FERVI, in grado di offrire un supporto di qualità con il miglior rapporto qualità/prezzo.

L'azienda di Vignola entra quindi in un segmento di mercato particolarmente "affollato", posizionandosi però in una fascia molto precisa come quella degli utilizzatori semi-professionali, gli hobbisti più evoluti ed esigenti, le officine, e tutto il mondo della riparazione e manutenzione.

I nuovi elettroutensili FERVI prevedono una linea di tool a batteria (Piattaforma F20VRange) leggera, compatta e dotata solo di motori brushless. A questa si aggiunge una linea di elettroutensili a filo, alimentati a 230V. Risultato di 5 anni di studi e analisi, i nuovi utensili risultano ottimi dal punto di vista delle prestazioni, della potenza e dell'ergonomia, collocandosi ad un livello superiore rispetto allo standard del mercato per la fascia di riferimento, grazie anche al prezzo a cui sono proposti.

La linea a batteria su piattaforma F20VRange ruota attorno alle potenti batterie intercambiabili da 2Ah e 4Ah, dotate di una tecnologia avanzata che assicura maggiori

prestazioni, durata e cicli di vita più lunghi, a protezione dell'investimento. La piattaforma F20VRange permette l'intercambiabilità del pacco-batteria permettendone l'utilizzo sull'utensile scelto in base alle proprie esigenze. La gamma è composta dal trapano avvitatore, anche nella versione a percussione, il tassellatore, gli avvitatori a impulsi, la smerigliatrice angolare e la torcia a LED. A questa gamma si aggiunge un maneggevole trapano avvitatore a 12V, ideale per i montatori e per chi cerca compattezza e leggerezza d'uso. Trapani, avvitatori e smerigliatrice vengono venduti con una pratica e robusta valigetta per semplificarne il trasporto e per riporre in modo sicuro l'attrezzo dopo l'uso, conservandolo a lungo in perfetta efficienza.

Alla linea a batteria si affianca quella "a filo" 230 V, che si compone di un panorama completo di soluzioni per avvitatura, foratura, levigatura e taglio, oltre a tassellatura e demolizione. Questa linea comprende, nello specifico, il trapano a percussione 600 W e 810 W, il tassellatore 800 W e 1050 W, le smerigliatrici angolari in quattro versioni (720 W, 860 W, 1200 W e 2200 W), seghetto alternativo, satinatrice, sega circolare da 190 mm, levigatrice rotorbitale e levigatrice orbitale.

Tutti gli elettroutensili della nuova gamma FERVI sono dotati di certificazioni e conformità tecniche, sono coperti dalla garanzia di legge, estendibile un altro anno tramite registrazione sul sito entro 30 giorni dall'acquisto.

La nuova gamma di elettroutensili FERVI è disponibile presso i rivenditori autorizzati che potranno anche fornire un prezioso servizio di consulenza per orientare il cliente verso gli attrezzi più in linea con le specifiche esigenze.

Per maggiori informazioni visita il sito esclusivamente dedicato alla nuova gamma FERVI: https://news.fervi.com/

largoconsumo.info

URL :http://www.largoconsumo.info
PAESE : Italia
TYPE : Web International

► **3 ottobre 2023 - 16:23**

> Versione online

Fervi Group innova la sua proposta

In un momento economicamente congiunturale non proprio semplice e in un mercato maturo, FERVI Group si mette in gioco, offrendo ai suoi clienti una gamma di prodotti nuovi, frutto di un perfetto equilibrio tra qualità e prezzo che si consolida con quel plus di servizio e di assistenza, tra i vanti del Gruppo di Vignola. La voglia di innovare e di guardare avanti fa parte del Dna di FERVI che con Riflex, la tedesca Vogel, Rivit e la spagnola Sitges, ha costituito un gruppo coeso e pronto a rispondere alle esigenze del cliente con prodotti dagli standard qualitativi di sicurezza e di servizio ineccepibili.

Come spiega Guido Greco, Ceo di FERVI Group “Dopo i due anni di euforia che hanno seguito il periodo Covid, in questo primo semestre del 2023 abbiamo assistito a un rallentamento, direi fisiologico. Dopo una crescita eccessiva e problemi anche con la catena distributiva il prossimo futuro, dati macroeconomici alla mano, non è di certo roseo. E proprio per questo, sempre con l’obiettivo di offrire al nostro cliente, prodotti e servizi di qualità, oggi giochiamo a livello strategico la carta dell’innovazione e la nostra tendenza costante al miglioramento delle performance.

Tra le novità presentiamo una linea di prodotto completamente nuova per noi, ovvero una completa gamma di elettroutensili. Si tratta di referenze diffuse, ma che noi come FERVI, non avevamo mai proposto.

Osservando la concorrenza e dopo un lungo lavoro, lanciamo una nuova linea di prodotti dal rapporto prezzo-qualità molto vantaggioso. Il comparto degli elettroutensili è estremamente rilevante nell’ambito del nostro mercato. I maggiori player internazionali nascono proprio con l’elettroutensile: noi arriviamo solo ora ma dopo un lavoro preliminare e puntuale proprio per selezionare il prodotto con la giusta qualità e collocarlo nel posizionamento idoneo.

Abbiamo iniziato nel 2018 a studiare la gamma, il mercato e ci siamo fatti supportare da un partner con un’esperienza importante nel settore.

Valutando l’enormità del mercato, ne abbiamo analizzato le tendenze identificando eventuali sinergie, per poi concentrarci sul prodotto e sul suo giusto posizionamento. Siamo arrivati ad avere una gamma e un prodotto interessante, soddisfatti anche della riuscita dal punto di vista estetico e qualitativo.

Stiamo parlando di utensili destinati ad una fascia di mercato che si posiziona ad un livello intermedio tra l'entry level e gli utilizzi intensivi. Si tratta di prodotti decisamente migliori per estetica e performance rispetto ai brand del fai-da-te di prima fascia ma che non vanno ad insidiare i marchi storici delle lavorazioni intensive professionali: una nuova fetta di mercato, coerente con il posizionamento del nostro marchio che presidiamo grazie ai nostri agenti.

Cercando il driver di crescita, lo abbiamo trovato quindi proprio nel rapporto qualità prezzo, un equilibrio coerente con la nostra realtà, ma con una performance di prodotto superiore alla media degli utensili già disponibili.

Partiamo, dunque, con una gamma completa, lanciandola in un mercato che vale 500 milioni totali, tra professionale e non professionale. Noi ci posizioniamo a cavallo dei due mercati con particolare riferimento ai 120 milioni del semi-professionale: affronteremo investimenti importanti e abbiamo individuato target sfidanti, ma non irraggiungibili che ci permetteranno di conquistare quella fetta di mercato che offrirà una nuova base per un ulteriore sviluppo di FERVI.

Il mercato è maturo e nel nostro settore è difficile che ci sia innovazione di prodotto, quindi l'innovazione la portiamo soprattutto a livello di marketing. E in effetti, noi puntiamo sui nostri collaboratori, ad oggi un centinaio, distribuiti capillarmente su tutto il territorio italiano su più canali che ci aiutano nella promozione del nostro marchio. Fanno da sempre un lavoro eccezionale in Italia, dove lavoriamo prevalentemente. Come gruppo siamo presenti anche all'estero, soprattutto in Europa con il marchio FERVI, in Canada, in Messico, Medioriente, Asia e Africa con gli altri marchi approcciando diversi settori.

Di certo, ci differenziamo per il servizio al cliente. Uno dei nostri driver principali è la disponibilità del materiale, per essere pronti a rispondere alle richieste del cliente.

Considerando che, solo con il marchio FERVI, abbiamo un catalogo di 9mila referenze, oltre alle 5mila della Vogel e le 4mila della Riflex soddisfiamo le richieste al 90-95%, in base alla disponibilità del nostro materiale. Il nostro magazzino, anche a fronte di importanti investimenti in logistica, è ben fornito e ci consente di essere parecchio competitivi sul servizio: una strategia premiante nel rapporto con i nostri rivenditori.

FERVI Group è quotato in borsa e ai nostri investitori diciamo che abbiamo un obiettivo di crescita a due binari: da una parte, la ricerca continua di soluzioni complementari da integrare a livello di gruppo con un orizzonte temporale a medio termine, dall'altra, la crescita organica e a questo proposito le premesse sono ottime, visto che FERVI, dal 2012 al 2022 ha raddoppiato il fatturato.

Nuova gamma di prodotti per il Gruppo Fervi

04/10/2023

Fervi presenta la nuova gamma di elettroutensili; l'azienda di Vignola è entrata infatti in un nuovo segmento di mercato, posizionandosi in una fascia molto precisa come quella degli utilizzatori semi-professionali, gli hobbisti più evoluti ed esigenti, le officine, e tutto il mondo della riparazione e manutenzione.

I nuovi elettroutensili **Fervi** prevedono una linea di tool a batteria (Piattaforma F20VRange) leggera, compatta e dotata solo di motori brushless. A questa si aggiunge una linea di elettroutensili a filo, alimentati a 230V. Risultato di 5 anni di studi e analisi, i nuovi utensili risultano ottimi dal punto di vista delle prestazioni, della potenza e dell'ergonomia, collocandosi ad un livello superiore rispetto allo standard del mercato per la fascia di riferimento, grazie anche al prezzo a cui sono proposti.

La linea a batteria su piattaforma F20VRange ruota attorno alle potenti batterie intercambiabili da 2Ah e 4Ah, dotate di una tecnologia avanzata che assicura maggiori prestazioni, durata e cicli di vita più lunghi, a protezione dell'investimento. La piattaforma F20VRange permette l'intercambiabilità del pacco-batteria permettendone l'utilizzo sull'utensile scelto in base alle proprie esigenze. La gamma è composta dal trapano avvitatore, anche nella versione a percussione, il tassellatore, gli avvitatori a impulsi, la smerigliatrice angolare e la torcia a LED.

A questa gamma si aggiunge un maneggevole trapano avvitatore a 12V, ideale per i montatori e per chi cerca compattezza e leggerezza d'uso. Trapani, avvitatori e smerigliatrice vengono venduti con una pratica e robusta valigetta per semplificarne il trasporto e per riporre in modo sicuro l'attrezzo dopo l'uso, conservandolo a lungo in perfetta efficienza.
Alla linea a batteria si affianca quella "a filo" 230 V, che si compone di un panorama completo di soluzioni per avvitatura, foratura, levigatura e taglio, oltre a tassellatura e demolizione. Questa linea comprende, nello specifico, il trapano a percussione 600 W e

810 W, il tassellatore 800 W e 1050 W, le smerigliatrici angolari in quattro versioni (720 W, 860 W, 1200 W e 2200 W), seghetto alternativo, satinatrice, sega circolare da 190 mm, levigatrice rotorbitale e levigatrice orbitale.
Tutti gli elettroutensili della nuova gamma **Fervi** sono dotati di certificazioni e conformità tecniche, sono coperti dalla garanzia di legge, estendibile un altro anno tramite registrazione sul sito entro 30 giorni dall'acquisto. La nuova gamma di elettroutensili **Fervi** è disponibile presso i rivenditori autorizzati che potranno anche fornire un prezioso servizio di consulenza per orientare il cliente verso gli attrezzi più in linea con le specifiche esigenze.

Fervi S.p.A., società quotata sul mercato Euronext Growth Milan, è attiva nel settore della fornitura di attrezzature professionali principalmente per l'officina meccanica, l'officina auto, la falegnameria, il cantiere e dei prodotti inclusi nel mercato cosiddetto «MRO» (Maintenance, Repair and Operations), ossia fornitura di attrezzature al servizio dei professionisti della manutenzione e riparazione. L'operatività del Gruppo copre poi anche il segmento di mercato "Do it yourself", o DIY, vale a dire il mercato dei prodotti per il fai-da-te in ambito casalingo e di bricolage, rivolto a hobbisti e in generale soggetti che utilizzano gli utensili Fervi a fini non professionali.

Puntata #093

4 Ottobre 2023
https://www.absmotori.it/wp-content/uploads/2023/10/093_2023.10.04.mp4

Puntata numero 93 di ABS MOTORI! Partiamo con il TG NEWS e le notizie relative a Mewa, Duessegi Training e Futurmotive. Vi raccontiamo com'è andata l'Anteprima del 6 Automotive Campus. Ascoltiamo la seconda parte di interviste dell'Automotive Open Golf e l'ultima tappa dell'Xmaster Energy Tour 2023 di Autodis. Voliamo a Bologna per l'ultima tappa di Groupauto. Scopriamo la nuova gamma di utensili FERVI con l'intervista di Ermanno Lucci, e andiamo in Autocenter Arese per raccontarvi l'evento CSN Collision e HPA.

Fervi entra nel mercato degli elettroutensili

ferramenta2000.net/5743_fervi-entra-nel-mercato-degli-elettroutensili

04/10/2023

L'azienda di Vignola ha presentato una nuovissima gamma di elettroutensili, a filo e a batteria, destinati al mercato MRO e al bricoleur esigente

Fervi consolida il suo posizionamento di mercato lanciando **una nuovissima gamma di elettroutensili**, a filo e a batteria, destinati al mercato MRO e al bricoleur particolarmente esigente. L'azienda di Vignolaentra in un segmento di mercato particolarmente "affollato", posizionandosi in una fascia molto precisa: quella degli utilizzatori semi-professionali, degli hobbisti più evoluti ed esigenti, delle officine, e tutto il mondo della riparazione e manutenzione.

I nuovi elettroutensili **Fervi** prevedono una linea di ***tool a batteria*** (Piattaforma F20VRange) leggera, compatta e dotata solo di motori *brushless*. A questa si aggiunge una linea di ***elettroutensili a filo***, alimentati a 230V. Risultato di 5 anni di studi e analisi, i nuovi utensili risultano ottimi dal punto di vista delle prestazioni, della potenza e dell'ergonomia, collocandosi ad un livello superiore rispetto allo standard del mercato per la fascia di riferimento, grazie anche al prezzo a cui sono proposti.

La linea a batteria su piattaforma F20VRange ruota attorno alle potenti batterie intercambiabili da 2Ah e 4Ah, dotate di una tecnologia avanzata che assicura maggiori prestazioni, durata e cicli di vita più lunghi, a protezione dell'investimento. La piattaforma F20VRange permette l'intercambiabilità del pacco-batteria permettendone l'utilizzo sull'utensile scelto in base alle proprie esigenze. La gamma è composta dal ***trapano avvitatore***, anche nella versione ***a percussione***, il ***tassellatore***,

gli ***avvitatori a impulsi***, la ***smerigliatrice angolare*** e la ***torcia a LED***. A questa gamma si aggiunge un maneggevole trapano avvitatore a 12V, ideale per i montatori e per chi cerca compattezza e leggerezza d'uso. Trapani, avvitatori e smerigliatrice vengono venduti con una pratica e robusta valigetta per semplificarne il trasporto e per riporre in modo sicuro l'attrezzo dopo l'uso, conservandolo a lungo in perfetta efficienza.

Alla linea a batteria si affianca quella "a filo" 230 V, che si compone di un panorama completo di soluzioni per avvitatura, foratura, levigatura e taglio, oltre a tassellatura e demolizione. Questa linea comprende, nello specifico, il ***trapano a percussione*** 600 W e 810 W, il ***tassellatore*** 800 W e 1050 W, le ***smerigliatrici angolari*** in quattro versioni (720 W, 860 W, 1200 W e 2200 W), ***seghetto alternativo***, ***satinatrice***, ***sega circolare*** da 190 mm, ***levigatrice rotorbitale*** e ***levigatrice orbitale***.

Tutti gli elettroutensili della nuova gamma **Fervi** sono dotati di certificazioni e conformità tecniche, sono coperti dalla garanzia di legge, estendibile un altro anno tramite registrazione sul sito entro 30 giorni dall'acquisto.

La **nuova gamma di elettroutensili è disponibile presso i rivenditori autorizzati** che potranno anche fornire un prezioso servizio di consulenza per orientare il cliente verso gli attrezzi più in linea con le specifiche esigenze.

Per l'occasione l'azienda ha anche creato un sito esclusivamente dedicato alla nuova gamma: https://news.fervi.com/

Da Fervi una nuova gamma di elettroutensili

bricoliamo.com/prodotti/utensili/da-fervi-una-nuova-gamma-di-elettroutensili
Bricoliamo.com4 ottobre 2023

Fervi, con un catalogo di 8.600 prodotti di utensileria e attrezzature per i settori professionali di manutenzione e riparazione oltre che fai da te e bricolage, ha presentato, **per la prima volta**, una gamma completa di elettroutensili.

Dall'azienda vengono definite macchine con un **rapporto qualità prezzo eccellente**, che li rende interessanti per il professionista e al contempo ideali per i bricoleur che vogliono un elettroutensile di qualità con prestazioni di buon livello.

I nuovi elettroutensili Fervi prevedono una linea di tool a **batteria** (Piattaforma F20VRange) leggera, compatta e dotata solo di motori brushless. A questa si aggiunge una linea di elettroutensili **a filo**, alimentati a 230V.

Elettroutensili a batteria Fervi

Partiamo dagli elettroutensili a batteria, sempre più venduti e sempre più utilizzati per la loro indubbia comodità.

La linea a batteria Fervi si basa sulla **piattaforma F20VRange** e ruota attorno alle potenti batterie intercambiabili da 2Ah e 4Ah, dotate di una tecnologia avanzata che assicura maggiori prestazioni, durata e cicli di vita più lunghi.

La piattaforma F20VRange permette l'**intercambiabilità** del pacco batteria permettendone l'utilizzo su qualsiasi utensile della gamma.

La **gamma** è composta dal trapano avvitatore, anche nella versione a percussione, dal tassellatore, dagli avvitatori a impulsi, dalla smerigliatrice angolare e dalla torcia a LED.

Trapani, avvitatori e smerigliatrice vengono venduti con una pratica e robusta valigetta per semplificarne il trasporto e per riporre in modo sicuro l'attrezzo dopo l'uso.

Elettroutensili a filo Fervi

Alla linea a batteria, si affianca la linea a filo **230 V**, con una copertura completa di soluzioni per avvitatura, foratura, levigatura e taglio, oltre a tassellatura e demolizione.

Questa **linea** comprende, nello specifico, il trapano a percussione 600 W e 810 W, il tassellatore 800 W e 1050 W, le smerigliatrici angolari in quattro versioni (720 W, 860 W, 1200 W e 2200 W), il seghetto alternativo, la satinatrice, la sega circolare da 190 mm, la levigatrice rotorbitale e la levigatrice orbitale.

Tutti gli elettroutensili della nuova gamma Fervi sono dotati di **certificazioni e conformità tecniche**, sono coperti dalla garanzia di legge, estendibile di un anno tramite registrazione sul sito entro 30 giorni dall'acquisto.

La nuova gamma di elettroutensili Fervi è disponibile presso i rivenditori autorizzati.

Ottobre 2023

MOTORIONLINE
URL :http://www.motorionline.com/
PAESE :Italia
TYPE :Web Pro et Spécialisé
5 ottobre 2023 - 04:17
> Versione online

Fervi lancia la nuova linea di elettroutensili a filo e batteria

Dedicati sia ai professionisti che agli appassionati fai-da-te

Fervi ha ufficialmente lanciato la sua **nuova linea di elettroutensili a filo e batteria**, dedicati sia al mercato dei professionisti che a quello consumer più generale e agli appassionati del fai-da-te che però cercano dei prodotti di segmento alto. Si tratta di una gamma piuttosto ampia, che punterà non solo a coprire un segmento di mercato molto importante, ma anche a mettersi maggiormente in mostra nei punti vendita, dove ovviamente questi utensili godono di un particolare posto sotto ai riflettori.

La gamma completa

La linea di utensili a batteria si basa sulla piattaforma proprietaria **F20VRange**, il che gli consente di poter montare le batterie intercambiabili da 24h e 4 Ah. Una soluzione che punta non solo alle prestazioni, ma anche ad una comoda intercambiabilità delle batterie tra i vari utensili, che così possono sfruttare al meglio l'energia accumulata e rendere più efficiente il lavoro. La gamma è composta dal trapano avvitatore, da quello a percussione, tassellatore, avvitatori a impulsi, smerigliatrice angolare e torcia a LED, senza dimenticare anche un maneggevole trapano avvitatore a 12V. Oltre alla linea a batteria, **Fervi** ha lanciato anche la gamma a filo, pensata per i lavori più pesanti ed energivori. Si tratta di una collezione di strumenti da 230 Volt che comprendono il trapano a percussione (in versioni da 600W e 810W), il tassellatore (800W e 1050W), la smerigliatrice angolare (720W, 860W, 1200W, 2200W), il seghetto alternativo, la satinatrice, la sega circolare da 190 mm, la levigatrice rotorbitale e orbitale.

Garanzie

I nuovi strumenti a filo e a batteria della **Fervi** sono certificati e coperti da garanzia a norma di legge, con un anno di assistenza aggiuntivo acquistabile separatamente. I rivenditori autorizzati sono disponibili sul sito ufficiale della società, con una particolare attenzione proprio per i negozi fisici, che vengono ancora sostenuti da Fervi come canale di vendita privilegiato per i **professionisti** e gli **appassionati** più esigenti.

FERVI presenta una nuova gamma di prodotti ed entra con decisione nel mercato degli elettroutensili

bricoportale.it/news-aziendali/fervi-entra-nel-mercato-degli-elettroutensili

5 ottobre 2023

FERVI consolida il suo posizionamento di mercato lanciando una nuovissima gamma di elettroutensili, a filo e a batteria, destinati al mercato MRO e al bricoleur particolarmente esigente

I professionisti della manutenzione e della riparazione, ma anche gli appassionati del fai-da-te e del bricolage, possono oggi contare sulla nuova gamma di **elettroutensili FERVI**, in grado di offrire un supporto di qualità con il miglior rapporto qualità/prezzo.

L'azienda di Vignola entra quindi in un segmento di mercato particolarmente "affollato", posizionandosi però in una fascia molto precisa come quella degli utilizzatori semi-professionali, gli hobbisti più evoluti ed esigenti, le officine, e tutto il mondo della riparazione e manutenzione.

I nuovi elettroutensili FERVI prevedono una linea di **tool a batteria** (Piattaforma F20VRange) leggera, compatta e dotata solo di motori brushless. A questa si aggiunge una linea di **elettroutensili a filo**, alimentati a 230V. Risultato di 5 anni di studi e analisi, i nuovi utensili risultano ottimi dal punto di vista delle prestazioni, della potenza e dell'ergonomia, collocandosi ad un livello superiore rispetto allo standard del mercato per la fascia di riferimento, grazie anche al prezzo a cui sono proposti.

La linea a batteria su piattaforma F20VRange ruota attorno alle potenti batterie intercambiabili da 2Ah e 4Ah, dotate di una tecnologia avanzata che assicura maggiori prestazioni, durata e cicli di vita più lunghi, a protezione dell'investimento. La piattaforma F20VRange permette l'intercambiabilità del pacco-batteria permettendone l'utilizzo sull'utensile scelto in base alle proprie esigenze. La gamma è composta dal **trapano avvitatore**, anche nella versione **a percussione**, il **tassellatore**, gli **avvitatori a impulsi**, la **smerigliatrice angolare** e la **torcia a LED**. A questa gamma si aggiunge un maneggevole trapano avvitatore a 12V, ideale per i montatori e per chi cerca compattezza e leggerezza d'uso. Trapani, avvitatori e smerigliatrice vengono venduti con una pratica e robusta valigetta per semplificarne il trasporto e per riporre in modo sicuro l'attrezzo dopo l'uso, conservandolo a lungo in perfetta efficienza.

Alla linea a batteria si affianca quella "a filo" 230 V, che si compone di un panorama completo di soluzioni per avvitatura, foratura, levigatura e taglio, oltre a tassellatura e demolizione. Questa linea comprende, nello specifico, il **trapano a percussione** 600 W e 810 W, il **tassellatore** 800 W e 1050 W, le **smerigliatrici angolari** in quattro versioni (720 W, 860 W, 1200 W e 2200 W), **seghetto alternativo**, **satinatrice**, **sega circolare** da 190 mm, **levigatrice rotorbitale** e **levigatrice orbitale**.

Tutti gli elettroutensili della nuova gamma FERVI sono dotati di certificazioni e conformità tecniche, sono coperti dalla garanzia di legge, estendibile un altro anno tramite registrazione sul sito entro 30 giorni dall'acquisto. La nuova gamma di elettroutensili FERVI è disponibile presso i rivenditori autorizzati che potranno anche fornire un prezioso servizio di consulenza per orientare il cliente verso gli attrezzi più in linea con le specifiche esigenze. Per maggiori informazioni visita il sito esclusivamente dedicato alla nuova gamma FERVI.

Fervi è entrata nel mercato degli elettroutensili

Con la nuova gamma di elettroutensili **Fervi**, l'azienda di Vignola entra in un segmento di mercato particolarmente "affollato", posizionandosi però in una fascia molto precisa come il mondo della riparazione e manutenzione e gli utilizzatori semi-professionali.
I nuovi elettroutensili **Fervi** prevedono una linea di tool a batteria (Piattaforma F20VRange) leggera, compatta e dotata solo di motori brushless. A questa si aggiunge una linea di elettroutensili a filo, alimentati a 230V. Frutto di 5 anni di studi e analisi, i nuovi utensili garantiscono alte prestazioni, oltre che potenza ed ergonomia.

La linea a batteria su piattaforma F20VRange ruota attorno alle batterie intercambiabili da 2Ah e 4Ah, dotate di una tecnologia avanzata che assicura prestazioni superiori, durata e cicli di vita più lunghi. La piattaforma F20VRange permette l'intercambiabilità del pacco-batteria permettendone l'utilizzo sull'utensile scelto in base alle proprie esigenze. La gamma **Fervi** è composta dal trapano avvitatore, anche nella versione a percussione, il tassellatore, gli avvitatori a impulsi, la smerigliatrice angolare e la torcia a LED. A questa gamma si aggiunge un maneggevole trapano avvitatore a 12V, ideale per i montatori e per chi cerca compattezza e leggerezza d'uso. Trapani, avvitatori e smerigliatrice vengono venduti con una pratica e robusta valigetta per semplificarne il trasporto e per riporre in modo sicuro l'attrezzo dopo l'uso.
Anche una linea "a filo"

Alla linea a batteria **Fervi** si affianca anche quella "a filo" 230 V, che comprende soluzioni per l'avvitatura, la foratura, la levigatura e il taglio, oltre alla tassellatura e alla demolizione. Questa linea comprende, nello specifico, il trapano a percussione 600 W e 810 W, il tassellatore 800 W e 1050 W, le smerigliatrici angolari in quattro versioni (720 W, 860 W, 1200 W e 2200 W), seghetto alternativo, satinatrice, sega circolare da 190 mm, levigatrice rotorbitale e levigatrice orbitale.

tecnelab.it

URL :http://www.tecnelab.it
PAESE : Italia
TYPE : Web International

▸ **6 ottobre 2023 - 10:33**

> Versione online

FERVI entra con decisione nel mercato degli elettroutensili

I professionisti della manutenzione e della riparazione, ma anche gli appassionati del fai-da-te e del bricolage, possono oggi contare sulla nuova gamma di **elettroutensili FERVI**, in grado di offrire un supporto di qualità con il miglior rapporto qualità/prezzo.

L'azienda di Vignola entra quindi in un segmento di mercato particolarmente "affollato", posizionandosi però in una fascia molto precisa come quella degli utilizzatori semiprofessionali, gli hobbisti più evoluti ed esigenti, le officine, e tutto il mondo della riparazione e manutenzione.

I nuovi elettroutensili FERVI prevedono una linea di **tool a batteria** (Piattaforma F20VRange) leggera, compatta e dotata solo di motori brushless. A questa si aggiunge una linea di **elettroutensili a filo**, alimentati a 230 V. Risultato di 5 anni di studi e analisi, i nuovi utensili risultano ottimi dal punto di vista delle prestazioni, della potenza e dell'ergonomia, collocandosi a un livello superiore rispetto allo standard del mercato per la fascia di riferimento, grazie anche al prezzo a cui sono proposti.

La linea a batteria su piattaforma F20VRange ruota attorno alle potenti batterie intercambiabili da 2 Ah e 4 Ah, dotate di una tecnologia avanzata che assicura maggiori prestazioni, durata e cicli di vita più lunghi, a protezione dell'investimento.

La piattaforma F20VRange permette l'intercambiabilità del pacco-batteria permettendone l'utilizzo sull'utensile scelto in base alle proprie esigenze. La gamma è composta dal **trapanoavvitatore**, anche nella versione **a percussione**, il **tassellatore**, gli **avvitatori a impulsi**, la **smerigliatrice angolare** e la **torcia a LED**.

A questa gamma si aggiunge un maneggevole trapano avvitatore a 12 V, ideale per i montatori e per chi cerca compattezza e leggerezza d'uso. Trapani, avvitatori e smerigliatrice vengono venduti con una pratica e robusta valigetta per semplificarne il trasporto e per riporre in modo sicuro l'attrezzo dopo l'uso, conservandolo a lungo in perfetta efficienza.

Alla linea a batteria si affianca quella "a filo" 230 V, che si compone di un panorama completo di soluzioni per avvitatura, foratura, levigatura e taglio, oltre a tassellatura e demolizione. Questa linea comprende, nello specifico, il **trapano a percussione** 600 W e 810 W, il **tassellatore** 800 W e 1.050 W, le **smerigliatrici angolari** in quattro versioni (720 W, 860 W, 1.200 W e 2.200 W), **seghetto alternativo**, **satinatrice**, **sega circolare** da 190 mm, **levigatrice rotorbitale** e **levigatrice orbitale**.

Tutti gli elettroutensili della nuova gamma FERVI sono dotati di certificazioni e conformità tecniche, sono coperti dalla garanzia di legge, estendibile un altro anno tramite registrazione sul sito entro 30 giorni dall'acquisto. La nuova gamma di elettroutensili FERVI è disponibile presso i rivenditori autorizzati che potranno anche fornire un prezioso servizio di consulenza per orientare il cliente verso gli attrezzi più in

linea con le specifiche esigenze.

Per maggiori informazioni visita il sito esclusivamente dedicato alla nuova gamma FERVI, https://news.fervi.com/, o leggi l'**articolo dedicato** sul numero di novembre di **TECN'È**, in uscita a inizio mese.

Riguarda la puntata di ABS Motori!

Puntata numero 93 di ABS MOTORI! Partiamo con il TG NEWS e le notizie relative a Mewa, Duessegi Training e Futurmotive. Vi raccontiamo com'è andata l'Anteprima del 6 Automotive Campus. Ascoltiamo la seconda parte di interviste dell'Automotive Open Golf e l'ultima tappa dell'Xmaster Energy Tour 2023 di Autodis. Voliamo a Bologna per l'ultima tappa di Groupauto. Scopriamo la nuova gamma di utensili FERVI con l'intervista di Ermanno Lucci, e andiamo in Autocenter Arese per raccontarvi l'evento CSN Collision e HPA. Siamo stati a Barcellona per il GO-KART CHAMPIONSHOP 2023 di NGK-NTK e ritorna la rubrica S.O.S. Lavoro.

Riguarda la puntata di ABS Motori!

Puntata numero 93 di ABS MOTORI! Partiamo con il TG NEWS e le notizie relative a Mewa, Duessegi Training e Futurmotive. Vi raccontiamo com'è andata l'Anteprima del 6 Automotive Campus. Ascoltiamo la seconda parte di interviste dell'Automotive Open Golf e l'ultima tappa dell'Xmaster Energy Tour 2023 di Autodis. Voliamo a Bologna per l'ultima tappa di Groupauto. Scopriamo la nuova gamma di utensili FERVI con l'intervista di Ermanno Lucci, e andiamo in Autocenter Arese per raccontarvi l'evento CSN Collision e HPA.

Fervi entra nel mercato degli elettroutensili

mondopratico.it/news/10621/fervi-entra-nel-mercato-degli-elettroutensili

I professionisti della manutenzione e della riparazione, ma anche gli appassionati del fai-da-te e del bricolage, possono oggi contare sulla nuova gamma di elettroutensili FERVI, in grado di offrire un supporto di qualità con il miglior rapporto qualità/prezzo.
L'azienda di Vignola (MO) entra quindi in un segmento di mercato particolarmente "affollato", posizionandosi però in una fascia molto precisa come quella degli **utilizzatori semi-professionali, gli hobbisti più evoluti ed esigenti, le officine, e tutto il mondo della riparazione e manutenzione.**

I nuovi elettroutensili FERVI prevedono una **linea di tool a batteria (Piattaforma F20VRange)** leggera, compatta e dotata solo di motori brushless. A questa si aggiunge una linea di elettroutensili a filo, alimentati a 230V. Risultato di 5 anni di studi e analisi, i nuovi utensili risultano ottimi dal punto di vista delle prestazioni, della potenza e dell'ergonomia, collocandosi ad un livello superiore rispetto allo standard del mercato per la fascia di riferimento, grazie anche al prezzo a cui sono proposti.

La linea a batteria su piattaforma F20VRange ruota attorno alle potenti batterie intercambiabili da 2Ah e 4Ah, dotate di una tecnologia avanzata che assicura maggiori prestazioni, durata e cicli di vita più lunghi, a protezione dell'investimento. La piattaforma F20VRange permette l'intercambiabilità del pacco-batteria permettendone l'utilizzo sull'utensile scelto in base alle proprie esigenze. La gamma è composta dal trapano avvitatore, anche nella versione a percussione, il tassellatore, gli avvitatori a impulsi, la smerigliatrice angolare e la torcia a LED. A questa gamma si aggiunge un maneggevole trapano avvitatore a 12V, ideale per i montatori e per chi cerca compattezza e leggerezza d'uso. Trapani, avvitatori e smerigliatrice vengono venduti con una pratica e robusta valigetta per semplificarne il trasporto e per riporre in modo sicuro l'attrezzo dopo l'uso, conservandolo a lungo in perfetta efficienza.

Alla linea a batteria si affianca quella "a filo" 230 V, che si compone di un panorama completo di soluzioni per avvitatura, foratura, levigatura e taglio, oltre a tassellatura e demolizione. Questa linea comprende, nello specifico, il trapano a percussione 600 W e 810 W, il tassellatore 800 W e 1050 W, le smerigliatrici angolari in quattro versioni (720 W, 860 W, 1200 W e 2200 W), seghetto alternativo, satinatrice, sega circolare da 190 mm, levigatrice rotorbitale e levigatrice orbitale.

Tutti gli elettroutensili della nuova gamma FERVI sono dotati di certificazioni e conformità tecniche, sono coperti dalla garanzia di legge, estendibile un altro anno tramite registrazione sul sito entro 30 giorni dall'acquisto.
La nuova gamma di elettroutensili FERVI è disponibile presso i rivenditori autorizzati che potranno anche fornire un prezioso servizio di consulenza per orientare il cliente verso gli attrezzi più in linea con le specifiche esigenze.

Fervi: nuova gamma di elettroutensili ‘semi-pro’

BM **bricomagazine.com**/fervi-nuova-gamma-di-elettroutensili-semi-pro

9 ottobre 2023

9 Ottobre 2023 Massimo Casolaro

> Il brand, un peso massimo dell’utensileria, entra nel mercato dei power tools con una gamma completa per professionisti e hobbisti evoluti, caratterizzata da un interessante rapporto qualità/prezzo.

C’era una volta un mercato degli elettroutensili facile da ‘leggere’ anche per gli utilizzatori meno attenti: da una parte quelli hobbistici con i capostipiti B&D e Bosch Verde, seguiti dai vari Einhell e Ryobi, solo per dare alcuni nomi; quelli professionali, con i vari Bosch Blu, DeWalt, Milwaukee, Metabo, Makita, Hikoki (ex Hitachi). **Il gap di prezzo e prestazioni tra queste due fasce di mercato era netto e permetteva pochi sconfinamenti**: per l’hobbista le macchine pro erano troppo costose, per i professionisti quelle hobbistiche largamente inadeguate.

Poi nel tempo hanno fatto il loro ingresso in questo ghiotto mercato molti altri player che si sono collocati prevalentemente **nella fascia del primo prezzo**, quindi sotto gli elettroutensili hobby di marca, e **nel mezzo tra i due gruppi principali**. I brand storici stessi hanno diversificato le gamme con un’offerta in grado di coprire un ventaglio di prezzo/prestazioni molto più ampio. Oggi ci troviamo davanti un mercato molto affollato che non ha più l’aspetto di due gruppi omogenei, ma che potremmo rappresentare come **una scala senza soluzione di continuità**.

Questa introduzione per annunciare **l'ingresso nel mercato dei power tools di un peso massimo del nostro settore, Fervi.** Azienda specializzata nell'utensileria manuale, nelle macchine stazionarie e nelle attrezzature da officina, prodotti professionali ma con un rapporto qualità/prezzo interessante, lancia **una linea completa di elettroutensili (sia a batteria che a filo)** che vanno a posizionarsi in una fascia molto precisa come quella degli utilizzatori semi-professionali, gli hobbisti più evoluti ed esigenti, le officine e tutto il mondo della riparazione e manutenzione.

La linea **cordless su piattaforma F20VRange** (nella foto), prevede due batterie a 20V declinate a 2 e 4Ah, utilizzabili in tutta la gamma, dotate di una tecnologia avanzata che assicura ottime prestazioni. Abbiamo il trapano avvitatore, anche nella versione a percussione, il tassellatore, gli avvitatori a impulsi, la smerigliatrice angolare e la torcia a led. Disponibile inoltre un maneggevole trapano avvitatore a 12V, ideale per i montatori e per chi cerca compattezza e leggerezza.

Alla linea a batteria si affianca quella a filo 230 V, che comprende il trapano a percussione 600 W e 810 W, il tassellatore 800 W e 1050 W, le smerigliatrici angolari in quattro versioni (720 W, 860 W, 1200 W e 2200 W), seghetto alternativo, satinatrice, sega circolare da 190 mm, levigatrice rotorbitale e levigatrice orbitale.

I prezzi? Molto aggressivi. Se prendiamo come riferimento il trapano avvitatore 12V, che va al pubblico a 109 euro + iva con doppia batteria e caricabatteria, il prodotto si va a collocare in una posizione intermedia tra i 70/80 euro dei modelli Bosch, B&D e Einhell e i 140/160 dei Milwaukee, Bosch Blu e DeWalt.

URL :http://www./autoblog.it/
PAESE :Italia
TYPE :Web International

▸ 11 ottobre 2023 - 13:00

> Versione online

Fervi: ecco la nuova linea di elettroutensili a filo e batteria

La nuova linea di Fervi è pensata per i professionisti e per gli appassionati di fai-da-te

Fervi ha annunciato una novità importante nelle scorse ore. La famosa azienda ha presentato ufficialmente la sua nuova linea di **elettroutensili a corrente e batteria**, pensati sia per il mercato dei professionisti che per quello consumer più ampio e per gli appassionati del fai-da-te che vogliono però dei prodotti di fascia alta. Si tratta di una gamma abbastanza vasta, che mira non solo a coprire un segmento di mercato molto rilevante, ma anche a farsi notare maggiormente nei punti vendita, dove ovviamente questi utensili hanno un ruolo di primo piano.
Fervi ha lanciato una gamma completa di elettroutensili a filo e batteria

La linea di utensili a batteria si appoggia sulla piattaforma proprietaria **F20VRange**, che le permette di poter usare le batterie intercambiabili da **24h e 4 Ah**. Una soluzione che mira non solo alle prestazioni, ma anche ad una pratica intercambiabilità delle batterie tra i vari utensili, che così possono ottimizzare al meglio l'energia accumulata e rendere più efficiente il lavoro. La gamma è formata dal trapano avvitatore, da quello a percussione, tassellatore, avvitatori a impulsi, smerigliatrice angolare e torcia a LED, senza trascurare anche un agile trapano avvitatore a 12V.

Oltre alla linea a batteria, Fervi ha presentato anche la gamma a filo, pensata per i lavori più pesanti ed energivori. Si tratta di una collezione di strumenti da 230 Volt che includono **il trapano a percussione** (in versioni da 600W e 810W), **la smerigliatrice angolare** (720W, 860W, 1200W, 2200W), il tassellatore (800W e 1050W), la **satinatrice** , la **sega circolare** da 190 mm, il seghetto alternativo la **levigatrice rotorbitale e orbitale**.

Questi nuovi strumenti di Fervi hanno tutti la certificazione e la garanzia prevista dalla legge, con un anno di assistenza supplementare acquistabile a parte. I rivenditori autorizzati sono consultabili sul sito ufficiale della società, con una speciale attenzione proprio per i negozi fisici, che vengono ancora favoriti da Fervi come canale di vendita preferenziale per i professionisti e gli appassionati più esigenti.

Fervi – Nuova gamma di prodotti per il mercato degli elettroutensili

I professionisti della manutenzione e della riparazione, ma anche gli appassionati del fai-da-te e del bricolage, possono oggi contare sulla nuova gamma di elettroutensili FERVI, in grado di offrire un supporto di qualità con il miglior rapporto qualità/prezzo. L'azienda di Vignola entra quindi in un segmento di mercato particolarmente "affollato", posizionandosi però in una fascia molto precisa come quella degli utilizzatori semi-professionali, gli hobbisti più evoluti ed esigenti, le officine, e tutto il mondo della riparazione e manutenzione.

I nuovi elettroutensili FERVI prevedono una linea di tool a batteria (Piattaforma F20VRange) leggera, compatta e dotata solo di motori brushless. A questa si aggiunge una linea di elettroutensili a filo, alimentati a 230V. Risultato di 5 anni di studi e analisi, i nuovi utensili risultano ottimi dal punto di vista delle prestazioni, della potenza e dell'ergonomia, collocandosi ad un livello superiore rispetto allo standard del mercato per la fascia di riferimento, grazie anche al prezzo a cui sono proposti.

La linea a batteria su piattaforma F20VRange ruota attorno alle potenti batterie intercambiabili da 2Ah e 4Ah, dotate di una tecnologia avanzata che assicura maggiori prestazioni, durata e cicli di vita più lunghi, a protezione dell'investimento. La piattaforma F20VRange permette l'intercambiabilità del pacco-batteria permettendone l'utilizzo sull'utensile scelto in base alle proprie esigenze. La gamma è composta dal trapano avvitatore, anche nella versione a percussione, il tassellatore, gli avvitatori a impulsi, la smerigliatrice angolare e la torcia a LED. A questa gamma si aggiunge un maneggevole trapano avvitatore a 12V, ideale per i montatori e per chi cerca compattezza e leggerezza d'uso. Trapani, avvitatori e smerigliatrice vengono venduti con una pratica e robusta valigetta per semplificarne il trasporto e per riporre in modo sicuro l'attrezzo dopo l'uso, conservandolo a lungo in perfetta efficienza.

Alla linea a batteria si affianca quella "a filo" 230 V, che si compone di un panorama completo di soluzioni per avvitatura, foratura, levigatura e taglio, oltre a tassellatura e demolizione. Questa linea comprende, nello specifico, il trapano a percussione 600 W e 810 W, il tassellatore 800 W e 1050 W, le smerigliatrici angolari in quattro versioni (720 W, 860 W, 1200 W e 2200 W), seghetto alternativo, satinatrice, sega circolare da 190 mm, levigatrice rotorbitale e levigatrice orbitale.

Tutti gli elettroutensili della nuova gamma FERVI sono dotati di certificazioni e conformità tecniche, sono coperti dalla garanzia di legge, estendibile un altro anno

tramite registrazione sul sito entro 30 giorni dall’acquisto.

La nuova gamma di elettroutensili FERVI è disponibile presso i rivenditori autorizzati che potranno anche fornire un prezioso servizio di consulenza per orientare il cliente verso gli attrezzi più in linea con le specifiche esigenze.

Motori.it
URL :http://www.motori.it/
PAESE :Italia
TYPE :Web International
► 13 ottobre 2023 - 07:50
> Versione online

Fervi presenta una nuova gamma di elettroutensili a filo e a batteria

Tutti i nuovi prodotti si basano sulla piattaforma proprietaria F20VRange

Fervi ha compiuto un grande passo avanti nel mercato degli **elettroutensili**, presentando una linea innovativa di prodotti a filo e a batteria. Queste novità non si rivolgono però solo ai professionisti, ma anche al vasto pubblico e agli amanti del fai-da-te.

La **piattaforma proprietaria F20VRange** sta alla base di questa nuova gamma, offrendo **batterie intercambiabili da 24h e 4 Ah**. Tale sistema non solo mira ad offrire prestazioni eccellenti, ma anche a una facile intercambiabilità delle batterie tra i diversi utensili. Di fatto, gli **elettroutensili Fervi** possono sfruttare al meglio l'energia accumulata, migliorando l'efficienza lavorativa.

La gamma si articola in diversi prodotti: trapano avvitatore, tassellatore, avvitatore a percussione e a impulsi, smerigliatrice angolare, torcia a LED e un agile trapano avvitatore a 12V. Ma Fervi non si ferma qui.

Per i compiti più gravosi e che richiedono più energia, l'azienda ha presentato la sua serie di **elettroutensili a filo**. Questa selezione comprende strumenti da 230V, tra cui trapani a percussione, tassellatori, smerigliatrici angolari e altri strumenti indispensabili. È disponibile un anno di garanzia aggiuntiva su richiesta

Un punto fondamentale da sottolineare riguarda le garanzie. Tutti gli elettroutensili Fervi, sia a filo che a batteria, sono certificati e protetti da garanzia legale. Per chi cerca ulteriore tranquillità, è possibile acquistare **un anno di assistenza aggiuntiva**.

I potenziali acquirenti possono consultare la lista dei rivenditori autorizzati sul sito Web ufficiale dell'azienda, notando come il brand continui a valorizzare i negozi fisici come canale di vendita prioritario per chi ricerca qualità e competenza.

Quali sono le caratteristiche di un buon trapano a batteria

Abbiamo provato tre differenti trapani a batteria per capire quali siano le caratteristiche migliori per questi prodotti e non sono di certo mancate le sorprese
Daniele Ferruccio Toscana

L'evoluzione delle tecnologie nei settori manifatturieri e del fai da te ha portato alla creazione di trapani avvitatori sempre più avanzati, tra cui quelli a batteria.

Questi dispositivi sono diventati essenziali per professionisti e appassionati, grazie alla loro versatilità e portabilità.

Trapano a percussione a batteria. Ph credit Pixabay

Nel presente articolo, esploreremo le caratteristiche chiave del miglior trapano a batteria disponibile sul mercato.

Dalla potenza e durata della batteria all'ergonomia e alla capacità di gestire una vasta gamma di materiali, analizzeremo ciò che rende un trapano a batteria il partner ideale per qualsiasi progetto. Abbiamo provato 3 modelli presenti sul mercato ed ecco i risultati.

Qual è il miglior trapano a batteria

Il miglior trapano a batteria dovrebbe combinare diverse caratteristiche chiave per garantire prestazioni eccezionali. In primo luogo, la potenza è essenziale: un motore potente consente di perforare e avvitare in una vasta gamma di materiali con facilità.

La tensione più alta fornisce la potenza necessaria per perforare materiali duri o avvitare viti di grandi dimensioni. Tuttavia, tensioni più elevate possono comportare un peso maggiore del trapano.

La maggior comodità di un trapano a batteria: la portabilità

La coppia di serraggio è altrettanto importante, rappresentando la forza rotativa del trapano. Una coppia più alta significa che il trapano può gestire lavori che richiedono una maggiore resistenza.

In sintesi, una tensione elevata e una coppia di serraggio notevole indicano un trapano a batteria potente. È altresì essenziale considerare anche altri fattori come la qualità del mandrino, il tipo di batteria e le impostazioni di velocità per garantire un'esperienza di perforazione e avvitatura soddisfacente.

Come capire quanto dura una batteria di un trapano

Per comprendere quanto dura la batteria di un trapano a batteria, è necessario considerare alcuni fattori chiave.

In primo luogo, la capacità della batteria, espressa in ampere-ora (Ah), influisce direttamente sulla durata. Maggiore è la capacità, maggiore sarà l'autonomia.

Per un lavoro ben fatto la durata della batteria trapano è importantissima

È essenziale anche considerare il tipo di lavoro che si dovrà svolgere.
L'uso continuativo o lavori più impegnativi esauriranno la batteria più rapidamente rispetto a compiti leggeri.

La tensione della batteria, misurata in volt (V), può anche influire sull'autonomia: batterie con tensioni più elevate spesso durano più a lungo.

Infine, le tecnologie di batteria più avanzate, come le batterie al litio, tendono a fornire una maggiore durata rispetto alle batterie al nichel-cadmio.

Miglior trapano a batteria rapporto qualità prezzo

Abbiamo recentemente avuto l'opportunità di utilizzare il trapano avvitatore a percussione Fervi da 20V e il modello da 12V, e siamo rimasti complessivamente impressionati da entrambi.

Questi strumenti si distinguono per il loro motore brushless, che garantisce potenza costante e una maggiore durata della batteria.

Il blocco automatico dell'albero e il mandrino autoserrante in metallo senza chiave semplificano la sostituzione degli accessori, garantendo una maggiore praticità.

I trapani avvitatore a batteria della Fervi hanno un ottimo rapporto qualità prezzo

Con ben 21 punti di frizione, un selettore di velocità e regolazione elettronica della velocità, questi trapani offrono un controllo eccezionale su una vasta gamma di lavori.

Le tre modalità (avvitatura, foratura e rotoperforazione) li rendono adatti a una varietà di esigenze.

Il puntatore LED e le ampie prese di aerazione sono dettagli ben pensati che completano questi trapani, garantendo efficienza e durata.

In conclusione, i trapani Fervi da 20V e 12V sono opzioni eccellenti per chi cerca strumenti di alta qualità per una varietà di progetti oltretutto a un prezzo veramente concorrenziale.

Miglior trapano a batteria professionale

Il trapano avvitatore a batteria BOSCH BSH ElettrodomesticiGSR 18V Professional è un'opzione eccezionale per i professionisti e gli appassionati di bricolage.

Con una tensione di 18 Volt e un motore brushless, offre potenza, efficienza e durata eccezionali.

PneusNews.it
URL :http://www.PneusNews.it/
PAESE :Italia
TYPE :Web International
► 13 ottobre 2023 - 11:21
> Versione online

FERVI presenta una nuova gamma di prodotti entrando nel mercato degli elettroutensili

Notizie prodotti 13 Ottobre 2023

I professionisti della manutenzione e della riparazione possono oggi contare sulla nuova gamma di elettroutensili FERVI, in grado di offrire un supporto di qualità con il miglior rapporto qualità/prezzo. I nuovi elettroutensili prevedono una linea a batteria (Piattaforma F20VRange), leggera, compatta e dotata solo di motori brushless, e una linea di elettroutensili a filo alimentati a 230V.

La linea a batteria su piattaforma F20VRange ruota attorno alle potenti batterie intercambiabili da 2Ah e 4Ah dotate di una tecnologia avanzata che assicura maggiori prestazioni, durata e cicli di vita più lunghi a protezione dell'investimento.

La piattaforma F20VRange permette l'intercambiabilità del pacco batteria permettendone l'utilizzo sull'utensile scelto in base alle proprie esigenze. La gamma è composta dal trapano avvitatore, anche nella versione a percussione, il tassellatore, gli avvitatori a impulsi, la smerigliatrice angolare e la torcia a LED.

A questa gamma si aggiunge un maneggevole trapano avvitatore a 12V ideale per i montatori e per chi cerca compattezza e leggerezza d'uso. Trapani, avvitatori e smerigliatrice vengono venduti con una pratica e robusta valigetta per semplificarne il trasporto e per riporre in modo sicuro l'attrezzo dopo l'uso, conservandolo a lungo in perfetta efficienza.

Alla linea a batteria, si affianca la linea a filo 230 V, che si compone di un panorama completo di soluzioni per avvitatura, foratura, levigatura e taglio, oltre a tassellatura e demolizione. Questa linea comprende, nello specifico, il trapano a percussione 600 W e 810 W, il tassellatore 800 W e 1050 W, le smerigliatrici angolari in quattro versioni (720 W, 860 W, 1200 W e 2200 W), seghetto alternativo, satinatrice, sega circolare da 190 mm, levigatrice rotorbitale e levigatrice orbitale.

Tutti gli elettroutensili della nuova gamma FERVI sono dotati di certificazioni e conformità tecniche, sono coperti dalla garanzia di legge, estendibile di un anno tramite

registrazione sul sito entro 30 giorni dall’acquisto.

La nuova gamma di elettroutensili FERVI è disponibile presso i rivenditori autorizzati che potranno anche fornire un prezioso servizio di consulenza per orientare il cliente verso gli attrezzi più in linea con le specifiche esigenze.

© riproduzione riservatapubblicato il 13 / 10 / 2023

Fervi, qualità ed esperienza per gli elettroutensili da officina e il fai-da-te

inmoto.it/news/accessori/2023/10/10-6754621/fervi_qualita_ed_esperienza_nel_settore_degli_elettroutensili

La redazione

Trapani, tassellatori, smerigliatrici e non solo: la gamma di novità nel campo delle attrezzature per operatori o appassionati di meccanica si compone di prodotti a batteria o con filo da 230V

Redazione - @InMoto_it

Novità in arrivo per gli amanti della meccanica e del bricolage. FERVI azienda che offre a catalogo più di 8600 referenze di cui 4115 dedicate al mondo dell'officina auto-moto, punta a rivoluzionare il mondo degli elettroutensili con una gamma di strumenti ad alte prestazioni e prezzi competitivi. La linea si divide tra **elettroutensili a batteria** e quelli **a filo** da 230V. Le batterie intercambiabili della **Piattaforma F20VRange** offrono prestazioni superiori e una lunga vita utile. La gamma include trapani, tassellatori, smerigliatrici, e altro ancora. Gli elettroutensili sono conformi alle certificazioni e coperti da garanzia, con un'estensione disponibile tramite registrazione.

La gamma è ora disponibile presso i rivenditori autorizzati, che offrono consulenza personalizzata per aiutare i clienti a scegliere gli strumenti adatti alle loro esigenze.

Eccellenza nel settore

Quotata in borsa sul mercato Euronext Growth Milan, FERVI S.p.A. è un'azienda ben radicata nel suo territorio che fornisce utensili e attrezzature per i settori MRO (Maintenance, Repair and Operations) e fai-da-te. **Nasce nel 1978 con il nome di Veprug Srl affermandosi come grossista per l'utensileria meccanica.** Nel 1991 crea il marchio FERVI e, cambiando proprietà, nel 2011 consolida il proprio percorso di crescita. Nel 2012 pubblica il primo catalogo a marchio totalmente FERVI, frutto di una rivisitazione completa dell'offerta e dello stile di presentazione. La vera espansione del Gruppo modenese inizia però nel 2015 con **l'acquisizione di Ri- flex Abrasives** e continua tre anni dopo con l'acquisizione del 40% della spagnola **Sitges Maquinas y Accesorios e di Vogel Germany GmbH & Co. Kg nel 2019.** Ultima arrivata nel Gruppo FERVI nel 2021 è la bolognese Rivit che completa quello che nel 2022 diventa ufficialmente FERVI Group, il primo gruppo italiano del settore MRO. L'obiettivo di questo progetto guidato da FERVI è di accrescere il know-how tecnico e il proprio posizionamento su mercati diversificati, portando avanti la trasformazione digitale dei servizi per offrire ai clienti un supporto costante, efficiente e di ultima generazione, divenendo protagonista di un vero e proprio progetto imprenditoriale a livello nazionale e internazionale.

I fattori competitivi delle imprese champions

INCONTRI

I fattori competitivi delle imprese champions

Giuseppe Presotto, amministratore delegato Arblu e Marco Nocivelli, presidente e amministratore delegato Epta, ospiti di Bergamo Città Impresa.

Giuseppe Presotto, amministratore delegato Arblu e Marco Nocivelli, presidente e amministratore delegato Epta, ospiti di Bergamo Città Impresa.

Intervengono
Marco Nocivelli, presidente e amministratore delegato Epta
Riccardo Pavanato, amministratore delegato e partner auxiell
Giuseppe Presotto, amministratore delegato Arblu
Roberto Tunioli, presidente e amministratore delegato Fervi

Dal 2008, Città Impresa-Festival dei Territori Industriali è luogo di dibattito internazionale sulle questioni chiave dell'economia e della società contemporanea: ogni anno, in primavera e in autunno, Città Impresa accende i riflettori sulle città di Vicenza e Bergamo, protagoniste del dibattito sui temi dell'economia, della politica e della cultura diventando centro di aggregazione per opinion leader, imprenditori e attori della società civile.

INFORMAZIONI

● **Prenotazione:** obbligatoria

CONTATTI

VISITA IL SITO

ORGANIZZATORE

Festival Città Impresa

DATA E ORA

Inizio: venerdì 10 novembre 2023 15:00
Fine: venerdì 10 novembre 2023 16:15

Fervi presenta una nuova gamma di elettroutensili a filo e a batteria

youtradeweb.com/2023/10/fervi-presenta-una-nuova-gamma-di-elettroutensili-a-filo-e-a-batteria

Ottobre 24, 2023

Novità nel mondo degli elettroutensili. **Fervi**, gruppo attivo nel settore della fornitura di attrezzature professionali per il mercato cosiddetto **MRO** (Maintenance, Repair and Operations) espande il proprio raggio di azione con una **nuova gamma di elettroutensili, a filo e a batteria**, destinati a un pubblico di utilizzatori semi-professionali e bricoleur particolarmente esigenti.

Roberto Tunioli, presidente Fervi Group

«L'elettroutensile è un elemento di riconoscibilità nel settore MRO, sia per il cliente professionista che per il privato. Stare nella rivendita tradizionale per noi è fondamentale: siamo presenti in maniera capillare con 2.500 clienti attivi e questa nuova gamma di prodotti è un ulteriore strumento per penetrare ulteriormente il canale», ha commentato **Ermanno Lucci, direttore marketing di Gruppo** nel corso della presentazione dei prodotti, che sono stati ufficialmente lanciati sul mercato a inizio ottobre.

Ermanno Lucci

La nuova gamma di elettroutensili Fervi comprende una linea di **tool a batteria leggera,** compatta e dotata solo di motori brushless (Piattaforma F20VRange). A questa si aggiunge una **linea di elettroutensili a filo**, alimentati a 230V.

La nuova linea di elettroutensili Fervi a batteria

La nuova linea di elettroutensili Fervi a cavo

La linea a batteria su piattaforma F20VRange è composta da **trapano avvitatore**, anche nella versione a percussione, **tassellatore**, **avvitatori a impulsi**, **smerigliatrice angolare** e **torcia a Led**. Tutti questi tools ruotano attorno alle potenti **batterie intercambiabili da 2Ah e 4Ah**, dotate di una tecnologia avanzata che assicura maggiori prestazioni, durata e cicli di vita più lunghi. La piattaforma F20VRange permette l'**intercambiabilità del pacco-batteria** permettendone l'utilizzo sull'utensile scelto in base alle proprie esigenze.

Avvitatore a impulsi

Torcia

Mattia Polato

«Per ogni elettroutensile ci sono diverse possibilità di configurazione proprio per dare agli utilizzatori la possibilità di acquistare un prodotto in linea con le proprie esigenze», ha chiarito **Mattia Polato, product marketing manager di Fervi**. «C'è chi avrà bisogno solo del corpo dell'elettroutensile, chi di una delle due batterie, chi di entrambe. Ognuno ha possibilità di scegliere in base alle proprie necessità. Questo è un plus aggiuntivo a livello di servizio che spendiamo con i rivenditori per confezionare il prodotto nella modalità più appropriata per i suoi clienti. In più, per trapani, avvitatori e smerigliatrice, anche solo il corpo è venduto con la sua valigetta».

Oltre agli elettroutensili a batteria, Fervi ha introdotto anche una linea di **prodotti a filo 230 V**, che si compone di un panorama completo di soluzioni per avvitatura, foratura, levigatura e taglio, oltre a tassellatura e demolizione. Questa linea comprende, nello specifico, il **trapano a percussione 600 W e 810 W**, il **tassellatore 800 W e 1050 W,** le **smerigliatrici angolari in quattro versioni** (720 W, 860 W, 1200 W e 2200 W), **seghetto alternativo**, **satinatrice**, **sega circolare da 190 millimetri**, **levigatrice rotorbitale** e **levigatrice orbitale**.

Levigatrice rotorbitale

sega-circolare-fervi

«Il mercato sta andando verso i prodotti a batteria. Se dovessimo dare dei numeri, **il 58% del mercato è oggi a batteria, il 42% a filo**, ma ciò non vuol dire che gli elettroutensili con cavo non abbiano più potenziale. Per questo abbiamo deciso di inserire anche questa tipologia di

prodotti, con una gamma un po' più completa che copre anche esigenze per lavorazioni più specifiche, come quelle del legno o dell'edilizia», aggiunge Lucci.

Tutti gli elettroutensili della nuova gamma Fervi sono dotati di **certificazioni e conformità tecniche**, sono coperti dalla garanzia di legge, estendibile un altro anno tramite registrazione sul sito entro 30 giorni dall'acquisto.

Guido Greco, ad Fervi Group

Risultato di cinque anni di studi e analisi, i nuovi elettroutensili Fervi offrono **elevate prestazioni, potenza ed ergonomia**, collocandosi a un livello superiore rispetto allo standard del mercato per la fascia di riferimento semiprofessionale, grazie anche proposti.

«I primi feedback sono molto positivi e tutti hanno sottolineato la qualità dei prodotti. Da anni siamo nel mondo dell'utensileria e della ferramenta, ora approcciamo un'altra tipologia di prodotti. Siamo di fronte a un settore nuovo anche se il target di riferimento è simile a quello con cui già lavoriamo. Siamo entusiasti, ma prudenti e vogliamo utilizzare i prossimi sei mesi per capire effettivamente il posizionamento di questi prodotti e impostare una **politica commerciale specifica**, sempre in linea con la filosofia Fervi», ha aggiunto Lucci.

Alessandro del Prete

Il modello di business si distacca infatti dalle classiche politiche commerciali applicate agli elettroutensili. Come ha spiegato il **direttore vendite Italia Alessandro Del Prete**, «solitamente il modello commerciale dei power tools è improntato sul sell-in e su modalità di acquisto massive per raggiungere marginalità importanti. Fervi invece possiede un modello di distribuzione differente: **offriamo ai clienti la possibilità di acquistare anche un solo pezzo**, a un ricarico molto interessante già in linea con il mercato. Un modello innovativo per rivendite e ferramenta abituate finora a dinamiche completamente diverse. Inoltre, i nostri clienti avranno la possibilità di effettuare un ordine unico per tutti i prodotti dell'azienda», che attualmente conta 8.500 referenze a catalogo.

I nuovi elettroutensili Fervi sono disponibili presso i rivenditori autorizzati, che potranno anche fornire un servizio di consulenza per orientare il cliente verso gli attrezzi più in linea con le loro specifiche esigenze.

Conferenza stampa

«Per quanto riguarda **l'e-commerce** abbiamo una politica commerciale molto rigorosa per l'online , con un listino studiato per evitare «down» di prezzo e permettendo di mantenere il prezzo di vendita al pubblico consigliato da Fervi». In arrivo sul web anche un **mini sito dedicato esclusivamente alla nuova gamma**. «Promuoveremo il sito in tutte le piattaforme social e utilizzando gli strumenti Seo e Sem, in modo da raccogliere contatti e far crescere la domanda dal basso presso i rivenditori», ha concluso il direttore marketing. «Nei prossimi mesi abbiamo previsto investimenti in comunicazione, orientati prevalentemente online, e **presenzieremo alle fiere più importanti** per dare ai nostri power tools tutta la visibilità necessaria».

26/10/2023 - Fervi S.p.A.: 26/10/2023 - Ricavi consolidati al 30 settembre 2023

[X]

Comunicato Stampa

FERVI:

Ricavi stabili al 30 settembre 2023 pari a Euro 41,7 milioni (Euro 41,7 milioni al 30 settembre 2022)

PFN (indebitamento netto) negativa per Euro 8,8 milioni, in miglioramento di Euro 0,6 milioni rispetto al dato al 30 giugno 2023 e di Euro 2,4 milioni rispetto al dato al 31 dicembre 2022.

Vignola (MO), 26 ottobre 2023 - al termine del terzo trimestre 2023 il Gruppo Fervi, quotato sul mercato Euronext Growth Milan, riporta un preconsuntivo di ricavi consolidati netti pari a circa Euro 41,7 milioni, in linea con il dato al 30 settembre 2022.

La posizione finanziaria netta consolidata, negativa (indebitamento netto) per circa Euro 8,8 milioni, risulta in miglioramento di Euro 0,6 milioni rispetto al dato al 30 giugno 2023 (negativa per Euro 9,4 milioni) e di Euro 2,4 milioni rispetto al dato al 31 dicembre 2023 (negativa per Euro 11,2 milioni).

I dati relativi al 30 settembre 2023 sono dati preconsuntivi gestionali e non sono stati oggetto di revisione contabile.

Nel commentare l'andamento del Gruppo, Guido Greco, Amministratore Delegato del Gruppo, ha dichiarato: "I risultati al 30 settembre confermano la solidità del Gruppo in un momento in cui il mercato è in fase di contrazione a causa degli eventi geopolitici oltreché per effetto del riequilibrio delle scorte dopo la forte crescita del2021-2022.Il fatturato si mantiene sui livelli del corrispondente periodo dello scorso anno con il Gruppo che continua a generare cassa anche nel terzo trimestre".

Il presente Comunicato è disponibile sul sito della Società www.fervi.comnella sezione Investors

1. al seguente indirizzowww.emarketstorage.com.

***

Il Gruppo Fervi composto da Fervi SpA e dalle controllate Rivit S.r.l., Ri-flex Abrasives S.r.l. e Vogel Germany GMBH & CO KG è attivo nel settore della fornitura di attrezzature professionali principalmente per l'officina meccanica, l'officina auto, la falegnameria, il cantiere e dei prodotti inclusi nel mercato cosiddetto «MRO» (Maintenance, Repair and Operations), ossia fornitura di attrezzature al servizio dei professionisti della manutenzione e riparazione. L'operatività del Gruppo copre poi anche il segmento di mercato "Do it yourself", o DIY, vale a dire il mercato dei prodotti per il fai-da-te in ambito casalingo e di bricolage, rivolto a hobbisti e in generale soggetti che utilizzano gli utensili Fervi a fini non professionali.

Gruppo Fervi, nei primi nove mesi del '23 i ricavi consolidati netti raggiungono 41,7 mln

Economia

Il Gruppo è un consolidato fornitore di attrezzature professionali per vari settori, incluso l'officina meccanica, l'officina auto, la falegnameria. Fornisce anche prodotti per il mercato del fai-da-te. Il punto saliente è il miglioramento della situazione finanziaria, con un ridimensionamento dell'indebitamento netto a 8,8 mln, un progresso ai trimestri precedenti

URL :http://www.repubblica.it/
PAESE :Italia
TYPE :Web Grand Public

▸ 26 ottobre 2023 - 19:36

> Versione online

Fervi, ricavi stabili nel 3° trimestre e PFN in miglioramento - Economia e Finanza

Seguici su:

26 ottobre 2023 - 19.30
Gruppo Ferviricavi consolidati netti pari a circa 41,7 milioni

posizione finanziarianettain miglioramento di 0,6 milioni

Guido Greco.

(Teleborsa) - Il
Gruppo Fervi

ha chiuso il terzo trimestre con
ricavi consolidati netti pari a circa 41,7 milioni

di euro, in linea con il dato al 30 settembre 2022. E' quanto emerge dai dati di pre-consuntivo pubblicati oggi.

La **posizione finanziarianetta** consolidata, negativa (indebitamento netto) per circa 8,8 milioni di euro, risulta **in miglioramento di 0,6 milioni** di euro rispetto al dato al 30 giugno 2023 (negativa per 9,4 milioni) e di 2,4 milioni rispetto al dato al 31 dicembre 2023 (negativa per 11,2 milioni).

"I risultati al 30 settembre confermano la solidità del Gruppo in un momento in cui il mercato è in fase di contrazione a causa degli eventi geopolitici oltreché per effetto del riequilibrio delle scorte dopo la forte crescita del 2021-2022. Il fatturato si mantiene sui livelli

del corrispondente periodo dello scorso anno con il Gruppo che continua a generare cassa anche nel terzo trimestre", ha detto l'Ad
Guido Greco.

Fervi, i ricavi invariati nei primi nove mesi del 2023

abcrisparmio.soldionline.it/notizie/azioni-italia/fervi-ricavi-primi-nove-mesi-2023

Redazione Soldionline

26 ottobre 2023

di **Redazione Soldionline** 26 ott 2023 ore 14:10

Fervi - società quotata all'Euronext Growth Milan e attiva nella fornitura di attrezzature al servizio dei professionisti della manutenzione e riparazione - ha comunicato di aver chiuso i primi nove mesi del 2023 con **ricavi netti** pari a circa 41,7 milioni di euro, in linea con il dato dello stesso periodo dello scorso anno.

A fine settembre 2023 la **posizione finanziaria netta** era negativa per circa 8,8 milioni di euro, rispetto agli 11,2 milioni di inizio anno.

Fervi, ricavi stabili nel 3° trimestre e PFN in miglioramento

teleborsa.it/News/2023/10/26/fervi-ricavi-stabili-nel-3-trimestre-e-pfn-in-miglioramento-131.html

Redazione Teleborsa

(Teleborsa) - Il **Gruppo Fervi** ha chiuso il terzo trimestre con **ricavi consolidati netti pari a circa 41,7 milioni** di euro, in linea con il dato al 30 settembre 2022. E' quanto emerge dai dati di pre-consuntivo pubblicati oggi.

La **posizione finanziarianetta** consolidata, negativa (indebitamento netto) per circa 8,8 milioni di euro, risulta **in miglioramento di 0,6 milioni** di euro rispetto al dato al 30 giugno 2023 (negativa per 9,4 milioni) e di 2,4 milioni rispetto al dato al 31 dicembre 2023 (negativa per 11,2 milioni).

"I risultati al 30 settembre confermano la solidità del Gruppo in un momento in cui il mercato è in fase di contrazione a causa degli eventi geopolitici oltreché per effetto del riequilibrio delle scorte dopo la forte crescita del 2021-2022. Il fatturato si mantiene sui livelli
del corrispondente periodo dello scorso anno con il Gruppo che continua a generare cassa anche nel terzo trimestre", ha detto l'Ad **Guido Greco.**

Fervi, ricavi stabili nel 3° trimestre e PFN in miglioramento

finanza.ilsecoloxix.it/News/2023/10/26/fervi-ricavi-stabili-nel-3-trimestre-e-pfn-in-miglioramento/MTMxXzIwMjMtMTAtMjZfVExC

Il **Gruppo Fervi** ha chiuso il terzo trimestre con **ricavi consolidati netti pari a circa 41,7 milioni** di euro, in linea con il dato al 30 settembre 2022. E' quanto emerge dai dati di pre-consuntivo pubblicati oggi.

La **posizione finanziarianetta** consolidata, negativa (indebitamento netto) per circa 8,8 milioni di euro, risulta **in miglioramento di 0,6 milioni** di euro rispetto al dato al 30 giugno 2023 (negativa per 9,4 milioni) e di 2,4 milioni rispetto al dato al 31 dicembre 2023 (negativa per 11,2 milioni).

"I risultati al 30 settembre confermano la solidità del Gruppo in un momento in cui il mercato è in fase di contrazione a causa degli eventi geopolitici oltreché per effetto del riequilibrio delle scorte dopo la forte crescita del 2021-2022. Il fatturato si mantiene sui livelli
del corrispondente periodo dello scorso anno con il Gruppo che continua a generare cassa anche nel terzo trimestre", ha detto l'Ad **Guido Greco.**

Fervi, ricavi stabili nel 3° trimestre e PFN in miglioramento

S finanza.lastampa.it/News/2023/10/26/fervi-ricavi-stabili-nel-3-trimestre-e-pfn-in-miglioramento/MTMxXzIwMjMtMTAtMjZfVExC

Pubblicato il 26/10/2023
Ultima modifica il 26/10/2023 alle ore 19:25 Teleborsa

Il **Gruppo Fervi** ha chiuso il terzo trimestre con **ricavi consolidati netti pari a circa 41,7 milioni** di euro, in linea con il dato al 30 settembre 2022. E' quanto emerge dai dati di pre-consuntivo pubblicati oggi.

La **posizione finanziarianetta** consolidata, negativa (indebitamento netto) per circa 8,8 milioni di euro, risulta **in miglioramento di 0,6 milioni** di euro rispetto al dato al 30 giugno 2023 (negativa per 9,4 milioni) e di 2,4 milioni rispetto al dato al 31 dicembre 2023 (negativa per 11,2 milioni).

"I risultati al 30 settembre confermano la solidità del Gruppo in un momento in cui il mercato è in fase di contrazione a causa degli eventi geopolitici oltreché per effetto del riequilibrio delle scorte dopo la forte crescita del 2021-2022. Il fatturato si mantiene sui livelli
del corrispondente periodo dello scorso anno con il Gruppo che continua a generare cassa anche nel terzo trimestre", ha detto l'Ad **Guido Greco.**

Fervi, ricavi stabili nel 3° trimestre e PFN in miglioramento

stranotizie.it/fervi-ricavi-stabili-nel-3-trimestre-e-pfn-in-miglioramento

– Il **Gruppo Fervi** ha chiuso il terzo trimestre con **ricavi consolidati netti pari a circa 41,7 milioni** di euro, in linea con il dato al 30 settembre 2022. E' quanto emerge dai dati di pre-consuntivo pubblicati oggi.

La **posizione finanziaria netta** consolidata, negativa indebitamento netto per circa 8,8 milioni di euro, risulta **in miglioramento di 0,6 milioni** di euro rispetto al dato al 30 giugno 2023 negativa per 9,4 milioni e di 2,4 milioni rispetto al dato al 31 dicembre 2023 negativa per 11,2 milioni.

"I risultati al 30 settembre confermano la solidità del Gruppo in un momento in cui il mercato è in fase di contrazione a causa degli eventi geopolitici oltreché per effetto del riequilibrio delle scorte dopo la forte crescita del 2021-2022. Il fatturato si mantiene sui livelli
del corrispondente periodo dello scorso anno con il Gruppo che continua a generare cassa anche nel terzo trimestre", ha detto l'Ad **Guido Greco.**

MILANO FINANZA

PAESE : Italia
PAGINE :16
SUPERFICIE :46 %
PERIODICITÀ : Settimanale□□

DIFFUSIONE :(38350)
AUTORE : Francesca Gerosa

► **28 ottobre 2023**

PIAZZA AFFARI/1 Nelle fase di mercato complicate, come quella attuale, gli investitori puntano sulle quotate capaci di far rendere al meglio il capitale investito. Le preferite? Quelle che hanno un marchio forte

Regine di efficienza

di **Francesca Gerosa**

In un'economia europea che rischia la recessione è sempre più difficile trovare investimenti profittevoli, ovvero dove la differenza tra il rendimento del capitale investito (Roic) e il suo costo (Wacc) non solo risulti positiva ma, appunto, di livello profittevole. «Una buona parte delle società italiane quotate ha visto scivolare la differenza tra Roic e Wacc in territorio negativo nell'ultimo anno, per diversi fattori», spiega Antonio Tognoli, responsabile macro analisi di Cfo sim. «L'incremento della volatilità ha aumentato il fattore beta dei titoli, la crescita sia del premio per il rischio dell'Italia sia del costo del debito. Poi il gap temporale tra il maggior Wacc immediato e la redditività degli investimenti, solitamente non prima di 12-18 mesi per le società industriali».

Esistono margini di miglioramento? Certo che sì. Nel breve occorre attendere almeno il 2024 per vedere la piena redditività degli investimenti effettuati nel corso degli ultimi due. Inoltre, sulla differenza positiva tra Roic e Wacc dovrebbe giocare a favore la flessione di quest'ultimo (tassi di interesse in calo nei prossimi 12 mesi). Comunque, in vista del 2024, «è consigliabile prendere in esame le società acicliche», suggerisce Tognoli, «o quelle che già esprimono una differenza tra Roic e Wacc positiva». Come emerge dalla tabella in pagina, sono 90 le società quotate a Piazza Affari che hanno gestito al meglio i loro investimenti e il capitale, con un Roic superiore al Wacc. Uno spread importante per valutare l'abilità del management di un'azienda nell'allocazione tra capitale di rischio e di debito, ma ancor di più per capire il vantaggio competitivo che la società ha nel settore in cui opera. Un vantaggio che «si tramuta in un'importante generazione di cassa, che a sua volta permette di continuare a investire nell'azienda, perpetuando il ciclo virtuoso a favore degli azionisti», dice Alberto Conca, responsabile degli investimenti di Zest. I rischi, però, sono sempre dietro l'angolo. Infatti, chiarisce Conca, basta una scelta strategica sbagliata, un ciclo di prodotto sfavorevole, un'acquisizione ambiziosa fatta con un uso eccessivo della leva finanziaria che il vantaggio competitivo viene perso nel giro di pochi anni o addirittura trimestri. C'è da dire che le aziende italiane sono molto oculate nella gestione del debito, in particolare le mid small cap. Se si guarda al rapporto debito netto/ebitda dei vari indici italiani, quello che ha un valore superiore a 1,5x è proprio il Ftse Mib, mentre lo Star o il mid cap hanno valore sotto 1x, osserva Antonio Amendola, senior fund manager azionario di AcomeA sgr.

Sicuramente in questo momento incerto, afferma Angelo Meda, re-

MILANO FINANZA

PAESE : Italia
PAGINE :16
SUPERFICIE :46 %
PERIODICITÀ : Settimanale□□

DIFFUSIONE :(38350)
AUTORE : Francesca Gerosa

► **28 ottobre 2023**

sponsabile azionario di Banor sim, le aziende devono rafforzare il posizionamento competitivo nel core business, investire nel rinnovamento degli impianti e trasformarsi per essere più efficienti e rapide nei processi decisionali. In quest'ottica, «guardiamo con attenzione a società con una forte cultura del brand e dell'immagine e che hanno un prodotto che le identifica in modo importante; queste sono Moncler, Fope e Piaggio», indica Conca. «Le prime due appartengono al segmento del lusso che, anche in un contesto di possibile rallentamento economico e d'inflazione, hanno la possibilità di continuare a guadagnare quote di mercato rispetto ai concorrenti. Piaggio, invece, a nostro avviso, oltre a avere un marchio importante nel settore delle due e tre ruote, continuerà a godere della maggior necessità di mobilità nei Paesi sviluppati e della crescita nelle economie in via di sviluppo». Amendola cita Ala, Franchetti, Lindbergh, Omer, Reply, Sesa e Zignago: aziende che operano nei settori giusti con un'ottima visibilità e prospettive di crescita. «La loro capacità di generare redditività superiore al costo del capitale in modo consistente offre un vantaggio competitivo importante per resistere alle turbolenze cicliche di mercato. Sono tutti titoli che hanno sofferto per ragioni tecniche come i deflussi dai fondi Pir e non per motivi fondamentali, quindi, presentano ottimi punti di ingresso», chiarisce l'esperto. Società di elevata qualità in termini di ritorno sul capitale, ma anche con un posizionamento competitivo e leva finanziaria ridotta, puntualizza Meda, che nel mondo industriale preferisce Cembre, Carel, Interpump, Sol e Technogym. Allargando l'analisi ad altri settori, dove il gap tra Roic e Wacc va aggiustato per le peculiarità di bilancio (settore finanziario o presenza di attività immateriali a bilancio) segnala Rai Way, Reply, Fineco e Moncler. (riproduzione riservata)

MILANO FINANZA

PAESE : Italia
PAGINE :16
SUPERFICIE :46 %
PERIODICITÀ : Settimanale□□

DIFFUSIONE :(38350)
AUTORE : Francesca Gerosa

► **28 ottobre 2023**

CHI HA FATTO RENDERE AL MEGLIO IL CAPITALE INVESTITO A PIAZZA AFFARI

Società	Wacc	Roic	Società	Wacc	Roic	Società	Wacc	Roic	Società	Wacc	Roic
Abitare In Spa	7,71	14,43	Editoriacrobatica Spa	8,76	9,61	Imd International Medical De	11,79	20,00	Rcs Mediagroup Spa	8,60	12,34
Ala Spa	5,95	9,63	E-globe Spa	9,52	53,93	Immsi Spa	4,78	8,22	Recordati Industria Chimica	9,54	11,45
Allcore Spa	8,98	11,50	El.en. Spa	11,45	15,07	Intercos Spa	8,96	9,09	Relatech Spa	9,58	12,96
Aton Green Storage Spa	9,13	24,09	Energy Spa	11,89	42,54	Interpump Group Spa	12,64	13,08	Reply Spa	11,83	16,28
Azienda Bresciana Petroli No	8,63	17,52	Enervit	7,47	10,07	Intred Spa	8,26	10,69	Reway Group Spa	12,58	18,12
Basicnet Spa	7,96	10,43	Esautomotion Spa	11,33	21,69	Italian Exhibition Group Spa	5,92	7,71	Rosetti Marino Spa	6,37	9,81
Bastogi Spa	5,28	10,29	Fervi Spa	7,98	8,32	Italian Sea Group Spa/the	10,31	16,26	Sanlorenzo Spa/ameglia	11,04	20,51
Bellini Nautica Spa	11,70	14,08	Finecobank Spa	12,40	12,76	Iveco Group Nv	7,46	7,98	Saras Spa	8,00	11,94
Bfire Spa	12,38	14,97	Fope Spa	8,07	27,68	Lindbergh Spa	10,55	12,63	Sciuker Frames Spa	8,57	17,26
Brioschi Sviluppo Immobiliar	6,53	12,96	Franchetti S.p.a.	12,37	23,03	Lucisano Media Group Spa	6,75	8,70	Sesa Spa	9,90	10,44
Carel Industries Spa	12,50	17,23	Franchi Umberto Marmi Spa	9,01	9,94	Mapis Spa/cerreto Guidi	11,68	15,57	Shedir Pharma Group Spa	7,76	14,81
Cembre Spa	10,33	17,72	Gabetti Property Solutions	10,34	19,41	Marzocchi Pompe Spa	7,42	8,85	Sif Italia Spa	9,69	14,18
Cementir Holding Nv	6,49	9,80	Gambero Rosso Spa	5,80	8,88	Metextra Group Spa	8,62	12,66	Societa Editoriale Il Fatto	8,14	68,94
Circle Spa	9,61	16,63	Gas Plus	7,45	20,61	Moncler Spa	13,62	16,33	Softlab Spa	8,25	26,11
Comal Spa	7,51	11,23	Gefran Spa	10,91	11,53	Notorious Pictures Spa	7,68	8,53	Sol Spa	10,11	12,03
Comer Industries Spa	9,66	13,89	Gentili Mosconi Spa	12,68	22,52	Olidata Spa	9,19	10,34	Technical Publications Servi	7,82	12,28
Cyberoo Spa	11,07	20,05	Gibus Spa	7,74	10,13	Omer Spa	8,38	16,72	Technogym Spa	11,40	15,81
Dba Group Spa	6,69	10,25	Gismondi 1754 Spa	7,40	14,26	Orsero Spa	8,03	12,05	Trawell Co Spa	6,76	7,28
Digital Value Spa	9,57	14,42	Green Oleo Spa	8,93	17,48	Pharmanutra Spa	10,06	21,10	Trevi Finanziaria Industrial	6,21	6,70
Digitouch Spa	7,76	10,62	Greenthesis Spa	7,68	18,77	Piaggio & C. S.p.a.	9,49	12,32	Unidata Spa	7,68	9,85
Directa Sim Spa	11,20	16,52	Health Italia Spa	6,18	7,07	Piovan Spa	9,19	11,75	Valtecne Spa	13,17	15,67
Ecomembrane Spa	8,87	25,56	Il Sole 24 Ore	4,63	12,17	Poversoft Spa	9,81	35,09	Zignago Vetro Spa	11,27	13,60
Ecosuntek Spa	6,09	18,74	Ilpra Industria Lavorazione	9,63	13,98	Rai Way Spa	8,38	29,26			

Withub

FERVI: confermato l’andamento positivo del Gruppo

Al termine del terzo trimestre 2023 il Gruppo Fervi, quotato sul mercato Euronext Growth Milan, riporta un **preconsuntivo di ricavi consolidati netti pari a circa Euro 41,7 milioni**, in linea con il dato al 30 settembre 2022.
La posizione finanziaria netta consolidata, negativa (indebitamento netto) per circa Euro 8,8 milioni, risulta in miglioramento di Euro 0,6 milioni rispetto al dato al 30 giugno 2023 (negativa per Euro 9,4 milioni) e di Euro 2,4 milioni rispetto al dato al 31 dicembre 2023 (negativa per Euro 11,2 milioni). I dati relativi al **30 settembre 2023** sono dati preconsuntivi gestionali e non sono stati oggetto di revisione contabile.

Nel commentare l’andamento del Gruppo, Guido Greco, Amministratore Delegato del

Gruppo, ha dichiarato: “I risultati al 30 settembre confermano la solidità del Gruppo in un momento in cui il mercato è in fase di contrazione a causa degli eventi geopolitici oltreché per effetto del riequilibrio delle scorte dopo la forte crescita del 2021-2022. Il fatturato si mantiene sui livelli del corrispondente periodo dello scorso anno con il Gruppo che continua a generare cassa anche nel terzo trimestre”.

FERVI: ricavi stabili e PFN negativa in miglioramento

Al termine del terzo trimestre 2023 il Gruppo Fervi, quotato sul mercato Euronext Growth Milan, riporta un **preconsuntivo di ricavi consolidati netti pari a circa Euro 41,7 milioni**, in linea con il dato al 30 settembre 2022.
La posizione finanziaria netta consolidata, negativa (indebitamento netto) per circa Euro 8,8 milioni, risulta in miglioramento di Euro 0,6 milioni rispetto al dato al 30 giugno 2023 (negativa per Euro 9,4 milioni) e di Euro 2,4 milioni rispetto al dato al 31 dicembre 2023 (negativa per Euro 11,2 milioni). I dati relativi al **30 settembre 2023** sono dati preconsuntivi gestionali e non sono stati oggetto di revisione contabile.

Nel commentare l'andamento del Gruppo, Guido Greco, Amministratore Delegato del Gruppo, ha dichiarato: "I risultati al 30 settembre confermano la solidità del Gruppo in un momento in cui il mercato è in fase di contrazione a causa degli eventi geopolitici oltreché per effetto del riequilibrio delle scorte dopo la forte crescita del 2021-2022. Il fatturato si mantiene sui livelli del corrispondente periodo dello scorso anno con il Gruppo che continua a generare cassa anche nel terzo trimestre".

LEGGI ANCHE:
- FERVI annuncia una nuova linea di elettroutensili
- Novità da FERVI

FERVI: confermati ricavi stabili e un calo dell'indebitamento netto

gamoto.it/news/fervi-confermati-ricavi-stabili-e-un-calo-dellindebitamento-netto

30 ottobre 2023

Al termine del terzo trimestre 2023 il Gruppo Fervi, quotato sul mercato Euronext Growth Milan, riporta un **preconsuntivo di ricavi consolidati netti pari a circa Euro 41,7 milioni**, in linea con il dato al 30 settembre 2022.
La posizione finanziaria netta consolidata, negativa (indebitamento netto) per circa Euro 8,8 milioni, risulta in miglioramento di Euro 0,6 milioni rispetto al dato al 30 giugno 2023 (negativa per Euro 9,4 milioni) e di Euro 2,4 milioni rispetto al dato al 31 dicembre 2023 (negativa per Euro 11,2 milioni). I dati relativi al **30 settembre 2023** sono dati preconsuntivi gestionali e non sono stati oggetto di revisione contabile.

Nel commentare l'andamento del Gruppo, Guido Greco, Amministratore Delegato del Gruppo, ha dichiarato: "I risultati al 30 settembre confermano la solidità del Gruppo in un momento in cui il mercato è in fase di contrazione a causa degli eventi geopolitici oltreché per effetto del riequilibrio delle scorte dopo la forte crescita del 2021-2022. Il fatturato si mantiene sui livelli del corrispondente periodo dello scorso anno con il Gruppo che continua a generare cassa anche nel terzo trimestre".

fervi

Gruppo Fervi: ricavi netti stabili e indebitamento netto in calo

Ottobre 31, 2023Ottobre 31, 2023Laura Alberelli3 ViewsGruppo FERVI, meccanica, Ricavi, ricavi consolidati

Al termine del terzo trimestre 2023, il **Gruppo Fervi** – quotato sul mercato Euronext Growth Milan – riporta un preconsuntivo di ricavi consolidati netti pari a circa Euro 41,7 milioni, in linea con il dato al 30 settembre 2022.
Oltre a confermare i ricavi stabili, i preconsuntivi del **Gruppo Fervi** hanno evidenziato un significativo calo dell'indebitamento netto.
Gruppo Fervi: un gruppo solido

I 41,7 milioni di Euro di ricavi netti al 30 settembre 2023 confermano quindi l'andamento positivo del **Gruppo Fervi**. L'indebitamento netto invece è diminuito abbassandosi dai 9,4 milioni di Euro del 30 giugno 2023 agli 8,8 milioni di Euro registrati al termine del terzo trimestre di quest'anno. Tale dato è migliorato anche rispetto al 31 dicembre 2022 quando l'indebitamento netto era di 11,2 milioni di Euro.
Ha commentato **Guido Greco, Amministratore Delegato Fervi Group:** ***"I risultati al 30 settembre confermano la solidità del Gruppo Fervi*** *in un momento in cui il mercato è in fase di contrazione a causa degli eventi geopolitici, oltreché per effetto del riequilibrio delle scorte dopo la forte crescita del 2021-2022. Il fatturato si mantiene sui livelli del corrispondente periodo dello scorso anno con il* ***Gruppo Fervi*** *che continua a generare cassa anche nel terzo trimestre"*.

FERVI: RICAVI NETTI STABILI E INDEBITAMENTO NETTO IN CALO

31ottobre2023

Il Consiglio di Amministrazione ha rivelato i dati preconsuntivi gestionali aggiornati al terzo trimestre 2023, confermando **ricavi stabili e registrando un calo dell'indebitamento netto**.

I **41,7 milioni di Euro di ricavi netti** al 30 settembre 2023 confermano l'andamento positivo del Gruppo che si mantiene su valori stabili e costanti rispetto allo stesso periodo dell'anno precedente. L'indebitamento netto invece è diminuito abbassandosi dai 9,4 milioni di Euro del 30 giugno 2023 agli **8,8 milioni di Euro** registrati al termine del terzo trimestre di quest'anno. Tale dato è migliorato anche rispetto al 31 dicembre 2022 quando l'indebitamento netto era di 11,2 milioni di Euro.

"I risultati al 30 settembre confermano la solidità del Gruppo in un momento in cui il mercato è in fase di contrazione a causa degli eventi geopolitici oltreché per effetto del riequilibrio delle scorte dopo la forte crescita del 2021-2022. Il fatturato si mantiene sui livelli del corrispondente periodo dello scorso anno con il Gruppo che continua a generare cassa anche nel terzo trimestre" ha commentato **Guido Greco, Amministratore Delegato FERVI Group**.

IFERR Online - News - FERVI: ricavi netti stabili e indebitamento netto in calo

Ricerca Avanzata Ricerca Avanzata

News

31/10/2023 FERVI: ricavi netti stabili e indebitamento netto in calo

Il Consiglio di Amministrazione ha rivelato i dati preconsuntivi gestionali aggiornati al terzo trimestre 2023, confermando **ricavi stabili e registrando un calo dell'indebitamento netto**.

I **41,7 milioni di Euro di ricavi netti** al 30 settembre 2023 confermano l'andamento positivo del Gruppo che si mantiene su valori stabili e costanti rispetto allo stesso periodo dell'anno precedente. L'indebitamento netto invece è diminuito abbassandosi dai 9,4 milioni di Euro del 30 giugno 2023 agli **8,8 milioni di Euro** registrati al termine del terzo trimestre di quest'anno. Tale dato è migliorato anche rispetto al 31 dicembre 2022 quando l'indebitamento netto era di 11,2 milioni di Euro.

"I risultati al 30 settembre confermano la solidità del Gruppo in un momento in cui il mercato è in fase di contrazione a causa degli eventi geopolitici oltreché per effetto del riequilibrio delle scorte dopo la forte crescita del 2021-2022. Il fatturato si mantiene sui livelli del corrispondente periodo dello scorso anno con il Gruppo che continua a generare cassa anche nel terzo trimestre" ha commentato **Guido Greco, Amministratore Delegato FERVI Group**.

Fervi presenta una nuova gamma di elettroutensili

Il già ricco catalogo di Fervi amplia ulteriormente l'offerta dedicata ai professionisti della manutenzione e riparazione e al fai da te di alto livello con due linee di elettroutensili, una a batteria e una a filo.

F20VRange è la linea a batteria, composta da trapani avvitatori con o senza percussione, tassellatore, avvitatore, chiave a impulsi, torcia e smerigliatrice angolare; tutti montano motori brushless e si distinguono per leggerezza e compattezza, sono disponibili con batterie a 2 Ah e 4 Ah in resistente valigetta per un trasporto facile e sicuro. La linea cordless sfrutta appieno lo sviluppo tecnologico in atto nel settore della meccanica e dell'elettronica, proponendo strumenti con prestazioni di assoluto rilievo e un ottimo rapporto qualità/prezzo. Infine, la batteria con celle ottimizzate garantisce un'elevata autonomia, sia in termini di operatività sia di durata di vita della batteria stessa.

La gamma si completa con gli elettroutensili alimentati a 230 V, dedicati ad applicazioni come avvitatura, foratura, levigatura e taglio, oltre a tassellatura e demolizione. In particolare, la linea a filo comprende trapano, tassellatore, sega circolare, seghetto alternativo, smerigliatrici e levigatrici in versioni che differiscono per potenza e funzionalità. ***Fervi*** *(www.fervi.com)*